

被啥吸引? 外地石材商涌入水头

■本报记者 蔡静琦 文/图

“我们的新工厂已经落户水头啦!”近日,来自武汉的石材人郭靖向记者透露,最近他在水头成功租赁了一个新厂房。虽然新工厂尚未命名,但是一提到武汉的华瑞石材,业界同行们都耳熟能详。华瑞石材以水刀拼花技艺在豪宅市场赢得了极高的声誉,而郭靖正是这家公司的核心负责人。

郭靖坦言,近年来,有许多客户绕过他们,选择直接到水头下单,这促使他们不得不来水头设厂,以减少运营成本并提升成交率。实际上,这种现象并不鲜见,业内人士预计,未来将有更多外地石材企业选择在水头设立工厂,以适应市场的这一变化趋势。

水头增设工厂 销售源头两端抓

在创作水刀拼花作品时,需要使用多种石材,包括大理石和奢石等不同种类。以往,郭靖需要亲自前往水头或云浮等地,才能一次购齐所需的各类石材。随后,他将这些材料运往武汉进行加工,并分发至全国各地。从水头到武汉的运费,单程便高达数千元,这不仅增加了物流成本,也使得整个运营负担加重。

“物流成本的提升,不可避免地会转嫁到产品售价中。”郭靖坦言,相较于物流成本,更为高昂的是人工成本。在水头,8000元就能请到技艺精湛的师傅,且这样的技术人才比比皆是;但在武汉,即使出价8000元或1万元的薪资,也难以找到技术熟练的工人。若订单数量激增,临时寻找人手也不容易。

为了更好地服务客户,郭靖团队最终决定将工厂迁至水头。这一举措不仅有效降低了物流成本,还能更快地完成订单的交付。郭靖深知,每一个客户资源都是无比珍贵的,一旦没抓紧,就有可能被竞争对手捷足先登。



尽管工厂已经迁至水头,郭靖还是保留了武汉2000多平方米的展厅,并计划明年在居然之家增设一个新的展厅。“仅凭工厂还不够,没有市场渠道就无法获得订单。地方展厅是消费者与产品之间的桥梁,而源头工厂可以把成本降下来。两者相辅相成,缺一不可。”

保留工厂窗口,在水头设厂的并不止郭靖一个。从襄阳重返水头的石材人许进,以及从北京回归水头的石材人杨鑫,都是从小水头出发,历经外地磨砺后再回到原点。他们深信,只有掌握销售和源头两端,才能立于不败之地。

整合优势工艺 携手深耕共发展

在郭靖展示的案例照片和视频里,记者看到其制作的石材产品,每一片花瓣、每一片枝叶都被精心雕刻,仿佛赋予了生命,其精细程度令人叹为观止。这些作品通常被用于客厅、餐厅等公共空间的装饰,为环境增添了

独特的艺术氛围。

一般来说,完成一幅作品可能需要一周甚至更长的时间。许多大型工厂为了提高效率,会选择将这样的精细活外包给其他厂商。然而,郭靖却选择了这样一件难度大、效益不高的工作,并以此为契机,追求工艺的极致,赢得了良好的口碑。

“客户看到我们能够把复杂的水刀拼花工艺处理得如此完美后,也会放心地将楼梯、墙面等相对简单的工程交给我们来完成。”郭靖说。

在郭靖看来,相比武汉,水头的选择性更强。“水头聚集了众多企业,各企业之间的分工明确,无论是哪个环节,都能找到工艺精湛的厂商。有的企业在复合工艺方面表现突出,有的则擅长热弯工艺。当我们接到一个项目时,可以与这些优秀的合作伙伴携手,共同发展,一起确保整个项目的圆满。”

无独有偶,宗艺星双石材岩板加工厂的负责人邢华东也持同样的观点。在他看来,中小企业虽然无法与



▲深化岩板热弯工艺 ▼小而精的石材厂

大企业的综合实力相提并论,但通过专项技术的深耕,同样可以在行业中获得一席之地。

“只要专注于技术提升,做好配套服务,中小企业抱团取暖,同样能开拓出广阔的发展空间。”早在2021年,邢华东就多次前往佛山进行深入的学习交流,并率先研发出了热弯工艺。这项技术能够让岩板的弧度最大做到R50,无论是U型还是圆形的设计,都能游刃有余地实现。这一技术的突破,使得官水石地区的许多工厂在接到岩板配套订单时,基本上都会选择将代工的任务交由他们来完成。

“岩板热弯工艺可以平替那些特别贵的石材,比如鱼肚白、景泰蓝等。像天然石材要做成弧形,往往需要整颗荒料来开,成本高不说,也浪费材料。相反,岩板直接热弯,就便宜多了。”邢华东指出,不论是岩板还是石材,它们都有各自适合的应用场景。正如每家石材企业,无论规模大小,只要找到适合自己的定位,并持续深耕,定能取得成功。



中国家居力量榜揭晓 南安多家卫浴企业上榜

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 卢毅鹏)10日,2024世界卫浴大会在广东佛山举办,同期,2024年度“中国家居力量榜”重磅揭晓。九牧厨卫、辉煌卫浴、欧联厨卫、申旺卫浴、恒通卫浴等多家南安企业榜上有名。

“本次我们揽获了‘高质量发展·绿色健康家居’‘匠心品牌’两项大奖,再次证明了公司在卫浴行业的领先地位和创新能力。”申旺卫浴相关负责人表示,深耕行业27年,他们先后在福建、广东设立五金龙头、浴室柜、淋浴房、陶瓷、浴缸等卫浴产品生产基地,拥有先进的精密生产设备、生产工艺及专业化的生产管理、质量管理能力,产品涵盖智能马桶、浴室柜、卫生陶瓷、花洒五金、淋浴房等全线卫浴产品。未来,随着人们高品质需求的持续释放,申旺卫浴的优势也将进一步彰显,成为引领人们品质生活的重要力量。

同样斩获“高质量发展·绿色健康家居”“匠心品牌”两项大奖的欧联厨卫,拥有20余年的生产经验和技术优势,始终坚持品质至上,以技术升级带动产品品质提升。目前,欧联厨卫在泉州建立了五金生产基地和厨卫生产基地,在业内率先获得ISO质量管理体系认证、ISO环境管理体系认证、ISO职业健康与安全管理体系认证,为产能供给和品质交付提供强有力的保障。依托强大的生产实力,欧联厨卫持续输出全系列厨卫精品,推动卫浴行业品质升级。

“在大会上,我们拿到了‘消费者喜爱品牌’‘2024年度影响力品牌’双料大奖。在收获荣誉与喜悦之后,公司必将以更加笃定的信念与追求,继续以创新驱动发展,增强自身核心竞争力,进而推动整个家居行业向高质量发展进阶。”恒通卫浴相关负责人告诉记者。

据了解,“中国家居力量榜”被誉为卫浴行业的“奥斯卡”,是中国卫浴品牌榜样的风向标。2024年度品牌力量榜评选,根据参选者的贡献力、影响力、创新性、生命力、环保力、技术力以及行业反响等多个维度,评选出有实力、有担当、有潜力的家居行业优秀代表。

大连南安商会 开展关爱残障人士公益活动

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)8日,大连南安商会开展“岁末温情,共建暖心城”关爱残障人士公益活动。

活动现场,大连南安商会议工队代表们与志愿者们齐聚大连阳光家园老虎滩残疾人照料站,他们将一份份饱含深情的捐赠物资亲手递送至残障人士手中。那一刻,残障人士脸上绽放出的灿烂笑容,以及一声声发自肺腑的诚挚感谢,如同一股股暖流,沁润着每一位参与者的心田,让大家真切地体会到了奉献所带来的独特温暖与满足。

“关爱残障人士,是全社会共同的使命。照料站不仅是‘成人托儿所’,更是残障人士重新找寻自身价值的温馨港湾。在与他们朝夕相处的过程中,我深刻地领悟到,他们的内心深处同样怀揣着绚丽多彩的梦想,有着自己津津乐道的话题,也有着独特而真挚的爱心表达。”阳光家园老虎滩残疾人照料站工作人员王女士说。同时,她对大连南安商会议工队的到访,以及给予的帮助表示感谢。

值得一提的是,大连南安商会议工队队员的家属孩子们也纷纷投身本次活动中,他们与照料站的残障人士并肩而坐,共同开启了钻石画的创作之旅。小手牵大手,在画布上勾勒出一幅幅充满爱与希望的温暖画卷,这不仅是艺术的交融,更是心灵的沟通与情感的传递。

太原市南安商会 助力美丽社区建设

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 薛文彬)9日,太原市兴华街道滨河社区一行到访太原市南安商会,向商会颁发“无私奉献恩重如山、爱心捐赠彰显大德”荣誉牌匾,感谢商会助力美丽社区建设的公益慈善行动。

据了解,此前,在得知太原市滨河社区在信息传播与文化建设方面存在设备不足的情况后,太原市南安商会迅速行动,积极讨论决策,从最初对社区需求的深入调研,到与供应商洽谈设备细节,再到规划设备捐赠后的安装与维护事宜,每一个环节都倾注了商会班子成员的关注与热情。

多年来,太原市南安商会始终秉承“乐善好施”的闽商精神,积极践行社会责任,坚定不移地走在回馈社会的道路上。太原市南安商会会长尤建军表示,这不仅是一次物质层面的捐赠,更是爱心与正能量的传递,彰显了商会对社会责任的深刻理解与坚定担当,也体现商会强烈的社会责任感。

电力革新 助力南安石材行业新飞跃

■本报记者 李杨瑜 周海文
通讯员 傅泓源 文/图

南安市地处福建东南沿海,石材产业是南安市首个千亿产业集群,目前,南安市拥有石材规上企业428家,产量和进出口量占全国的70%,贸易遍及140多个国家和地区,赢得“世界石材看中国、中国石材看南安”的美誉。

近年来,“世界石材之都”南安市坚持绿色先行、创新引领、融合发展,推动千亿石材产业优化升级,蹚出1条传统产业向“新”求质的新路子。而在这条新路上,国网南安市供电公司针对石材产业用电特点,因地制宜地推出一系列助企惠企政策,高效满足重点石材产业项目用电需求,不断发挥着电力作为经济发展的“动力引擎”作用。

【以电为帆】

助推石材产业行稳致远

11月27日,冬日寒风凛凛,南安市水头镇利源石业有限公司厂房内,却是一片热火朝天的生产景象,一台台重型机械将大型石材精准地放置在加工台上,锯切、打磨等一道道工序有条不紊地进行着,处处跳动着强劲的发展脉搏。

“现在我放心多了,年底我们开足马力赶订单,用电设备都是满负荷运转,一刻也不能停下。”当天,国家电网福建电力“双满意”(南安海丝之光)共产党员服务队来到该公司开展用电检查,南安市利源石业有限公司总经理王华伟对国网南安市供电公司表示感谢。

这是水头镇一家新型石材企业,为保障年终产业用电高峰,国网南安市供电公司通过电能信息采集系统实时监测辖区内各石材企业用电负荷变化情况,对挂载较多石材企业的电力线路进行特巡特护;同时,走进企业开展供用电设备检查,开展用电分析工作,及时了解企业设备运行及生产经营情况,动态掌握用户负荷变化和用电需求,并结合客户实际情况,为客户量身定制用能报告,



供电公司党员服务队正在巡视巡检企业的电力设备。

提高企业生产经营效益。在用电政策方面,国网南安市供电公司充分利用电力大数据筛选无功异常专变客户,组织技术专家上门进行技术指导,推动客户及时整改,减少客户力率电费支出。

此外,根据石材产业用电需求,该公司常态化开展企业走访,依托“国网e金服”平台,推动“e电贷”,落地“碳e融”等助企惠企业务,有效减轻了一部分企业的生产经营负担,缓解了企业暂时性资金流动困难,为企业解决资金周转难题提供切实可行的方案。

【以电为擎】

助推石材产业起势腾飞

伴随着新时代下“双碳”目标的提出,分布式光伏基于经济投资快速发展的同时,不少石材企业也选择自建光伏电站赋予企业发展驱动力。

“以南安水头的环球石材厂为例,厂区建设的5兆瓦屋顶光伏发电站每年除了自用外还向电网倒送343万千瓦时电,此套3兆瓦的柔直系统建成

后,该处的光伏全消纳将从每年的240天提升到330天。”福建省百万人才、福建电科院博士范元亮介绍道。

此前,由于该公司厂区光伏出力较大,发出的电能不仅无法完全消纳,还会导致线路发生重载现象,影响线路运行,而在水头镇建设有分布式光伏的石材产业不止一家。为解决这一问题,国网福建电力以该场景为试点,建设新型电力系统示范项目——“10千伏白莲线——坵坑线柔直互联微电网”,该项目是福建首个基于柔直互联的馈线级微电网,同时也是国网福建电力创建新型电力系统省级示范区首批30个项目中第一个投运的示范工程。

该项目通过背靠背柔直环装置三电平VSC电压源变换器,将线路上分布式光伏的盈余功率传递至对侧的10千伏坵坑线,实现光伏就地全消纳,解决线路过重载问题。不仅如此,该项目还具备有功功率灵活调整、电能质量动态优化等技术优势,可实现互联馈线之间的动态增容、故障转供等,有效提高电网运行的经济性和可靠性,

为打造“清新福建绿色赋能”提供可复制、易推广的建设样板。

【以电为翼】

助推石材产业绿色蝶变

“我们公司投入1亿元的资金进行技术研发和设备改造,利用纯电生产线可以对加工过程进行精准控温,因此,产品的质量有了很大的提升,可以满足更多样性的定制需求。”11月11日,在刚结束不久的福建南安水头石博会上,当地一家新型石材企业负责人曾明向不断前来了解其建材产品的客户介绍道,他的产品新工艺在此次展会上颇受瞩目和青睐。

近年来,在绿色发展的趋势下,电能已成为替代传统能源的主力军。据了解,该建材企业投资上亿元引进的80吨级纯电窑炉生产线是将传统利用煤炭和天然气烧制石材的工艺改为纯电生产,这样的转型革新目前在福建建材行业尚属首例,规模也位居全国前列。

“我们的产品叫微晶石,其质感和传统大理石无异,但是硬度和纹理定制方面有很大优势。”该公司负责人介绍道。“在以前,该产品生产燃料主要为煤炭和天然气,会伴随有二氧化氮、二氧化硫、烟尘等污染物的排出,现在电气化后使用的熔石工艺是一种物理现象,可以直接将石材高温熔化成液体再整合,也就没有了任何污染物对外排放。”曾明深有感触地说。“这样不仅能够为企业每年节省上百万的环保经费投入,还能利用当地丰富的石材资源,甚至是建材废料等作为原料进行生产。”

在企业转型升级后,可靠的电力供应成为稳定生产的前提。现在,国网南安市供电公司的工作人员定期地帮助企业生产过程中的供用电设备运行情况进行检查。据测算,该企业在新的生产线量产后,每年的用电量预计可达4800万千瓦时,预计每年可生产熔石建材50万平方米,可减少生产过程中产生的污染物达160吨。