

黄佳富:退伍投身消防智造潮 用军营铁律筑牢民生防线



■本报记者 李杨瑜
见习记者 康 露 文/图

“军人保家卫国的使命,和消防器材行业守护民生的使命感高度重合,这也是我选择接手家族企业的初心。”从军旅生涯的铁血纪律,到消防装备研发的精益求精,目前,《881大来宾》栏目访谈中,南安市青年商会常务副会长、复兴消防科技有限公司(以下简称“复兴消防”)总经理黄佳富娓娓道来。

在他看来,从军人到企业家的身份转变背后,是一条用责任与创新铺就的守护之路,而这条路上的每一步都离不开“生命安全”四个字,正是这几个字,推动着复兴消防不断突破技术壁垒,为民生安全筑起更坚固的防线。

用军营铁律铸就企业创新

2006年,黄佳富毅然投身军旅,2008年退伍。服役期间,黄佳富是一名普通的士兵,在日常的训练与执行任务中,他展现出过人的毅力与忠诚,刻苦磨练自己,获得了优秀士兵等荣誉;2009年,黄佳富正式回归家族企业,接过父亲创办的五金作坊,并将消防产品制造作为企业二次创业的方向。面对初期的资金紧张和技术障碍,他运用在军队历练出的坚韧精神与高效管理方法,有效整合资源,突破瓶颈。

“我将军营的‘三报制度’,即报任务、报进度、报结果,巧妙地融入企业流程,要求应急订单24小时内启动,售后问题1小时内拿出解决方案,生产线如同作战单元般高效协同。”黄佳富表示,军营生活这段经历,悄然塑造了他坚韧不拔的个性和团队协作的价值观。更重要的是,军队的严格纪律与高标准要求,为他投身复



黄佳富(左一)做客《881大来宾》栏目访谈。

杂多变的社会,提供了宝贵的自律性和应变能力。

短短几年时间,在他的带领下,复兴消防成长为一家专业消防灭火设备产品制造的高新技术企业,公司产品实现了水、泡沫、干粉、气体等四大灭火介质的全覆盖。与此同时,黄佳富高度重视管理和技术创新,他率先在行业内摒弃了承包制的生产管理模式,聘请专业团队入厂进行流程优化和制度改革,实现了公司的高效管理。此外,他持续加大研发投入,推动企业从传统的设备制造商转型为消防安全技术服务为主的服务提供商。

在黄佳富的字典里,“质量”是绝无折扣的底线。2018年,在某省份的机场消防设备项目招标中,面对竞争对手低了30%的报价和“市场只看价格”的局面,他毅然退出竞标,甚至制作对比测试视频揭露低价背后的隐患。“消防器材关乎生死,宁可生意不做,也绝不突破质量底线。”黄佳富回忆,一年后,该客户因采购的低价产品故障频发,最终回头选择了复兴消防。

面对原材料成本飙升的压力,黄佳富也拒绝以次充好,转而构建起独

特的“供应链韧性”。“企业生存与质量坚守之间的张力始终存在。”他将其比喻为消防供水系统:内部仓库保证1个月材料供应,三家核心供应商处常备1个月材料待供,核心部件自有产能随时启动。这种“战友化”管理的供应链体系,确保了质量根基的稳固。

接管公司10多年来,复兴消防在竞争激烈的市场环境中脱颖而出,成为行业标杆之一,不仅产值翻倍,还引进先进生产设备,产品生产种类、各类证书也逐年增加,黄佳富本人也因此获得了多次省级市级表彰,树立起实业领军者的社会形象。

让安全从工厂走进万家灯火

黄佳富的视野并未局限在工厂围墙之内。他深知,冰冷的设备只有与人的意识结合,才能真正守护安全。复兴消防坚持近十年“进社区、进校园”开展公益消防宣传,将消防知识化为生动的疏散演练与器材实操。他们更联合消防相关部门,针对日益突出的电动车火灾隐患,研发经济高效的专用灭火方案。

“消防理念的普及需要教育宣

传、制度规范与技术防护‘三管齐下’——从校园安全课、家庭应急包,到电路保护装置、燃气监测器。”黄佳富强调,从器材制造商到行业标准参与者,复兴消防的角色在持续升华。

在消防监管日益严格的背景下,黄佳富推动企业主动完善合规体系,强化认证执行,并积极参与行业团体标准的制定。“标准参编短期看是付出,长期看是投资。”他清醒地认识到,当行业规则设计得更完善、更公平,包括自身在内的所有参与者才能真正获益,形成健康生态。在国家推动行业共治的大背景下,他期望企业从“被动合规”转向“主动共治”,成为治理体系的共建者、创新者和赋能者。

“十年前,复兴消防开始布局智能化,如今产品线已覆盖‘监控—自动灭火—数据管理’全链条。我们的智能喷淋系统能通过图像、声光等多模态感知火情,自动报警并启动灭火。”黄佳富的目光始终投向消防科技的未来,他坦言,目前,公司正联合科研机构攻关的“火灾预演系统”——利用AI建立保护对象的数字模型,模拟不同起火条件下火势蔓延与烟雾扩散,自动生成最优逃生与扑救方案。

“复兴消防,防患未‘燃’。真正的消防技术不应是灾后响应,更应是灾前模拟。”在他看来,这指向一个宏大目标,要让火灾像天气一样可预测。“永远做‘最坏情况’的预案,但保持‘最好结果’的信念。”这句军营信条,支撑黄佳富走过创业的起伏。

当被问及给年轻创业者的建议,他给出朴素而深刻的回答:“坚持做自己熟悉的事,但别困在舒适区。熟悉是护城河,不是天花板。守得住根本,才攻得下来。”

从军人到企业家,从传统制造到智慧消防,黄佳富的人生轨迹始终围绕着“守护”二字展开。在消防器材的撞击声与智能系统的滴答声中,他将军人的责任转化为对生命安全的庄严承诺,于无声处筑牢民生防线。



蓉中电气上半年盈利1044.94万元

本报讯(记者 李杨瑜)日前,蓉中电气股份有限公司发布2025年上半年度业绩报告。2025年1月1日—2025年6月30日,公司实现营业收入1.58亿元,同比增长5.18%,盈利1044.94万元,同比增长15.71%。

据悉,蓉中电气股份有限公司的主营业务是变压器、高低压开关柜及箱式变电站等产品的生产、销售、研发及安装,主要产品有高低压开关柜、变压器、箱式变电站、智能充电系统、充电站、运维服务、配电工程施工等。

泉州装备协会 走进宁德时代

本报讯(记者 李杨瑜)日前,泉州市装备制造协会(以下简称“泉州装备协会”)联合高端装备产业知识产权运营中心,组织会员企业前往宁德时代电机科技有限公司、宁德时代新能源科技股份有限公司开展产业交流活动。

在宁德时代电机科技有限公司相关负责人的带领下,泉州装备协会一行参观了企业展厅、荣誉墙及专利墙等区域,并深入了解宁德时代新能源科技股份有限公司在技术突破、产业引领、全球布局及可持续发展等方面实践与成就。

为推动产业协同创新,加快高价值专利技术的转化与应用,当天还举行了“先进动力电池与储能产业专利技术对接沙龙”,吸引了来自整机制造、动力电池、储能设备等领域的研发机构和高校、科研院所及知识产权服务机构的20余位代表参与。

本次沙龙设置“产业洞见”“团队宣传”“专利路演”“自由对接”四大环节。驰星资本、福州大学、国知预警等机构专家,分别就企业数据资产构建、数据知识产权试点、专利分级分类与运营实务等主题发表演讲,从资本、政策与技术多维度探讨知识产权运营的创新路径。在专利路演环节,福州大学、宁德师范学院等高校发布了多项专利成果,覆盖电池材料、管理系统及储能应用等前沿技术方向。

“本次沙龙不仅实现了两地产业资源与创新要素的深度融合,更是跨区域知识产权运营体系构建的一次重要探索。”泉州装备协会相关负责人表示,未来,协会将持续深化区域协同机制,拓展与国内外先进地区及机构的合作,致力构建更加开放、高效、可持续的知识产权运营服务体系。

李宛情当选旅泰南安同乡会暨泰国南安商会会长



本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 黄宇超 文/图)日前,第六届旅泰南安同乡会暨第五届泰国南安商会理事会就职典礼举行,南安贤达李宛情当选会长。

“今天,我们在这里,不只是参加一场庆典,更是在见证一段友谊与乡情延续的历史。在各位前辈的见证下,我郑重接过会长的重任,这不仅是一份荣誉,更是一份沉甸甸的责任。”就职典礼上,李宛情承诺,将与新一届理事会所有同仁一起凝聚乡亲,扩大合作,搭建更多交流平台,促进会员企业之间以及与中泰工商界的合作,让商会成为信息、资源和机遇的汇聚地;在促进中泰经贸与文化交流中,紧抓“一带一路”与泰国“东部经济走廊”战略机遇,推动家乡南安与泰国的经贸对接。

李宛情表示,理事会也将举办更多文化交流活动,让南安精神在中泰两国间持续传递;此外还将培养年轻力量,传承乡情根脉,鼓励更多年轻一代加入商会,让“爱拼才会赢”的福建精神得到永续传承,让他们在泰国找到归属感,为商会注入新的活力与创意。

据悉,旅泰南安同乡会成立于1999年,是在“泰国橡胶国王”李引桐先生的大力号召下成立的。旅泰南安同乡会成立之初,李引桐先生担任首届永远名誉会长,李成宇先生任首届会长,主要活动范围在泰国南部,此前,他们就设立了“泰国梅山福利基金会”,用每年经营橡胶业获得利润的三分之一用于泰国的教育、卫生、社会福利等公益事业,既协助泰国政府扶助贫民福利,也资助当地华侨后裔以及德美行员工子弟助学、奖学。至今,旅泰南安同乡会已成立27年,旅泰南安籍乡亲人数达到近6万人。

学新标、解难题

福建应急设备商会助企业合规升级

本报讯(记者 李杨瑜)近日,一场聚焦行业规范与发展的盛会——“泡沫灭火设备标准换版宣贯会”在福建省应急设备商会召开。本次宣贯会聚焦GB20031—2024等泡沫灭火系统相关标准的换版要点与技术更新,吸引了来自全省30多家会员企业代表齐聚南安。

福建省应急设备商会理事、泉州市博宜技术服务有限公司总经理江增邦作为主讲嘉宾,凭借深厚的专业知识和丰富的实践经验,深入剖析了新旧标准的差异。从产品检测要求的细微变化,到认证过渡期的合理安排,再到企业应对策略的精准制定,江增邦都进行了详细解读。不仅如此,他还结合实际案例,生动形象地解答企业在生产与认证过程中遇到的共性问题,让

参会企业代表收获颇丰。

会议现场互动热烈,与会代表纷纷就换版过程中可能遇到的问题踊跃咨询。“本次宣贯会是商会履行政策宣贯职能、服务会员企业的具体举措,展现了商会对行业发展趋势的敏锐把握和对企业需求的及时响应。”会员企业们一致认为,此次培训内容翔实、针对性强,对企业准确把握新标准要求、按时完成换版工作具有重要指导意义。

福建省应急设备商会会长陈金聪表示,在行业变革的关键时期,只有通过政策宣贯、标准培训等多种形式,才能帮助企业精准把握政策导向,提升合规发展能力。同时,商会也期待更多行业企业加入这个温暖的大家庭,携手共谋发展,帮助企业在变革中抢占先机,

提升核心竞争力。

除了政策宣贯,福建省应急设备商会还积极推动行业合作。日前,商会与银盾大旗(北京)有限公司举行战略合作框架协议签约,并进行福建省应急设备商会(北京)联络处揭牌。

“北京联络处的设立旨在充分利用北京应急科技前沿高地的优势,建立常态化与制度化的交流合作机制,推动福建省应急设备产业与北京科技创新企业深入合作。”陈金聪告诉记者,接下来,双方将充分挖掘两地应急科技项目成果、人才、平台等创新资源,共同推动应急创新发展、科技资源共享、创新要素区域联动,形成全方位、多层次的应急科技创新战略合作方式,全面提升应急科技创新能力。

九牧集团智能马桶中国市占率线上第一

本报讯(记者 李杨瑜)日前,以“破界重构·立新启航”为主题的奥维云网2025数字生态大会开幕。九牧集团凭借在中国智能马桶市场的销售实力和出色表现,斩获“智能马桶中国市占率线上第一”认证,并获得“2025年度生态合作伙伴”“云鼎奖·2024—2025年度领军品牌”等多个奖项。

会上,奥维云网发布了2025年度趋势洞察,根据其最新发布的2025年上半年线上智能马桶销量数据,九牧以24.19%的市场份额高居行业首位。以九牧X70超静音数智马桶为例,其搭载了全球首创的翻转冲刷技术和自带万向转动的自清洁机械手,让马桶的冲刷声音低至38分贝,铂金除臭和全水路除菌技术的应用,使得智能马桶的除臭率和除菌率均高达99%。此外,在近日

北京市消费者协会发布的智能马桶测试结果中,进行的八款全球知名品牌智能马桶测试里,九牧智能马桶有10项测试数据结果均位列第一。

作为中国领先的智能家居领域大数据解决方案的权威机构,奥维云网持续深耕大数据,已建立起“数据+技术+产品+场景化应用”全方位大数据服务体系,覆盖数据采集、存储计算、挖掘分析、可视化与应用等全流程核心能力。依托自建的智慧家居场景数据库和先进算法,奥维云网每年发布超10万份行业分析报告,广泛涵盖智能家居产业链上下游,并与多家权威智库合作,提供行业分析、竞争对手及消费者调研等专业服务。

“这些荣誉的获得说明了全球市场和消费者对九牧智能马桶

的认可。”九牧集团相关负责人表示,近年来,公司在新技术、新产品、新渠道、新场景、新服务等方面持续发力,九牧智能马桶不仅在天猫、京东等传统电商平台销量持续领先,还率先布局抖音等新兴电商渠道,实现全网全域覆盖。今年“6·18”期间,九牧智能马桶实现全球销量第一,全周期稳坐京东、天猫、抖音等平台榜首。

在产品的售后服务上,九牧也以创新服务引领行业,通过智能地图、AI智能调度实现“送、拆、装、清”一步到位、全程线上可视化。为响应国家“好房子”和“以旧换新”号召,九牧今年推出官方“省心装”服务,1小时单品类极速换新,6小时局部改造,支持在线勘察、当天上门并完工,服务流程线上实时推送用户,让卫浴焕新更简单、高效、透明。

泉工股份新生产线投产

本报讯(记者 李杨瑜)日前,泉工股份为西南地区战略伙伴量身打造的ZN900CG全自动高端仿石PC砖生产线首批成品顺利下线,标志着双方在“十四五”时期共同建设的固废资源化示范基地正式投入运行。

“我们这套生产线,采用伺服液压、智能视觉识别与云端运维系统,可实现原料精准计量、制品在线质检与能耗动态优化,用工相较于传统产线减少30%,成品率提升5%,单位能耗下降12%。”泉工股份相关负责人表示,该生产线可在同一平台完成荔枝面、火烧面、仿古面等高附加值肌理,满足园林景观、市政铺装、装配式建筑外围护等多场景需求。

据悉,该客户项目占地29.2亩,其中PC构件生产基地17.66亩,整条产线由泉工股份一套ZN900CG全自动生产线及两套二次加工线组成,年产能25万平方米,可就地消纳城市建筑垃圾与工业固废30万吨,固废资源化率超过90%,每年减排二氧化碳约1.5万吨,与国家“无废城市”建设及碳达峰试点政策深度同频。

上述负责人表示,接下来,公司将继续以高端装备、数字技术与系统服务为抓手,携手上下游伙伴共建“绿色设计—智能制造—再生利用”闭环体系,助力建筑行业绿色转型,为美丽中国建设贡献泉工智慧与装备力量。