

金鼎石业以单品破局 为行业革新提供新方向

■本报记者 蔡静琦 文/图

一星期到货65柜,共计1700多吨,可切五六万平方米的白玉兰大板……最近,南安金鼎石业有限公司(以下简称“金鼎石业”)疯狂到货的视频在石材人的朋友圈刷屏了。

在石材行业竞争日趋激烈、市场波动频繁的当下,水头石材市场正经历着深刻变革。然而,金鼎石业以强劲的市场表现,颠覆了“石材大板市场遇冷”的行业认知,凭借对白玉兰石材领域的深耕,成功开辟出一条独特的发展路径,成为行业转型升级的生动缩影。

资源整合构筑竞争壁垒

在水头蟠龙工业区的核心主干道旁,厂房横向宽度20余米的金鼎石业有些引人瞩目。厂房内,从门口到厂内都堆满了刚刚卸下的白玉兰荒料,经过的人都不由得多看了几眼。

从一家名不见经传的小加工厂,到白玉兰领域的佼佼者……金鼎石业的崛起,核心在于其对上游矿产资源的精准把控。

金鼎石业白玉兰产品负责人蔡燕燕介绍,魔都矿、胖子矿、sesmar三大王牌矿口资源,为金鼎石业在白玉兰石材市场奠定了坚实的基础。从独特极品纹路的大板面,到满足大型工程需求的各种规格板材,金鼎石业依托这些优质矿口资源,实现了对产品全方位的把控。

“这星期到的这些荒料,可以切五六万平方米石材。”蔡燕燕坦言,工厂常年现板库存稳定在10万平方米,可以为家装设计、大型工程项目提供充足且及时的货源保障。这种从源头掌控资源,到终端保障供应的全链条布局,构筑起了极高的行业竞争壁垒。

说起白玉兰,相信做建材的都不陌生。白玉兰大理石在家装豪宅和工程领域流行多年,市场参与者众多,但



满仓白玉兰

金鼎石业却能后来居上,关键在于其对市场时机的敏锐把握。

蔡燕燕回忆,在行业发展的关键时期,当许多企业因各种原因畏缩不前时,金鼎石业果断加大白玉兰石材的进口力度,疫情期间,企业的采购量也是有增无减。

凭借敢于突破的勇气和精准的市场判断,金鼎石业不断优选大量原料,迅速在行业内打响知名度,产品销量实现了快速增长。随着业务的不断拓展,金鼎石业与各优势矿口矿主建立了紧密的战略合作关系,进一步巩固了其在大理石市场的地位,形成了良性循环的发展态势。

拓展市场打开增长新空间

除了资源整合带来的优势,金鼎石业还通过积极拓展市场,为企业发

展打开了新的增长空间。

走进金鼎石业的仓库,满仓的白玉兰石材整齐排列,密密麻麻,部分大板上“豪宅专供”的字样格外醒目。蔡燕燕表示,金鼎石业能被市场广泛认可,除了产品储量大,更在于产品质量和服务方面的全方位优势。

在产品维度,无论是石材的尺寸规格,还是储量规模,或是品质等级,金鼎石业都能满足家装、工程等不同领域的多样化需求;在服务层面,从产品的供应速度到售后的专业支持,金鼎石业都力求做到尽善尽美。

近年来,金鼎石业的影响力不仅局限于国内市场,在国际舞台上也逐渐崭露头角。“上周,沙特一个豪宅项目组专程前来考察,这已经不是我们首次吸引国际客户的目光。”蔡燕燕透露,早在两年前,公司就已开始为中东地区供应白玉兰石材。中东地区对米

黄等暖色系石材的偏爱,为金鼎石业带来了广阔的市场空间。

“国外项目与国内在选材习惯上存在显著差异,国内豪宅项目往往会搭配十余种石材,而国外项目虽会使用多种材质,但同一种材质基本只选择一个品种。”蔡燕燕指出,这种差异,恰恰为金鼎石业提供了机遇,在中东地区的一些大型项目中,白玉兰石材的使用量可达几万平方米。通过积极拓展国际市场,金鼎石业成功打开了新的增长空间,进一步提升了企业的综合竞争力。

金鼎石业的成功并非个例,行业内已有企业纷纷效仿,探索新的发展模式。以金羽石材为代表,在单品控量方面发力,不到一个月采购额就达500万元。业内人士指出,在石材行业发展的新阶段,聚焦单品、精准把控市场需求,正逐渐成为企业突破发展瓶颈、提升市场竞争力的新方向。

海能达两大项目 闪耀国际关键通信奖

本报讯(记者 李杨瑜)近日,全球通信行业权威风向标——国际关键通信奖(ICCA)正式揭晓2025年度入围名单。由南安籍企业家陈清州创办的海能达及其子品牌以12项提名领跑榜单,成为本年度入围奖项数量最多的企业。同时,海能达的“公专融合解决方案赋能南非警察通信项目”与“伊拉克911指挥中心项目”也入围公共安全最佳关键通信解决方案奖。

据悉,长期以来,南非西开普省警察局(SAPS)警用通信设备严重老化,部分对讲机已使用30年,加之强风等恶劣天气对基础设施的持续破坏,导致执法响应效率低下。为突破这一困境,SAPS提出三大升级目标:通过执法记录仪实现实时视频传输,借助PTT一键通功能确保即时语音通信,利用GPS跟踪技术强化现场协调能力。

作为项目技术提供方,海能达为SAPS部署了公专融合解决方案,以HyTalk公专融合平台为核心,将PTC680多模智能对讲机、智能执法记录仪与现有窄带通信网络深度整合,构建统一的实时通信系统。该方案不仅恢复了城乡地区的稳定通信连接,更通过视频流传输、语音优先调度和位置数据共享,显著提升了警力部署的精准度与跨部门协作效率。公专融合通信解决方案有效弥补了传统通信短板,既能支持快速应急响应,又为执法现代化提供可持续的技术框架。

此外,在伊拉克911指挥 center 项目上,海能达提供并支持部署了先进的SmartOne融合调度系统,帮助伊拉克内政部建成全国首个集成化911指挥中心。

据了解,依托海能达SmartOne融合通信平台,新建的911指挥中心可以整合各应急部门的呼叫请求与调度资源,配置300个接警席位,通过DMR/TETRA数字集群通信网络,实现报警受理、案件建档及警力调度的全流程数字化管理。各功能模块的有机协同,显著提升城市安全体系的响应速度、处置精度与抗压韧性。

厦门工博会上探“智造” 南安装备企业“取经”谋升级

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 林佳琦 张成艳)9日,南安市装备制造行业协会组织50多名企业家代表,前往2025年厦门工业博览会暨第29届海峡两岸机械电子商品交易会(以下简称“厦门工博会”),观摩标杆企业,开启一场聚焦“智造未来”的深度考察。

作为海峡两岸规模最大的工业交流盛会,本届厦门工博会总展览面积达7.6万平方米,吸引了境内外10余个国家和地区的超800家企业参展,构建了“世界500强+单项冠军+专精特新”的梯度展示矩阵:山崎马扎克、美国哈挺、瑞铁机床等国家级专精特新“小巨人”,双延兴业、万久科技等科技小巨人,工业“顶流”强势集结,集中呈现前沿创新产品与技术。展会期间将举办20多场会议活动,构建集技术转化、商贸合作、产业升级于一体的国际级工业生态平台。

投身市域社会治理工作 南安人苏清全再获殊荣

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 卢璐)继今年2月获聘为首批全国工商联商会调解专家库成员之后,日前,南宁南安商会党委书记、会长,南宁市闽商人民调解委员会主任苏清全再获殊荣,入选第一批广西壮族自治区工商业联合会调解专家库成员。

据悉,南宁市闽商人民调解委员会自2011年成立以来,扎实做好思想引领、法治建设、融合发展、素质提升“四篇文章”,坚定民营企业发展信心,积极参与构建基层社会治理新格局,坚持探索、深化发展和弘扬新时代“枫桥经验”,充分发挥商会在化解民营企业经济领域矛盾纠纷中的“第一道防线”作用,以乡情为纽带,加强与属地政法系统合作,先后设立警民联调室、检察官联络室以及诉前联调工作站,因势利导开展矛盾纠纷源头治理、多元纠纷化解、平安文化建设等工作,深度融入邕城经济社会发展和基层社会治

理,成功打造以“商会+乡情+法律”为内涵的“统一战线+人民调解”新模式。作为扎根八桂大地的南安籍闽商代表,苏清全在经营好自己企业的同时,立足壮乡首府市情,积极团结在邕南安籍贤达,先后成立南宁南安商会和南宁市闽商人民调解委员会。在邕30余载,苏清全凭借着勤恳务实、执着奋进的信念和敬业精神、丰富的调解经验以及业内良好口碑,被评为广西壮族自治区模范商会人民调解员,分别受聘为第一批全国工商联商会调解专家库成员、南宁市法治督察员、南宁市西乡塘区人民法院特邀调解员、南宁市西乡塘区法学会首席法律咨询专家和专家团队负责人。

苏清全个人的诸多荣誉,是南宁南安商会集体多年深耕的成果体现。“10多年来,商会的调解委员会先后被评为‘商会调解培育培优行动中工作突出商会调解组织’‘百佳

商会调解典型案例’等多项荣誉,其中,有5名调解员被评为‘全区模范商会人民调解员’。”苏清全告诉记者,得益于扎实的调解工作,近日,南宁市闽商人民调解委员会被评为“全区商会调解基层落实年活动中工作突出的商会调解组织”,调解的案例获评“全区商会调解典型案例”。此前,由南宁市闽商人民调解委员会撰写的《“商人纠纷商人解,乡情乡音促和谐”治理新模式》获评全国首批新时代“枫桥经验”精品案例,成为当年广西唯一入选全国30个精品案例之一;应南宁市社科院之邀,以“南宁市基层人民调解新模式新经验的路径探索”为题,南宁市闽商人民调解委员会还参与编写了《南宁经济社会发展报告(2024)》(社会卷 专题研究篇),为提升民营企业法律服务工作水平,优化民营经济发展环境,助力市域社会治理拓展提供了新路径。

资讯

南安贤达张丽明 当选香港南安官桥同乡会会长

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王志伟)10日,香港南安官桥同乡会第四届理事会就职典礼在香港举行,南安贤达张丽明当选会长,郭晓滨当选理事长,杨振耀当选监事长。

就职典礼上,张丽明表示,将与新一届理事会一起以乡情为纽带,以团结为初心,坚定爱国爱港爱乡信念,秉承创会宗旨,凝心聚力,开拓创新,以更务实的态度积极参加各项社会事务,以更贴心的服务有序推动同乡会各项活动,努力为同乡会开拓更多展示活力与正能量的平台。

上海消防研究所 赴南安开展调研活动

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 廖辉高)9日,应急管理部上海消防研究所副所长施樑、国家消防装备质量检验检测中心主任施巍带队,前往南安市消防器材协会开展GB20031《消防水带》和GB5135系列标准宣贯座谈会,南安市消防器材协会会长洪顺伙等10家会员企业代表参会。

座谈会上,上海消防研究所专家围绕GB20031和GB5135系列标准的核心内容、技术要点及行业应用进行了详细解读,并结合实际案例分析了标准执行中的常见问题及解决方案。与会企业代表积极参与讨论,就标准实施中的难点与专家进行了深入交流,进一步加深了对新标准的理解和应用能力。

会后,上海消防研究所一行还前往福建海鲸消防有限公司、福建闽山消防有限公司进行实地考察。两家公司相关负责人详细介绍了企业在消防产品研发、生产及质量控制方面的经验,展示了符合新标准要求的产品生产线。上海消防研究所一行对企业的技术创新和标准化建设给予了高度评价,就进一步提升产品质量提出了建议。

“此次标准宣贯及企业参观活动,不仅加深了南安消防企业对国家最新标准的理解,也为行业技术升级和产品质量提升提供了有力支持。”洪顺伙表示,未来,将与南安消防企业一起继续加强与上海消防研究所的合作,推动消防产业向标准化、智能化方向发展,为消防安全事业贡献力量。

三联机械一生产线落地华北地区

本报讯(记者 李杨瑜)近期,三联机械的SLST1500全自动伺服墙地砖生产线成功落地华北地区,为当地一家知名建材企业带来了全新的生产解决方案。

随着对环保和高效生产的日益重视,越来越多的企业开始寻求先进的生产设备来提升自身的竞争力。据悉,该客户是华北地区具有广泛影响力的建材生产企业,他们急需提升生产效率、降低生产成本,并且希望能够在砌块产品种类上实现多样化,以满足不同客户的需求。

三联机械凭借在砖机设备制造领域的丰富经验和先进技术,以及完善的售后服务体系,赢得了客户的信任。该SLST1500砖机生产线以高效的生产能力和灵活的生产配置,满足客户对于多样化水泥制品生产的需求,同时,其先进的伺服技术能够显著提高生产效率 and 产品质量,降低生产成本,这与客户的生产目标高度契合。

“SLST1500全自动伺服墙地砖生产线在华北地区的成功落地,不仅为客户带来了高效的制砖生产解决方案,也为当地建筑行业的发展注入了新的活力。”三联机械总经理傅晓斌表示,接下来,企业将继续以创新的技术和优质的服务,助力更多企业实现绿色、高效生产的目标。

霞美商会开展会员企业走访活动

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)为深入了解会员企业的经营状况、发展需求及面临的挑战,连日来,霞美商会组织开展了会员企业走访活动。

本次走访涵盖了多个行业企业,包括制造业、服务业、科技行业等。走访过程中,商会代表与会员企业负责人深入交流,实地参观了企业的生产车间、办公区域等,并详细了解了企业的运营情况。

“本次商会走访企业活动取得了良好的成效,不仅加强了商会与企业之间的联系,也为企业的发展提供了有力支持。”该商会相关负责人表示,今后,霞美商会将积极搭建人才交流平台,组织举办招聘会、人才培训等活动,为企业和人才提供对接机会,组织开展市场拓展活动,加强与金融机构的合作。同时,商会将引导企业创新招聘和培训方式,提高企业吸引和留住人才的能力。