

绿色智造领航 南安机械企业广交会上抢国际订单

在日前举办的第137届春季广交会第一期上,三联机械、群峰机械、泉工股份等多家南安机械企业携全球领先的智能砖机设备及一体化制砖解决方案震撼亮相,在展馆中构筑起南安高端装备制造展示窗口。

本报记者 李杨瑜 文/图

一体化解决方案演绎智造魅力

展会现场,三联机械的展位吸引了来自埃及、沙特、巴西等新兴市场的众多客商。该公司精心组建了资深技术团队与国际贸易精英,针对每个客户的实际需求,提供一对一的技术详解,展示砖机设备如何适配当地资源与政策导向。一位孟加拉国的采购商表示,三联机械的智能化砖机生产线不仅满足他们对环保的需求,还能利用本地工业固废生产建材,这正是他们所需要的生产方案。

“参展期间,我们还与多家代理商签署了区域独家合作协议,进一步完善了海外服务网络。希望通过技术迭代与本土化服务,让‘中国标准’成为客户降本增效的伙伴,而不仅仅是供应商。”三联机械相关负责人表示,企业需要用专业的技术征服客户,并通过实际的成功案例引导客户。

生产是企业发展的保障,营销是企业发展的灵魂。作为砖机行业的领军者,三联机械一直以技术为核心,致力于为客户提供高效、智能化的生产解决方案。“第137届广交会不仅是展示产品和技术的平台,更是与全球客商交流合作的桥梁。通过不断创新和优化服务,三联机械将继续在全球市场中展现中国智造的力量,为客户提供更多价值。”该公司负责人补充道。

同样,展会首日,泉工股份展位便吸引了大量海内外客商驻足参观,客流如潮,商机涌动,成为全场瞩目的焦点。该公司销售团队以多语种进行专业讲解,深入剖析产品性能优势,凭借扎实的专业素养和热情的服务态度赢得广泛赞誉,现场氛围热烈而有序。

此次展会,群峰机械携旗下全线



群峰机械团队通过3D模型为印度客户讲解生产线工艺流程。

升级的代表产品,为来访客户提供近距离了解设备的机会。群峰机械团队通过3D模型演示,向参会的客户系统解析了群峰全自动混凝土制品生产线的工艺流程和技术优势。从配料到制品成型,再到养护出窑,经过各生产环节的专业阐述,客户对群峰机械智能制造解决方案和技术优势形成了更深刻的认知。

此外,在样砖展示区,群峰机械展示了多系列高品质制品,从市政道路铺装到高端住宅建设,全面满足现代建筑工程对建材的严苛标准。这些兼具实用与美观的样品,展现了群峰设备出色的生产性能和工艺水准,吸引了众多建材行业客商驻足观察。不少客户在亲自上手触摸,详细考察制品品质后,对群峰设备的精湛工艺表示高度认可。通过这一系列的演示和技术讲解,多家海外建材企业代表对群峰的技术实力表示高度认可,当场达成合作意向。

技术创新赋能激发全球合作

如今贸易保护主义抬头,这些参展的南安机械企业,不仅展现了中国外贸的强大韧性,更展现了其引领行业绿色智造、推动生态宜居建设的责任担当。”泉工股份相关负责人表示,公司将持续加大研发投入,深耕智能制造与环保建材领域,推出更多高性能、低能耗的先进设备,为全球客户提供更具价值的解决方案,为建材行业的绿色发展注入持续动力。

“本次,我们携旗下重磅设备——ZN1000C混凝土制品成型机及

多套高端制砖一体化解决方案重磅亮相,尽显‘智造泉工’的技术硬实力与品牌影响力。”泉工股份相关负责人表示,本次参展的ZN1000C混凝土制品成型机,是泉工股份的明星产品,凝聚了公司多年技术积淀与创新突破,全面展示了泉工在高端智能制造领域的领先优势。该设备不仅具备更平稳的运行性能、更高的制砖效率以及更低的故障率,更在节能环保方面表现优异,领先于国内同类产品。整机采用国际一线液压配置,搭载高动态比例阀与恒功率泵,结合阶梯式布局与立体化装配设计,可根据不同产品需求灵活调整运行参数,真正实现了智能、高效、绿色生产。

除了硬核的技术实力,泉工股份“以客户为中心”的服务理念也在展会上得到了充分体现。多位海外客户在深入交流后表示出强烈的合作意向,甚至现场提出希望前往泉工股份总部实地考察,进一步加深合作了解。

“在全球大力倡导绿色发展、推动生态建材升级的大背景下,公司此次亮相,不仅是企业形象与产品实力的集中展示,更展现了其引领行业绿色智造、推动生态宜居建设的责任担当。”泉工股份相关负责人表示,公司将持续加大研发投入,深耕智能制造与环保建材领域,推出更多高性能、低能耗的先进设备,为全球客户提供更具价值的解决方案,为建材行业的绿色发展注入持续动力。

凭借其出色的设备性能和稳定的全球供应链,本届群峰机械成为俄罗斯建材行业设备更新的首选合作伙伴。”我们对来自德国、土耳其等国的设备进行了全面评估,最终群峰设备在综合性价比、能耗效率及售后服务体系等方面均展现出显著优势。”来自莫斯科的一家建材企业代表在展会现场表示,他们已确定将于下月前往群峰数字化工厂进行实地考察。

记者了解到,群峰机械的QS1500混凝土制品成型机应用了一系列最新技术,该产品在展会上亮相后就成功引起大批客商关注。“群峰全线升级的QS系列混凝土制品成型机采用的群峰第三代发明专利伺服振动器,相较于前代产品:能耗降低12%以上;启振速率提升20%以上;生产效率提升3%—5%,能耗更低,启动速度更快,寿命更长,制品密实度更高。设备成功实现了高效、低耗、高质量生产。”群峰机械相关负责人表示。

此外,该设备主机还融合了群峰机械多年来的技术积累和创新成果,配备了辅助自动换模系统能够实现模具的快速更换,搭配旋转式料车,布料精准且均匀,在保证高效生产的同时显著降低原料和能源损耗,提升出品质量。此外,还采用优质Mn合金结构钢板整体焊接成型,经抛丸除锈和消除焊接应力等工序处理,确保机架结构坚韧耐用。使设备在强度、韧性和使用寿命等方面均达到行业领先水平。

不仅能让更多同行认识了美石坊建材,还为企业带来了近三分之一的订单。”余有志补充道。

谈及客户群体,余有志表示更倾向于与同行开展业务合作。“水刀加工是一个系统且专业的生产过程,再加上石材具有天然的特性,其最终呈现的效果很多终端消费者难以理解。而对于同行来说,由于他们本身从事石材行业,对石材的天然属性十分了解,沟通起来几乎不需要过多解释。”

他坦言,这两年很多终端消费者通过网络找到他,但与他们沟通的成本极高。终端消费者往往对水刀加工工艺和石材特性缺乏了解,对产品效果的预期也较为模糊。在沟通中,需要花费大量的时间和精力去解释生产过程、可能出现的效果差异以及石材的天然变化等问题。例如,石材的纹理、色泽等天然属性在不同的切割和加工方式下会有不同的表现,终端消费者很难提前理解和接受这些可能出现的差异,常常会对最终产品效果产生误解。

相比之下,服务同行则高效得多。同行对于水刀加工的流程和石材的特性有着清晰的认知,双方能够迅速就产品的规格、质量要求和价格等关键问题达成共识。工厂可以更专注于生产环节,按照同行的要求高效地完成订单,大大提高了业务处理的速度和效率。



税企座谈解难题 监督共建吹“清风”

本报讯(记者 蔡静琦)日前,南安市税务局、水头镇商会税企座谈会暨党建共建活动在水头镇商会举办。

座谈会中,围绕企业关心的税务热点、难点问题,南安市税务局与企业代表展开了深入讨论,并针对企业代表们提出的问题进行了答疑解惑,为企业发展送上了“定心丸”。企业代表们纷纷表示,通过此次交流,对税务工作有了更清晰的认识,有助于今后企业更合规、高效地运营。

为进一步提升税收营商环境与党风廉政建设水平,南安市税务局向水头镇商会会长黄明经、荣誉会长王尚云、王华伟授予南安市税务局税收营商环境暨党风廉政特约监督员聘书。这一举动不仅彰显了税务部门“广纳监督、开放透明”的工作态度,更为构建“亲”“清”税企关系搭建了新桥梁,将推动税收营商环境持续优化,党风廉政建设迈向新高度。

借此机会,南安市税务局与水头镇商会还联合开展了党建共建活动。双方围绕党建引领、税企合作等话题,分享党建经验,探讨如何以党建为纽带,加强税企之间的沟通与协作,实现党建与税务深度融合,为区域经济高质量发展提供强大动力。

“2025中俄贸易沙龙——福建站”活动成功举办

本报讯(记者 蔡静琦)18日,由南安市商务局、市贸促会(南安国际商会)指导,福建省水暖卫浴阀门行业协会、南安市石材协会、消防器材协会等多家行业协会联合主办的“2025中俄贸易沙龙——福建站”活动在南安举行,吸引了近200家企业代表和行业专家参与,共同探讨中国企业在俄罗斯及中亚市场的贸易机遇与挑战。

本次活动以“2025中国企业出路——外贸蓝海”为主题,旨在帮助中国企业更好地理解 and 进入俄语区国家市场。受邀专家围绕市场准入及海关联盟认证、市场数据解读、未来5—10年中国企业出海趋势、俄语市场开发策略等内容深入剖析,为企业应对关税壁垒、产业升级及构建全球供应链销售体系出谋划策。

探索智创新路径 50名南安女企业家赴深圳考察

本报讯(记者 蔡静琦)日前,50名南安女企业家参加南安女企业家学苑深圳行活动,探索“AI智创·她力量——女企业家的创新力与领导力实践”,构建女企业家“技术+商业”的立体视野,在智能化浪潮中实现全方位发展。

本次女企业家学苑深圳行聚焦科技创新与产业前沿,紧扣人工智能(AI)技术浪潮,深度参访香港中文大学深圳研究院,探索智能消防平台与AI工具应用,并实地考察穿越疆机器人,了解协作机器人在工业场景的技术突破;走进浪尖设计集团,剖析科技赋能传统产业的价值升级实践;同时,沉浸式体验华为全屋智能实验室的前沿空间智能化方案。整个行程贯穿AI技术、产业应用与产品创新,构建科技驱动商业创新的全景视图。

电力春检 护航企业用电无忧

本报讯(记者 周海文 通讯员 黄阿兰)近日,国网南安市供电公司的党员服务队到恒润高科卫浴产业园,开展站房巡视测温 and 消防检查等安全大检查工作,全力保障企业用电安全。

“大家小心,先通风,然后按照流程检查。”在恒润高科产业园配电房,党员服务队队员对该园区企业配电室、应急电源和生产电力设备线路进行安全隐患排查。他们熟练地打开配电房的门、开通风设备,并拿出红外测温仪,对配电柜的各个接头和关键部位进行测温。

“这个接头温度在正常范围内,但得继续密切关注。”同时,党员服务队队员还仔细检查了站房的消防设施,拿起灭火器,检查了压力和有效期,并记录灭火器更换时间。当天,该公司党员服务队队员还马不停蹄地赶到了福建唐高阀门有限公司的变电站。他们迅速投入工作,对变电站的主变压器、开关柜等设备进行全面检测,确保设备“零缺陷”运行。

经过一天的紧张工作,国网南安市供电公司的党员服务队队员完成了多个站房的安全检查,记录下了各类安全隐患,并及时与相关单位沟通整改措施。

此外,在安全用电检查活动中,国网南安市供电公司纪委工作人员结合电网特点,重点对用电客户的客户侧安全用电情况、应急自备电源情况、供电应急预案等进行检查,并与客户深入交流,及时了解客户的用电需求及存在的困难。他们针对企业当前的用电情况提出了改造建议,以便提高客户侧供电可靠性。

接下来,国网南安市供电公司将以此次春季安全大检查为契机,持续巩固和深化安全管理成果,定期对已整改隐患开展“回头看”,防止问题反弹回潮,护航企业用电安全。

■本报记者 蔡静琦

水刀拼花,作为石材加工工艺的重要组成部分,在很多建筑上都有所体现。但这种技术工艺繁复,适用范围又不大,多运用在客厅、玄关、书房等地面上,凸显主人的品位。也正因为运用面积小,专业生产水刀拼花的企业少之又少。放眼整个水头,水刀拼花工厂不过一二十家,也正因为这一细分市场“小而美”,诸如美石坊建材、熊大水刀等企业凭借精湛的工艺,订单持续攀升。

小厂匠心

只拼质量不拼价格

走进熊大水刀的车间,地面上整齐排列着上百组由两种材料拼接而成的六边形石材,一名工人正手持电动工具,专注而小心地进行切割。这样忙碌而有序的场景,几乎每天都在上演。

“我们工厂从年头忙到年尾,即便加工费比很多同行都高,依然有不少订单主动找上门。”熊大水刀创始人熊喜良的话语中,透着自豪与底气。这份自信,源于企业始终坚守的质量底线。在石材切割领域,主要有红外线、水刀、手切机三种方式,而熊大水刀毫不犹豫地选择了成本更高的水刀。

据其介绍,手切机效率较低,对

人工操作要求极高,且只能切割直条,会产生接缝,切割时需逐条进行,耗时较长,还必须先开小板;红外线切割虽然在一定程度上提高了效率,但存在误差问题,需要专人时刻盯守,随着切割量的增加,累计误差较大,精度难以保证;而水刀设备尽管一小时耗电三十多度,加上砂和配件等成本,整体成本比其他方式高出约三分之一,但在处理一些特殊整块石材时具有不可替代的优势,能够实现负尺切割,虽然会产生缝隙,但其切割精度高,偏差小,还能实现无缝效果和较小的圆角。

“一家企业要有清晰的定位,不能为了接单而接单。既然接单了,就必须全力以赴做到最好。”熊喜良坚定地说。在其生产区域,记者看到6台大型水刀设备正有条不紊地运转着,如同不知疲倦的陀螺,在一片片石材上划出精准的切口。

熊喜良表示,客户愿意接受更高的加工费,正是因为熊大对工艺的极致追求。熊大水刀的切割速度仅为八百多毫米/分钟,比行业常见的一千毫米/分钟稍慢。但这种“慢”换来的是更小的偏差和更优质的成品效果。高速切割花岗岩等硬度较高的石材时,通常会出现未完全切穿的情况,工人还需用锤子敲击进行分离,这在一定程度上会造成破损。而熊大水刀宁可放慢速度,也绝不盲目追求效率。

为确保产品质量稳定,熊大水刀建立了一套完善的价格体系和生产流程。承接订单时,企业会先为客户打样,待样品确认无误后,若订单量大,便会进行“首检”,将粘胶成品给客户确认,之后再行批量化生产。熊喜良更是亲自对接客户,把控每一个生产环节,实时将生产进度和成品效果拍照发给客户,还邀请客户现场验收。

在价格竞争激烈的市场环境中,熊大水刀以质量为核心竞争力,用实际行动证明,不拼价格,只拼质量,同样能赢得客户的信赖与青睐,为行业内的中小企业树立了良好的榜样。

专注B端

服务同行效率更高

同样在水刀领域颇负盛名的美石坊建材,其创始人余有志毕业于厦门大学,是水刀工艺的先驱者之一。早在2006年,他便在石井镇创办工厂,设立水刀加工车间,开启了在水刀行业的漫漫征程。从当初的默默无闻到如今在短视频里的火爆出圈,余有志用实力证明了优秀之人无论身处何地都能绽放光芒。

余有志告诉记者,他是个爱钻研的人,无论是生产工艺还是新媒体领域,只要他想学,都能学有所成。年过半百的他,在新媒体的道路上热情满满。“做短视频的这几年收获颇丰,