



人物名片

姓名：吴小玉
职务：福建省锐丰源石业有限公司总经理、南安市石材外经贸协会副会长、水头镇商会副会长
籍贯：江西鹰潭
来南时间：2009年
成功心语：南安是一片沃土，让每颗追梦种子生根发芽、茁壮成长。

■本报记者 赖香珠 黄奕群 文/图

吴小玉与南安的缘分，是一场绝境重生、向阳翻盘的奋斗故事。

“来南安之前，我开过鞋厂，最后创业失败、身无分文，一切归零。”回望过往艰辛，吴小玉告诉记者，2009年之前的一次创业失利，让他的人生和事业一度陷入迷茫。而这场低谷，让他与南安相遇、在此扎根，成就全新的自己。

告别“脏乱差”模式 打造“石头牛工厂”

“当年，听说南安石材行业发展势头好，我就约上朋友前来看，不承想一待就是17年。”2009年初到南安，彼时的水头镇已是全国最大的石材产业聚集地，“买世界，卖世界”的口号享誉全国。

看到石材产业前景广阔，吴小玉没有急于创业，而是沉下心扎根车间两年半，吃透矿山、加工、排版、项目等全流程。

2013年，积累充足行业经验的吴小

人物名片

姓名：江炜
职务：海西阀门协会监事长，福建嘉诺阀门有限公司董事长兼总经理、党支部书记
籍贯：福建福州
来南时间：2006年
成功心语：扎根实业守初心，创新赋能谋发展，以匠心深耕热土，以实干成就未来，感恩一路相伴，携手砥砺前行。

江炜：深耕阀门智造 为行业转型树标杆

■本报记者 洪丽燕 李想 文/图

“我是江炜，来自福州。2006年我来到南安创业，一晃20年，我是一名不会讲闽南话的新南安人。”简短质朴的告白，道出了福建嘉诺阀门有限公司董事长江炜扎根南安的奋斗底色与身份认同。

廿载深耕，他完成从国企管理者到民营企业家的转型蜕变，以创新引领企业转型突围，以实干担当赋能阀门行业升级，用坚守与拼搏生动解码新南安人扎根热土、实干建功、与城市双向奔赴、共生共荣的奋斗密码。

【实业逐梦】 以智造打开新天地

青年时期，江炜从一线技术员逐步成长为福州阀门总厂厂长、党委书记，积累了扎实的专业技术与企业管理经验。2005年，国企深化改革浪潮来袭，年过不惑的江炜主动响应改革号召，选择自主创业、再战实业。

“我一直从事阀门行业，当时南安已拥有全国领先的水暖阀门产业集群和完善的销售网络，产业基础扎实、创业氛围浓厚。”江炜敏锐洞察到南安阀门产业的广阔前景，于2006年带领一手组建的技术管理团队来到南安创业，福建嘉诺阀门有限公司应运而生。

在他看来，南安开放包容的城市气质，是外来创业者安心扎根、放手打拼的底气所在。“南安人热情淳朴、真诚包容，对外来创业者十分友善，这是我选择留下来的重要原因。”技术出身的江炜始终坚信，别人能做成的实业，自己通过拼搏也一定能成功。

玉，成立锐丰源石业有限公司，正式开启石材创业路。“传统石材加工车间粉尘大，工人们经常黑鞋子进去，白鞋子出来，就算佩戴口罩，完工后也是满脸灰尘。”石材产业“脏乱差”的加工模式，让吴小玉感触颇深。

于是，他在心里埋下一个种子：改变石材行业旧面貌，打造没有“脚印”的工厂。

2019年下半年，锐丰源石业率先尝试“石头牛工厂”。近日，记者走进锐丰源石业有限公司，只见石材加工运营监控中心中央大屏幕上，月加工总量、合格率、完成率等数据一目了然；生产车间内，每一块石材大板都有自己的“身份ID”，进厂、扫描、数字化排版、切割、车间物流转序、包装、出厂等全链路生产环节可实现数字化在线跟踪。

“以往多数石材企业排版全靠现场盯守，客户必须派人到厂跟进、确认石材大板排版细节，费时费力，而我们搭建的数字化系统，可实现远程对接、在线实时排版沟通，客户足不出户就能直观预览排版效果，确认方案，省时又省心。”吴小玉介绍。这套智能生产体系让企业成功抵御疫情冲击，2020



来到南安后，江炜对南安阀门产业有了较为全面的了解。在精准研判市场走势后，他引领企业确立“出口导向、高端智造”的差异化发展路径，率先打破本地行业粗放式生产模式，引进当时南安首条数控加工中心、自动化喷涂流水线等先进生产设备，以硬核智造补齐产业发展短板，为产品出海筑牢品质根基，也为行业智能化转型树立标杆。

近几年，下游市场持续承压、行业竞争日趋激烈。面对行业变局，江炜持续加码技改升级，投入资金优化生产线，实现节能降本、提质增效，以高性价比、高品质产品稳固海内外市场。目前，企业拥有1项发明专利、20余项实用新型专利，以硬核科创实力构筑企业竞争新优势。

“企业一路走来稳步发展，既离不开自身的坚守拼搏，也离不开南安市委、市政府的各项政策扶持。尤其是南安的人才政策十分完善，在人才培养、人才评定等方面均走在全省前列。”江炜点赞道。依托南安优质的营商环境与产业资源，嘉诺阀门深耕海外赛道，主营的闸阀、截止阀、蝶阀、球阀、过滤器等系列产品，广泛应用于民用建筑、给排水、石油石化、公用工程等多个领域，产品出口占比超90%，远销欧美、中东、东南亚、非洲等地区。如今，企业已成为福建省阀门管件出口主力生产商，也是南安阀门产业出口创收的骨干企业。

【双向奔赴】 以担当赋能产业发展

城市赋能人才成长，人才反哺产业发展。作为南安领军产业人才，江炜已在成功热土上闯出了属于自己的新天地，亦褪去异乡创业者的身份，彻底融入南安、热爱南安、奉献南安。

“一个行业的持续向好，关乎一座城市的整体经济，能够带动一大批新兴产业成长。当前南安阀门行业

吴小玉：敢想敢创敢闯 拿下石材业多个“第一”

年业务量较2019年增长15%，2021年比2020年增长20%，逆势实现稳步增长。

尝到技改红利后，吴小玉坚定深耕智能制造赛道，主动对接中国科学院海西研究院、华大石材研究院等高端科研平台，潜心攻坚石材智能加工核心技术，累计研发投入超2000万元。

将千年石雕工艺 带入毫米级精刻时代

在锐丰源展厅里，精致的马赛克艺术画、造型别致的石材浴缸静静陈列，一件件兼具匠心与美感的石雕作品，见证着吴小玉在石材行业从0到1的突破。

“是南安赋予了我‘敢想、敢创、敢闯’的勇气。”吴小玉感慨道，政府和部门在信息保障、产业扶持、科创补助等多方面给予及时帮助，让他拥有了挑战行业空白、攻坚“卡脖子”技术的底气。一次偶然机会，他在与科技局交流时提及异形石材加工痛点，相关部门主动牵线，促成企业与华侨大学南安智能制造研究院深度合作。

2023年，经过双方三年多的技术攻关，本土化七轴雕刻机械臂成功上线，这台依靠算法运行的“数字工匠”，拥有毫米级的“钢铁之手”和“AI大脑”，雕刻精度可以达到±2毫米，成为国内首套自主研发的切、磨、抛一体雕刻机器人系统。

“过去做一个浴缸，至少需要8道工序，其中有6道需要人工，做完一个浴缸，往往需要半个月甚至更久。”吴小玉介绍，如今在“数字工匠”的辅助下，一台机器人仅用4天就能将重达几吨的荒料，加工成一条线条流畅的浴缸。

在技术创新之外，吴小玉还持续探索石材产业绿色化、艺术化发展路径。他通过将石材边角料变废为宝，企业打造的石

材马赛克艺术产品成功走出国门，斩获卡塔尔清真寺千万元订单。吴小玉透露，目前企业还在打造长达32米的清院版《清明上河图》，完成后将申请吉尼斯世界纪录。

身为水头镇商会、南安市石材外经贸协会副会长，吴小玉把企业的数字化转型经验整理成可复制模式，帮助其他企业快速搭建数字化工厂，如今已是多家龙头企业数字化转型顾问单位；针对大众对石材行业的刻板印象、行业青年人才稀缺等问题，他主动联络各大高校搭建校企合作平台，打造“理论研学+厂区实操”培育模式，为传统石材产业注入年轻活力。

2009年初到南安，他是从零起步的追梦者；2019年打造“石头牛工厂”，迈出数字化转型关键一步；2023年，国内首条“5G+视觉检验自动生产流水线”正式投入使用；2023年，企业独创的“马赛克石材艺术画”工艺，斩获国外千万元订单；2023年，携手华侨大学攻坚七轴雕刻机械臂，将千年石雕工艺带入毫米级精刻时代；2027年，企业牵头的国内首个自主研发的6+1轴雕刻机器人、国内首个石材规格板不落地生产线、国内首个石材马赛克镶嵌艺术画机器人即将落地生产……扎根南安石材行业17载，吴小

人物名片

姓名：张平平
职务：福建卓越鸿昌环保智能装备股份有限公司党支部书记、高级工程师
籍贯：福建惠安
来南时间：2009年
成功心语：闽南有句俗话说讲“坐船爱船跑”，这种主人翁精神让我更加坚信：选择南安，更有机会！

■本报记者 陈亮亮 黄奕群 文/图

17年前，他辞去大学教师的职务，带着一张学历证书来到南安，一头扎进了陌生的机械装备行业。

17年后，他手握高级工程师与高级经济师职称、董事会秘书任职资格证书，拥有5项发明专利和38项实用新型专利，身兼国家“十三五”研发项目骨干、福建省“百人计划”项目负责人、泉州市高层次人才、泉州市技能大师、闽南理工学院讲座教授等数十项荣誉。

他是新南安人张平平。从讲台到车间，从人文社科到机械装备，从异乡客到城市共建者，他在南安这片热土上完成了一次令人惊叹的跨界蜕变。

从“门外汉”到行业高级工程师

张平平和南安的缘分，始于2009年，彼时的他还是一名大学教师。

“一次偶然的机会，我在电视上看到卓越鸿昌董事长傅志昌说：‘三流企业卖产品，二流企业卖技术，一流企业卖标准’，这句话深深触动了我。”回忆起当时的场景，张平平记忆犹新，加之行业里有着“中国砖机看泉州，泉州砖机看南安”的说法，这让他对南安产生了浓厚的兴趣。

彼时，福建卓越鸿昌环保智能装备股份有限公司正值发展的关键期，企业急需专业管理人才。张平平深感这里正是能够让自己施展才华的舞台。于是，他辞去教职，走进卓越鸿昌。

“起初，我手里除了一本学历证书，啥都没有。”只有人文社科专业经历的张平平，便从人力资源岗位入手。

那时，公司管理体系亟待规范，他抓住这个契机，重新搭建组织架构、定岗定责、建立薪酬体系，逐个部门对接沟通，用半年时间理顺了企业组织管理体系。

此后，更长远规划在张平平心中萌生。他清醒地认识到，要在机械装备制造行业立足，只懂人力资源远远不够。于是，他开始不断拓宽自己的能力边界——考取董事会秘书资格证书，获评高级工程师、高级经济师职称等，从单一的人力资源管理者，向懂技术、善管理的复合型人才转型。

“这个过程中，我十分感谢傅志昌董事长。”于张平平而言，傅志昌是他身边最好的“技术导师”。“董事长身后是第一个到公司的，每天清晨，我都跟在他身后走车间、看现场。”每天的这半个小时，成为张平平汲取专业知识的黄金时间。



多年的积累，让张平平从一个“门外汉”逐渐成长为“内行人”，参与企业科技创新、技术研发等工作，累计发表学术论文3篇，拥有5项发明专利和38项实用新型专利。其间，他还担任国家“十三五”研发项目子课题主要骨干，与同济大学合作研发砌墙机、分包机、排列机等设备，项目于2020年通过专家评审，获评“国内先进”水平。“目前，相关研究成果正在有序推动落地合作。”张平平说。

从异乡客到南安产业深耕者

“坐船爱船跑。”张平平用这句闽南俗语形容自己作为新南安人的朴素情怀。如此情怀，源于对企业、对南安强烈的归属感。

“南安这片沃土给了我太多的机遇，也让我享受到了一系列福利。”张平平告诉记者，从2012年获得南安市第五层次高层次人才，到现在成为泉州市第四层次高层次人才；从南安率先独立开评职称，让他从助理经济师、助理工程师一步步晋升为高级经济师、高级工程师，到成为省非公有制经济高级评审委员会委员、泉州市双职称评审委员会专家成员——这种被重视、被培养的获得感，让他的人生价值得到绽放。

这份情感也转化为实在的行动。十几年来，张平平将自身发展融入企业和南安的发展中：在技术攻关一线，参与和团队攻克免托板产品自动线技术难题，以及编写海格力斯产品系列项目说明指导书，让系列产品的技术更好地进行成果转化，该技术产品市场占有率达40%；在团队持续攻关自动线技术难题，在显著提升企业经济效益的同时，推动制砖机行业向绿色低碳发展。

在更长的时间轴上，他同样在用另一种方式回馈南安——培养人才。2011至2015年期间，他着手推动公司举办天津大学和福建师范大学学历班，累计培养120名大专、本科人才，为企业后续技术骨干、职称梯队建设打下基础。此后，他还推动创建“人才之家”，并依托该平台开展人才引进、校企合作、技术交流等系列活动，其中南安市高层次人才6名、泉州市高层次人才6名、吉林大学博士后与省“百人计划”人才各一名。让他引以为豪的一段经历，是作为项目负责人，推动了福建省“百人计划”在南安实现零的突破。

此外，他还受聘担任闽南理工学院讲座教授、闽南科技学院创业导师，将产业一线的实践经验带入高校课堂，助力推动校企协同育人，为产业发展积蓄人才力量。

17年来，他与南安共成长；如今，他情牵依旧、步履不停。“我目前的规划是向着省高技能人才努力，取得正高级工程师资格。”张平平说，接下来还将深化与闽南理工学院智能制造学院的产学研合作，培养更多专业型产业人才，为企业注入新鲜血液，为南安打造智能制造装备千亿产业生态走廊贡献自己的力量。

张平平：来南17年『门外汉』成为『内行人』