

南安专精特新培育与技术中心建设“双丰收”

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 黄其灵 戴思陈 陈莎莉 黄丽萍)近日,福建省工信厅公示 2025 年第四批省级专精特新中小企业名单,全省共 343 家企业上榜。其中,泉州市 71 家企业入选,南安新增福建恒尚实业有限公司、泉州美邦仪器有限公司等 19 家企业,入选数量位列泉州各县(市、区)第二位,2025 年累计新增 46 家。

据了解,截至目前,南安共有 277 家企业评价为省级创新型中小企业,177 家企业认定为省级专精特新中小企业,数量均居泉州市第 2 位;16 家企业认定为国家级专精特新“小巨人”,6 家企业认定为国家级重点“小巨人”,数量均居泉州市第一位。

又讯日前,泉州市工业和信息化局发布《2025 年(第十九批)泉州市企业技术中心名单》。南安企业睿中电

气、乔东新材料、利豪电子、时代天和 4 家企业技术中心成功入选,占比高达 40%,入选数量位居泉州首位,充分彰显了南安企业强劲的创新活力和研发实力。

企业技术中心是企业开展技术创新的核心载体,也是推动产业转型升级的关键力量。此次入选 4 家市级企业技术中心,既是对企业自身技术创新能力与研发能力的高度认可,也体现了南安在优化创新生态、引导研发投入、培育创新主体方面取得的扎实成效。

展望未来,南安市工信局将持续做好各级企业技术中心的申报服务,积极鼓励和支持企业建设高水平研发机构,引导企业在关键技术攻关、新产品研发、技术标准制定等方面持续加大投入,进一步激发企业创新动力。



印尼商务代表团参访胜利阀门

本报讯(记者 李杨瑜)日前,胜利阀门迎来印度尼西亚商务代表团的莅临访问,双方围绕具体合作模式、市场切入点及未来发展规划等议题交换了建设性意见,并初步达成了多项共识。

会上,胜利阀门相关负责人详细介绍了公司在核心业务领域的创新技术、成熟解决方案以及卓越的运营能力,印度尼西亚商务代表团对胜利阀门的专业水准与发展成就给予了高度评价,期待双方建立长期战略合作伙伴关系,共同探索在数字化建设、绿色能源、基础设施等领域的巨大合作潜力。

“此次与印尼代表团的成功接洽,是我司国际化征程中的一个重要里程碑。”胜利阀门相关负责人表示,公司将以此为契机乘势而上,以更加开放的姿态积极拓展海外市场,深化与包括印尼在内的国家及全球各地的交流合作,不断将国际化战略推向深入,为世界经济贡献中国企业的智慧与力量。

南安市消防器材协会换届

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 廖焯高)日前,南安市消防器材协会第三届第一次会员大会暨第三届理(监)事会就职典礼举行,劲源科技发展有限公司董事长洪顺欣连任会长。

就职典礼上,洪顺欣表示,将与新一届协会领导班子一起,进一步完善行业标准与自律规范,引导会员企业坚守质量底线、加强技术研发、推动产品创新,共同打造“南安消防”高品质品牌形象,助力行业向价值链高端攀升。

当天,南安跨境电商服务平台相关负责人,广东产品质量监督检验研究院、国家消防产品质量检验检测中心(广东)主任刘志鹏,福州大学教授、硕士生导师骆念蓓等嘉宾,还分别为消防协会全体会员进行了专题宣讲。

据了解,南安市消防器材协会成立于 2014 年,是以南安市域内从事消防器材产品、原料、辅助材料的生产、科研、内外贸易及相关的企业单位为主体,自愿组成的行业性和非营利性的社会团体。经过 30 多年的发展,南安消防产业从小而散到大而专,从传统迈向智能,已成为国内三大消防产品生产基地之一,在国内消防“水系统”领域占据 70% 的市场份额。2025 年,消防器材产业集群入选福建省中小企业特色产业集群。

在吉闽籍企业家与学子冬至共叙乡情

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 薛文彬)21 日,一场主题为“一碗汤圆承闽韵,千里求学叙乡情”的冬至联谊活动在吉林举行。此次活动由吉林省闽商总商会、长春市南安商会等五家商会及吉林省闽籍大学生联合会联合主办,近百位在吉闽籍学子齐聚一堂,同庆冬至,共叙乡情。

活动伊始,主持人详细介绍了冬至的文化内涵与南北习俗差异,让大家对这一传统节日有了更深入的了解。随后的动手制作环节更是将现场气氛推向高潮,各商会领导、企业家代表与大学生们混合编组,在熟练师傅和热心同学的指导下,一起包饺子、搓汤圆。大家一边交流技艺,一边用乡音亲切交谈,现场既温馨又热闹。

活动期间,多位在吉闽籍学子分享了家乡冬至的难忘故事,浓浓的“闽味”乡情弥漫全场。当热气腾腾的饺子和汤圆出锅,众人一同品尝这份南北风味的“团圆饭”。品尝间隙,“冬至知多少”知识抢答、南北歌曲接龙等互动游戏穿插其中,笑声、掌声不断。多位学子还自发献唱闽语歌曲,现场气氛热烈非凡。

长春市南安商会会长洪顺兴表示,商会一直心系在吉打拼的乡亲与求学的闽籍子弟,希望通过此类活动为乡亲和学子送去关怀,搭建交流平台,让大家在吉林也能感受到“家”的温暖,并勉励学子们要刻苦学习,成为建设家乡、联结吉闽的栋梁。

厦门市南安商会签署战略合作协议

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)日前,厦门市南安商会与厦门市专精特新企业发展协会举行战略合作签约仪式。

“商会成立 16 年来,已发展成为汇聚 600 余家会员企业、覆盖近 30 个行业的 5A 级品牌商会。面对‘十五五’新发展阶段,我们将引导会员企业向‘专精特新’方面发展。”厦门市南安商会会长王志敏指出,此次与专业协会建立战略合作,旨在为商会庞大的传统产业网络嫁接最前沿的政策、技术与创新资源,共同破解企业发展瓶颈,是商会践行“服务立会”宗旨的关键举措。

此次战略合作协议的签署,标志着厦门市南安商会在赋能会员企业高质量发展上,搭建了一个专业化、机制化的高能级服务平台。双方表示,将立即组建联合工作小组,推动共识事项快速落地,力争早日形成可复制的合作成果,共同为厦门市培育更多“质优力强、强链补链”的专精特新企业,为地方经济注入新动力。

陈燕玲:在传承与创新中解开成长密码



从“企二代”到掌舵者,从海外留学归来到本土深耕,从父辈肩上的接力棒到自己手中的方向盘,南安市欧美同学会(南安市留学生人员联谊会)副会长、福建云锋招标有限公司总经理——陈燕玲的人生并非一条被安排好的直线。在时代浪潮中,面对文化差异、管理方式和时代变迁的多重挑战,陈燕玲反复思考“如何接好班、走好路”,这不仅是一段关于成长、选择与责任的对话,也是一位新一代企业接班者的真实答卷。

本报记者 李杨瑜 文/图

女承父业 从金字招牌到稳扎稳打

“父亲给我的,不只是一家公司,更是一套做事的方法。”谈起接手公司的那一刻,陈燕玲的语气平静,却透着笃定。

她的父亲深耕行业领域多年,30 余年的积累,让福建云锋招标有限公司成为福建当地招标代理领域一块响当当的金字招牌。“很多客户跟我说,找云峰,最省心、最放心。”陈燕玲表示,这份信任,并非一朝一夕形成,而是建立在严守规范、注重细节的长期实践之上。

在陈燕玲看来,父辈传授给她三样最重要的“法宝”:品牌信誉、服务理念和对本土环境的深刻理解。“招标不是冷冰冰的文件,而是要在法规和现实之间找到最合适的平衡点。我的父亲不仅熟悉政策法规,更了解地方经济与社会脉络,这使得公司的服务始终‘接地气’。”这是她从父亲身上学到的第一课。

真正的考验,是从她回国正式参与公司管理之后。“说没有难处是假的,但更多是磨合。回国初期,在待人接物、团队沟通上,确实需要时间调整。”陈燕玲坦言,十余年的海外生活,让她习惯了更直接、更规则化的工作方式,而本土的人情逻辑与沟通方式,需要重新适应。

“咱们闽南人骨子里有一种家族传承的力量,这种东西不会因为出国就消失。”良好的家风成为她快速“落地”的底气,再加上前辈的言传身教,陈燕玲逐渐在熟悉与陌生之间找到自己的位置。

当被问及是否遇到“传承与创新的冲突”时,陈燕玲给出了一个出乎意料的答案:“与其说是冲突,不

如说是融合。”陈燕玲认为,招标代理本身就是一个高度现代化、紧贴政策前沿的行业。他们公司内部一直保持着学习型、开放型的氛围,而她的角色,更像是“连接器”,把海外的法律思维、系统化视角,与团队多年积累的本土经验相互碰撞。

“很多创新,其实是项目经理们先走在前面,我只是把不同的视角补充进去。”这种不居高临下的管理姿态,让陈燕玲在接班初期,就赢得了公司团队的信任。

开拓新局 从数字转型到未来蓝图

真正让一家企业感受到变化的是数字化浪潮的到来,福建云锋招标有限公司也不例外。“电子化、无纸化,是行业的大趋势,但对长期习惯线下操作的从业者而言,转变并不轻松。如果简单地一刀切,员工肯定会有抵触情绪。”陈燕玲选择将实践嵌入与集中学习并行,让公司团队在真实项目中逐步尝试电子化流程。同时,通过讨论、复盘,把线下经验与线上工具结合起来。

令她意外的是,最先爱上新工具的,反而是资历更深的老员工。他们利用 AI 辅助政策解读、借助思维导图整理,大大降低了学习成本。“我们既保留线下服务的温度,又发挥电子化的效率。他们突然发现,多年经验终于有了更好的‘整理方式’。”陈燕玲表示,技术不再是压力,而是成为赋能的工具。

在政策解读行业的“生命线”上,她并未寻找捷径。“我们用的是笨办法。”陈燕玲介绍,公司设立了专门的政策研究与解读机制,第一时间跟进更新,再通过内部学习和工具辅助,确保团队吃透政策变



陈燕玲

化。这种稳扎稳打的方式,让企业在复杂多变的环境中保持定力。

面对多行业、多门类项目带来的复杂性,福建云锋招标有限公司选择以专业化应对,按工程、货物、服务等类别配置项目经理,同时加强与业主和供应商的前期沟通,并通过网站公开政策指引信息。“我们希望打破信息差,帮助中小企业少走弯路。”在她看来,这也是一种有温度的服务。

除了企业管理者的身份,陈燕玲还是南安市欧美同学会(南安市留学生人员联谊会)的副会长。这个角色,为她提供了另一个视角。

“留学回来的人,最需要的是信息对称和情感连接。”陈燕玲坦言,在这个群体中,她既获得跨行业的交流与支持,也将自己在政策、合规领域的经验反哺给更多青年。

谈及未来,她将行业机遇概括为数字化与金融化两个方向。“趋势不可逆,我们要做的,是把传统行业与新工具、新模式更好地结合。”作为“85 后”,她希望在做好企业的同时,把个人的光和热投入家乡建设,让自己传承的不只是事业,还有责任;创新的不仅是方式,还有对未来的想象。

国网南安市供电公司:

“满格电”赋能企业打好年末攻坚战

本报讯(记者 周海文 通讯员 傅泓源 文/图) 年关将至,南安市各企业陆续开启沸腾的“工作模式”,呈现一派加足马力生产的忙碌景象。为保障企业年末生产可靠用电,国网南安市供电公司聚焦辖区企业用电安全和用能需求,深入开展客户走访工作,收集客户需求,排查用电隐患,为企业年末冲刺注入强劲“电动能”。

“现在正值年末生产关键时期,有你们上门帮我们检查用电设备,我们的生产更有保障,也更安心。”21 日,国网南安市供电公司走进哈德森(福建)游艇有限公司,开展上门用电服务,对企业供电线路、自备电源、变压器等进行全面排查,宣传安全用电知识,以优质服务护航企业年末生产用电无忧。

走访过程中,该公司党员服务队队员通过与企业负责人面对面交流的方式,详细了解企业生产计划、用电负荷及设备运行情况,并根据企业生产用电特点,量身定制“一企一策”用电方案,精准施策,助力企业降本增效。

与此同时,该公司专业技术人员



泛科轴承集团有限公司内,国网南安市供电公司党员服务队队员正在检查供电设备。

还对电气设备的绝缘情况和安全性能进行了严格检测,对发现的用电安全隐患立即与企业沟通,对查出的用电隐患给予专业指导,并向企业普及安全用电、节能降耗知识,为企业生产提供强有力的电力保障。

在泛科轴承集团有限公司,国网南安市供电公司党员服务队队员和专

业技术人员深入企业生产车间、配电房,仔细检查了供电线路、变压器、继电保护装置等设备的运行状况。在检查过程中,该公司纪委还对企业光伏设备进行了全面细致的检查,重点检查设备的接线是否规范、保护装置是否完好等,排除潜在安全隐患,保障光伏设备在低温环境下稳定运行。

“随着公司的生产经营和规模扩大以及工艺不断提升,我们计划新增 2 个车间和 2 条生产线,来满足客户订单需求。”泛科轴承集团有限公司相关负责人表示,新生产线的投运将显著提升企业的用电负荷,现有的供电容量已无法满足未来的生产需求。

对此,国网南安市供电公司安排客户经理“一对一”进行全流程跟踪服务,协助办理相关办电手续,优化业扩报装流程,最大限度缩短办电时长,确保用户能按时、顺利接电投产。同时,通过现场讲解等方式,向企业员工普及电气设备日常巡检、线路维护、雷雨天气用电防护等知识,重点讲解大功率设备规范操作、用电隐患自查自纠等关键点,筑牢电力安全网。

接下来,国网南安市供电公司将持续深化供电服务,常态化开展企业走访,紧盯企业用电需求,细化供电服务举措,提升供电服务质量与可靠性,全力为辖区企业年末生产经营提供安全、稳定、高效的电力保障,用实际行动为企业年末生产经营赋能。