

陈世辉：从偏科生到CAD行业标杆的“星辰”征途

■本报记者 蔡静琦 文/图

中考时数学仅得6分，英语却高达138分、语文128分，堪称“偏科生”。然而，正是这样一个看似与传统成功路径相悖的人，在冰冷的数字线条中找到了一生的热爱，从电器维修、网吧管理员、服装销售，一路逆袭成为星辰石材CAD技术的创始人，亲手搭建起闪耀的“星辰”版图。他，就是陈世辉。

在“0”与“1”的世界里重塑人生坐标

“你相信一个数学考6分的人，可以把CAD绘图做成行业标杆吗？”每当说起与CAD结缘的故事，陈世辉总是带着自嘲的笑容抛出这个问题。曾经，中考成绩单上那个刺眼的“6分”，像一道难以磨灭的印记，让陈世辉的整个青春充满尴尬。然而，严重失衡的成绩，仿佛早已为他规划好了一条偏离传统的赛道。300分的中考成绩，让陈世辉不得已入读中专，他选择了电器维修专业。这个看似务实的选择，却没能真正锁住他的心，计算机课堂才是他的精神避难所和梦想孵化地。在那里，一行行代码、一个个软件，如同神秘的宝藏，吸引着他不断探索。

毕业后，现实的迷茫接踵而至，他做过网吧管理员，在闪烁的电脑屏幕间度过无数个日夜；也尝试过服装销售，在喧嚣的店铺里与顾客周旋。这些经历，都像是人生的插曲，直到他偶然打开CAD绘图软件。

那一刻，屏幕上冰冷的线条仿佛被赋予了生命，随着指令精确延展、旋转、组合，构建出复杂而立体的石材结构与建筑空间，一种前所未有的兴奋与掌控感瞬间将他击中，“就像突然找到了打开新世界的钥匙。”陈世辉回忆道。从那以后，他和过往从事的所有行业告别，全身心投入石材CAD的学习中。拆解复杂图纸、攻克建模难题，对他来说不是枯燥的工作，而是充满挑战和成就感的解谜游戏，令人上瘾。这份痴迷让陈世辉沉浸其中，无法自拔。2019年，他创立了星辰CAD技术



陈世辉

服务中心。工作室里，每一台高效运转的电脑，都是他亲手挑选配件、精心组装而成，这些硬件成了他延伸意志的工具。凌晨三四点的工作室，万籁俱寂，只有电脑屏幕散发着幽光，陈世辉仍在专注地绘制着图纸，当晨光熹微时，屏幕上的三维模型已然清晰明朗。正是这份不计时间成本的极致热爱，将曾经那个偏科少年，淬炼成了能赋予石材精准生命的“CAD魔术师”。在他眼中，复杂的结构、刁钻的异形角度，都只不过是等待被征服的趣味挑战。

用“星辰速度”定义行业服务新标杆

如果说对CAD技术的痴迷是陈世辉事业的灵魂，那么他将这份热

爱转化而成的“星辰速度”，则是其横扫市场的锋利刀刃。他深谙石材与建筑行业的时间痛点：“客户恨不得下一秒就看到效果图。”因此，他摒弃了行业内常见的拖延积习，为星辰CAD注入了独特的行动基因：订单即命令，启动即冲刺。

只要任务下达，陈世辉和他的团队即刻进入高速运转状态。没有犹豫，没有等待，更无需客户反复催促。他们习惯“一口气做完”，将效率发挥到极致。这种雷厉风行的作风，常常让客户在难以置信的短时间内拿到近乎完美的深化图纸，甚至忍不住惊叹：“这也太快了？你们的钱是不是太好赚了？”对此，陈世辉总是淡然一笑：“我们只是把别人等待和犹豫的时间，都百分百投入解决问题和

行业调解室发力 南安石材业纠纷化解有“良方”

■本报记者 蔡静琦 文/图

6月30日15时左右，暑气蒸腾，南安市石材协会办公室的空调嗡鸣作响，却掩不住副秘书长陈良梯急促的脚步声。刚从石材荒料堆场风尘仆仆赶回的他，额角还挂着汗珠，便指着办公桌上散落的调解记录向记者感慨：“十一点多忙到现在，两拨人在堆场争得面红耳赤，好在终于把这起荒料质量纠纷的硬骨头给啃下来了。”这样的忙碌，是石材协会工作的常态。陈良梯翻开工作日志，密密麻麻的调解记录令人咋舌。“平均每月五六起纠纷，简单的也得耗上大半天；遇上复杂的，反复沟通一两个月都不算久。”他说，遇上这样的纠纷问题，难解不说，还容易惹一身麻烦，好在协会会员都不怕麻烦，像协会常务副会长王华伟、秘书长黄国瑞等解纷室成员也经常参与调解。这使得协会的办公室每天都有多拨来客。

在这间略显忙碌的办公室里，劳动人事争议调解中心、特邀调解组织、政协委员履职解纷室、信访评议室等牌匾高悬墙上，无声诉说着这间办公室承载的重任——这里不仅是协会的办公场所，更是南安石材行业化解矛盾的“前沿阵地”。

自2022年10月以来，南安石材协会调解室已交出了一份亮眼答卷：累计化解102起纠纷，涉及金额超5000万元。在这份成绩单背后，多方调解力量协同作战，而人大、政协委员们堪称“硬核担当”。

泉州市政协委员、福建三翔实业有



荒料运输损坏纠纷调解现场

限公司董事长、南安市石材协会常务副会长陈团结便是典型代表。深耕石材行业30余年，他凭借丰富的经验和深厚的专业知识，在调解现场总能迅速抓住矛盾核心，以耐心细致的沟通和专业务实的方案，化解一次次剑拔弩张的对峙。

合同纠纷，向来是石材行业的“老大难”。曾有一起因石材规格不符引发的纠纷，买卖双方争执不下，甚至准备对簿公堂。陈团结介入后，没有急于调和矛盾，而是化身“侦探”：他逐字研读合同条款，反复比对石材样品，深入走

访生产车间、运输车队和验收现场。凭借对行业全链条的透彻了解，他精准锁定问题根源——生产环节的工艺误差叠加沟通不畅。随后，他组织多轮“圆桌会谈”，从行业定价规则到法律风险，从成本核算到合作前景，抽丝剥茧地为双方剖析利弊。最终，这场濒临破裂的合作不仅得以保全，双方还在调解中重建信任，达成新的合作意向。像这样的成功案例，陈团结已处理不计其数，涉案金额数千万元，他也因此成为业内公认的“调解高手”。

创造价值上。”

令人惊叹的响应速度和交付能力，让星辰CAD从行业中脱颖而出，成为众多重量级项目的首选合作伙伴。建发集团旗下的幔云、养云、朗云、云玺、杭州之江璞云、成都书香云锦、望江云启……这些矗立在核心城市的地产标杆，其精密复杂的石材蓝图深处，都跃动着星辰CAD绘制的线条。

不仅如此，星辰CAD还成为康利、华辉、海西等头部石材企业指定的“技术顾问”。每当这些行业巨头遇到棘手的异形结构、复杂的工艺节点，或是紧迫的工期时，率先想到的技术支援伙伴，必定是陈世辉。

“专啃硬骨头”早已成为星辰CAD的金字招牌。他们的服务范围早已超越基础的CAD绘图，构建起了一套全流程、一站式的技术解决方案，涵盖石材CAD专业培训、高精度现场测量、高难度效果图深化、复杂异形结构建模、3DMax精细渲染等多个领域。

为了推动行业共同进步，陈世辉在水头海联精心打造了一个共享空间。这里不仅是培养新一代CAD技术精英的摇篮，更是促进石材与设计行业智慧碰撞、技术交流的活力平台。

陈世辉常常不是在电脑屏幕前全神贯注地雕琢图纸的每一个细节，就是在机器轰鸣的工厂车间里，手把手指导工人进行关键的石材预安装和试拼。

“图纸画得再完美，如果工人不能完全理解，落地就会走样。”陈世辉深知理论与实践的鸿沟，“我的设计，必须确保能在现实中被精准无误地‘建造’出来。”这份贯穿售前技术咨询、交付过程把控直至售后安装指导的全链条责任感，让“星辰出品”成为行业公认的可靠与品质保障。

在石材行业，陈世辉凭借效率、配合度与责任心赢得赞誉。在无数个与CAD线条、三维模型相伴的深夜里，他以近乎痴狂的热爱，将冰冷的数字转化为精准的设计；以令人惊叹的速度，带领团队高效完成项目。他的成功逆袭证明：热爱与坚持的力量足以打破起点的桎梏，将看似“不可能”的人生，锻造成照亮逐梦之路的璀璨星辰。

南安石材行业面临的纠纷形势依然不容乐观。今年上半年，水头法庭共受理484件买卖案件，较去年同期增长超50%。这些案件类型繁杂，既有多年未结的陈年旧账，也有涉及金额仅一两千元的小额纠纷。

在如此严峻的形势下，行业协会调解室的优势愈发凸显。“协会调解最大的特点就是专业、高效。”水头法庭副庭长尤松解释道，协会对石材行业惯例烂熟于心，无论是石材品种的认定甄别，还是产品定价规则，都有深入研究，这使得调解方案更贴合行业实际，更具说服力。

此外，解纷室成员均为行业权威人士，其信誉和专业能力让当事人更愿意接受调解结果。对大企业而言，调解既能避免漫长诉讼带来的时间、精力损耗，又能维护企业形象，因此只要方案合理，大多数企业愿意接受调解。数据显示，调解室的调解率和撤诉率占比高达50%，这一成绩有力证明了行业调解在纠纷化解中的显著成效。

从荒料质量之争到复杂合同纠纷，从劳动人事矛盾到信访评议难题，南安石材协会调解室正以全方位、多层次的调解服务，为行业发展保驾护航。它不仅有效减轻了司法部门的办案压力，更为石材企业节省了大量时间和成本，成为维护行业和谐稳定的“稳定器”。

陈良梯表示，随着石材行业不断发展，调解室将持续探索创新调解方式，以更专业、更高效的服务，为南安石材产业的繁荣发展贡献力量，让“中国石材城”的金字招牌愈发闪亮。



南企亮相2025年俄罗斯莫斯科石材展

本报讯（记者 蔡静琦）近日，为期三天的第25届俄罗斯莫斯科石材展在莫斯科Crocus Expo国际展览中心落幕。

作为俄罗斯及东欧地区规模最大、影响力最强的石材行业盛会，本届展会吸引俄罗斯、中国、意大利等全球多国近200家企业参展，搭建起全球石材从业者贸易对接与交流的优质平台。展会聚焦石材全产业链，展品丰富多样，从花岗岩、大理石荒料到石材制成品、墓碑，再到加工机械、矿山开采设备等，全方位呈现行业最新技术与市场动态。

中国展商在此次展会中表现亮眼，众多优质企业携先进产品和技术亮相。其中，来自福建南安的企业备受瞩目。晋陶雕刻机总经理晋敏在分享参展感受时难掩自豪：“对比其他国家展出的简易机械，中国机械企业的更新迭代速度太惊人了，早已实现与智能、远程操控接轨，真可谓‘能卷中国人的只有中国人’。”

据了解，俄罗斯是全球重要的石材生产与消费市场，大理石、花岗岩资源丰富，建筑、装饰及房地产行业快速发展，带动石材需求旺盛。同时，俄政府推进基础设施建设和城市更新项目，为石材行业拓展广阔空间。值得关注的是，俄罗斯70%的石材加工设备依赖进口，这为全球相关企业带来巨大商机。南安企业此次精彩亮相，不仅充分展现了自身强劲的实力，也进一步提升了中国石材及设备制造企业在俄罗斯市场的竞争力，为深度开拓俄罗斯及东欧市场筑牢了根基。

南安新联会召开2025年第二次会长会议

本报讯（记者 蔡静琦 通讯员 陈清辉）日前，南安新联会召开2025年第二次会长会议。会议传达学习了中央八项规定精神，要求全体会员要深刻领会其核心要义，严于律己，争做遵规守纪的表率，充分发挥新阶层人士的专业优势和影响力，积极弘扬主旋律、传播正能量，带头涵养优良家风，引领向上向善的社会文明新风尚。

会议全面总结了2025年上半年工作成效，并系统提出下半年工作计划与目标。与会人员围绕总结与计划，热烈讨论、踊跃发言，提出了诸多建设性、操作性强的意见建议。

会上，南安新联会会长黄庆达部署了下半年重点工作，一要强化协作与品牌塑造，精心策划特色活动，结合会员优势打造有影响力的品牌项目；二要聚焦短板提升效能，持续加强自身建设，搭建高效交流平台，拓宽信息渠道，切实提升执行力，增强凝聚力、扩大影响力，推动工作提质增效、再上新台阶。

石材护理工职业技能评价培训在深圳举办

本报讯（记者 蔡静琦）为响应国家“技能照亮前程”职业技能培训专项行动，日前，中国石材协会在深圳成功举办石材护理工（四级）职业技能评价培训，来自全国各地的30余名石材护理从业者参与，共探技能提升路径，为行业发展蓄势赋能。

此次培训阵容强大，由中国石材协会石材应用护理专委会秘书长马英波领衔，联合高级技师、高级考评员王炳忠，以及资深考评员陈宝磊、陈永坤、张宝民等行业顶尖专家，组成专业“导师天团”，为学员提供全面指导。

培训创新采用“OMO（线上+线下）”模式。线上，学员通过理论学习与模拟考试筑牢专业知识根基；线下，借助真机实操与一对一指导提升实战能力；全程通过专业微信群实时答疑，保障学习效果。课程紧扣行业需求，围绕石材防护、清洗、地坪研磨、结晶处理四大核心模块展开。

理论学习阶段，导师系统讲解职业道德、安全规范及技术原理；实操演练环节，学员在病变修复、防护施工等实战任务中，不断提高操作精度与效率，并在导师指导下顺利完成石材结晶层控制等高难度任务。

培训结束当日，学员迎来理论机考与现场实操双重考核。理论考试聚焦石材病变处理等实际场景，实操考核则涵盖防护施工、研磨平整度等关键技能。考评团队严格依照《石材生产工国家职业技能标准》执行，确保考核公平公正，为行业输送高素质专业人才。

中国石材协会秘书长孙卫星表示，此次培训是践行国家技能人才培养战略的重要举措，通过“标准化教学+实战化考核”模式，推动行业技术规范与人才评价体系升级。未来，中国石材协会将深化多方合作，围绕“绿色护理”“智能研磨”等前沿领域，开展更多精准培训，为石材行业高质量发展筑牢人才基石。

广告刊登热线: 0595-26531028

收费
标准

- 方块类: 规格6cm×4cm;
- 声明类: 300元/次(如营业执照声明、组织机构代码证声明、开户许可证声明、税务登记证声明、房产证声明等);
- 公告类: 480元/次(如清算公告、转让公告、招租公告等)。

地址: 南安市美林街道江北大道广播电视中心大楼11层海丝商报全媒体运营中心

方块广告