

陈世辉:从偏科生到CAD行业标杆的“星辰”征途

■本报记者 蔡静琦 文/图

中考时数学仅得6分,英语却高达138分、语文128分,堪称“偏科生”。然而,正是这样一个看似与传统成功路径相悖的人,在冰冷的数字线条中找到了一生的热爱,从电器维修、网吧管理员、服装销售,一路逆袭成为星辰石材CAD技术的创始人,亲手搭建起闪耀的“星辰”版图。他,就是陈世辉。

在“0”与“1”的世界里重塑人生坐标

“你相信一个数学考6分的人,可以把CAD绘图做成行业标杆吗?”每当说起与CAD结缘的故事,陈世辉总是带着自嘲的笑容抛出这个问题。

曾经,中考成绩单上那个刺眼的“6分”,像一道难以磨灭的印记,让陈世辉的整个青春充满尴尬。然而,严重失衡的成绩,仿佛早已为他规划好了一条偏离传统的赛道。

300分的中考成绩,让陈世辉不得已入读中专,他选择了电器维修专业。这个看似务实的选择,却没能真正锁住他的心,计算机课堂才是他的精神避难所和梦想孵化地。在那里,一行行代码、一个个软件,如同神秘的宝藏,吸引着他不断探索。

毕业后,现实的迷茫接踵而至,他做过网吧管理员,在闪烁的电脑屏幕间度过无数个日夜;也尝试过服装销售,在喧嚣的店铺里与顾客周旋。这些经历,都像是人生的插曲,直到他偶然打开CAD绘图软件。

那一刻,屏幕上冰冷的线条仿佛被赋予了生命,随着指令精确延展、旋转、组合,构建出复杂而立体的石材结构与建筑空间,一种前所未有的兴奋与掌控感瞬间将他击中,“就像突然找到了打开新世界的钥匙。”陈世辉回忆道。

从那以后,他和过往从事的所有行业告别,全身心投入石材CAD的学习中。拆解复杂图纸、攻克建模难题,对他来说不是枯燥的工作,而是充满挑战和成就感的解谜游戏,令人上瘾。

这份痴迷让陈世辉沉浸其中,无法自拔。2019年,他创立了星辰CAD技术



陈世辉

服务中心。工作室里,每一台高效运转的电脑,都是他亲手挑选配件、精心组装而成,这些硬件成了他延伸意志的工具。

凌晨三四点的工作室,万籁俱寂,只有电脑屏幕散发着幽光,陈世辉仍在专注地绘制着图纸,当晨光熹微时,屏幕上的三维模型已然清晰明朗。正是这份不计时间成本的极致热爱,将曾经那个偏科少年,淬炼成了能赋予石材精准生命的“CAD魔术师”。在他眼中,复杂的结构、刁钻的异形角度,都不过是等待被征服的趣味挑战。

用“星辰速度”定义行业服务新标杆

如果说对CAD技术的痴迷是陈世辉事业的灵魂,那么他将这份热



爱转化而成的“星辰速度”,则是其横扫市场的锋利刀刃。他深谙石材与建筑行业的时间痛点:“客户恨不得下一秒就看到效果图。”因此,他摒弃了行业内常见的拖延积习,为星辰CAD注入了独特的行动基因:订单即命令,启动即冲刺。

只要任务下达,陈世辉和他的团队即刻进入高速运转状态。没有犹豫,没有等待,更无需客户反复催促。他们习惯“一口气做完”,将效率发挥到极致。这种雷厉风行的作风,常常让客户在难以置信的短时间内拿到近乎完美的深化图纸,甚至忍不住惊叹:“这也太快了?你们的钱是不是太好赚了?”对此,陈世辉总是淡然一笑:“我们只是把别人等待和犹豫的时间,都百分百投入解决问题和

创造价值上。”

令人惊叹的响应速度和交付能力,让星辰CAD从行业中脱颖而出,成为众多重量级项目的首选合作伙伴。建发集团旗下的漫云、养云、朗云、云玺,杭州之江璞云,成都书香云锦、望江云启……这些矗立在核心城市的地产标杆,其精密复杂的石材蓝图深处,都跃动着星辰CAD绘制的线条。

不仅如此,星辰CAD还成为康利、华辉、海西等头部石材企业指定的“技术顾问”。每当这些行业巨头遇到棘手的异形结构、复杂的工艺节点,或是紧迫的工期时,率先想到的技术支援伙伴,必定是陈世辉。

“专啃硬骨头”早已成为星辰CAD的金字招牌。他们的服务范围早已超越基础的CAD绘图,构建起了一套全流程、一站式的解决方案,涵盖石材CAD专业培训、高精度现场测量、高难度效果图深化、复杂异形结构建模、3DMax精细渲染等多个领域。

为了推动行业共同进步,陈世辉在水头海联精心打造了一个共享空间。这里不仅是培养新一代CAD技术精英的摇篮,更是促进石材与设计行业智慧碰撞、技术交流的活力平台。

陈世辉常常不是在电脑屏幕前全神贯注地雕琢图纸的每一个细节,就是在机器轰鸣的工厂车间里,手把手指导工人进行关键的石材预安装和试拼。

“图纸画得再完美,如果工人不能完全理解,落地就会走样。”陈世辉深知理论与实践的鸿沟,“我的设计,必须确保能在现实中被精准无误地‘建造’出来。”这份贯穿售前技术咨询、交付过程把控直至售后安装指导的全链条责任感,让“星辰出品”成为行业公认的可靠与品质保障。

在石材行业,陈世辉凭借效率、配合度与责任心赢得赞誉。在无数个与CAD线条、三维模型相伴的深夜里,他以近乎痴狂的热爱,将冰冷的数字转化为精准的设计;以令人惊叹的速度,带领团队高效完成项目。他的成功逆袭证明:热爱与坚持的力量足以打破起点的桎梏,将看似“不可能”的人生,锻造成为照亮逐梦之路的璀璨星辰。



南企亮相2025年俄罗斯莫斯科石材展

本报讯 (记者 蔡静琦) 近日,为期三天的第25届俄罗斯莫斯科石材展在莫斯科Crocus Expo国际展览中心落幕。

作为俄罗斯及东欧地区规模最大、影响力最强的石材行业盛会,本届展会吸引俄罗斯、中国、意大利等全球多国近200家企业参展,搭建起全球石材从业者贸易对接与交流的优质平台。展会聚焦石材全产业链,展品丰富多样,从花岗岩、大理石荒料到石材制品、墓碑,再到加工机械、矿山开采设备等,全方位呈现行业最新技术与市场动态。

中国展商在此次展会中表现亮眼,众多优质企业携新产品和技术亮相。其中,来自福建南安的巨邦、晋陶、劲钻等石材机械企业在展会上备受瞩目。晋陶雕刻机总经理晋敏在分享参展感受时难掩自豪:“对比其他国家展出的简易机械,中国机械企业的更新迭代速度太惊人了,早已实现与智能、远程操控接轨,真可谓‘能卷中国人的只有中国人’。”

据了解,俄罗斯是全球重要的石材生产与消费市场,大理石、花岗岩资源丰富,建筑、装饰及房地产业快速发展,带动石材需求旺盛。同时,俄政府推进基础设施建设和城市更新项目,为石材行业拓展广阔空间。值得关注的是,俄罗斯70%的石材加工设备依赖进口,这为全球相关企业带来巨大商机。南安企业此次精彩亮相,不仅充分展现了自身强劲的实力,也进一步提升了中国石材及设备制造企业在俄罗斯市场的竞争力,为深度开拓俄罗斯及东欧市场筑牢了根基。

南安新联会召开2025年第二次会长会议

本报讯 (记者 蔡静琦 通讯员 陈清辉) 日前,南安新联会召开2025年第二次会长会议。会议传达学习了中央八项规定精神,要求全体会员要深刻领会其核心要义,严于律己,争做遵规守纪的表率,充分发挥新阶层人士的专业优势和影响力,积极弘扬主旋律、传播正能量,带头涵养优良家风,引领向上向善的社会文明新风尚。

会议全面总结了2025年上半年工作成效,并系统提出下半年工作计划与目标。与会人员围绕总结与计划,热烈讨论、踊跃发言,提出了诸多建设性、操作性强的意见建议。

会上,南安新联会会长黄庆达部署了下半年重点工作,一要强化协作与品牌塑造,精心策划特色活动,结合会员优势打造有影响力的品牌项目;二要聚焦短板提升效能,持续加强自身建设,搭建高效交流平台,拓宽信息渠道,切实提升执行力、增强凝聚力、扩大影响力,推动工作提质增效、再上新台阶。

石材护理工职业技能评价培训在深圳举办

本报讯 (记者 蔡静琦) 为响应国家“技能照亮前程”职业技能培训专项行动,日前,中国石材协会在深圳成功举办石材护理工(四级)职业技能评价培训,来自全国各地的30余名石材护理从业者参与,共探技能提升路径,为行业发展蓄势赋能。

此次培训阵容强大,由中国石材协会石材应用护理专委会秘书长马英波领衔,联合高级技师、高级考评员王炳忠,以及资深考评员陈宝磊、陈永坤、张宝民等行业顶尖专家,组成专业“导师天团”,为学员提供全面指导。

培训创新采用“OMO(线上+线下)”模式。线上,学员通过理论学习与模拟考试筑牢专业知识根基;线下,借助真机实操与一对一指导提升实战能力;全程通过专业微信群实时答疑,保障学习效果。课程紧扣行业需求,围绕石材防护、清洗、地坪研磨、结晶处理四大核心模块展开。

理论学习阶段,导师系统讲解职业道德、安全规范及技术原理;实操演练环节,学员在病变修复、防护施工等实战任务中,不断提高操作精度与效率,并在导师指导下顺利完成石材结晶层控制等高难度任务。

培训结束当日,学员迎来理论机考与现场实操双重考核。理论考试聚焦石材病变处理等实际场景,实操考核则涵盖防护施工、研磨平整度等关键技能。考评团队严格按照《石材生产工国家职业技能标准》执行,确保考核公平公正,为行业输送高素质专业人才。

中国石材协会秘书长孙卫星表示,此次培训是践行国家技能人才培养战略的重要举措,通过“标准化教学+实战化考核”模式,推动行业技术规范与人才评价体系升级。未来,中国石材协会将深化多方合作,围绕“绿色护理”“智能研磨”等前沿领域,开展更多精准培训,为石材行业高质量发展筑牢人才基石。

行业调解室发力 南安石材业纠纷化解有“良方”

■本报记者 蔡静琦 文/图

6月30日15时左右,暑气蒸腾,南安市石材协会办公室的空调嗡嗡作响,却掩不住副秘书长陈良梯急促的脚步声。刚从石材荒料堆场风尘仆仆赶回的他,额角还挂着汗珠,便指着办公桌上散落的调解记录向记者感慨:“十一点多忙到现在,两拨人在堆场争得面红耳赤,好在终于把这起荒料质量纠纷的硬骨头给啃下来了。”

这样的忙碌,是石材协会工作的常态。陈良梯翻开工作日志,密密麻麻的调解记录令人咋舌:“平均每月五六起纠纷,简单的也得耗上大半天;遇上复杂的,反复沟通一两个月都不算久。”他说,遇上这样的纠纷问题,难解不说,还容易惹一身麻烦,好在协会会员都不怕麻烦,像协会常务副会长王华伟、秘书长黄国端等解纷室成员也经常参与调解。这使得协会的办公室每天都有多拨来客。

在这间略显忙碌的办公室里,劳动人事争议调解中心、特邀调解组织、政协委员履职解纷室、信访评理室等牌匾高悬墙上,无声诉说着这间办公室承载的重任——这里不仅是协会的办公场所,更是南安石材行业化解矛盾的“前沿阵地”。

自2022年10月以来,南安石材协会调解室已交出了一份亮眼答卷:累计化解102起纠纷,涉及金额超5000万元。在这份成绩单背后,多方调解力量协同作战,而人大、政协委员们堪称“硬核担当”。

泉州市政协委员、福建三翔实业有



荒料运输损坏纠纷调解现场

限公司董事长、南安市石材协会常务副会长陈团结便是典型代表。深耕石材行业30余年,他凭借丰富的经验和深厚的专业知识,在调解现场总能迅速抓住矛盾核心,以耐心细致的沟通和专业务实的方案,化解一次次剑拔弩张的对峙。

合同纠纷,向来是石材行业的“老大难”。曾一起因石材规格不符引发的纠纷,买卖双方争执不下,甚至准备对簿公堂。陈团结介入后,没有急于调和矛盾,而是化身“侦探”,他逐字研读合同条款,反复比对石材样品,深入走

访生产车间、运输车队和验收现场。

凭借对行业全链条的透彻了解,他精准锁定问题根源——生产环节的工艺误差叠加沟通不畅。随后,他组织多轮“圆桌会谈”,从行业定价规则到法律风险,从成本核算到合作前景,抽丝剥茧地为双方剖析利弊。最终,这场濒临破裂的合作不仅得以保全,双方还在调解中重建信任,达成新的合作意向。像这样的成功案例,陈团结已处理不计其数,涉案金额数千万元,他也因此成为业内公认的“调解高手”。

陈良梯表示,随着石材行业不断发展,调解室将持续探索创新调解方式,以更专业、更高效的服务,为南安石材产业的繁荣发展贡献力量,让“中国石材城”的金字招牌愈发闪亮。

广告刊登热线:0595-26531028

收费标准

- 方块类:规格6cm x 4cm;
- 声明类:300元/次(如营业执照声明、组织机构代码证声明、开户许可证声明、税务登记证声明、房产证声明等);
- 公告类:480元/次(如清算公告、转让公告、招租公告等)。

地址:南安市美林街道江北大道广播电视台中心大楼11层海丝商报全媒体运营中心

方块广告