



助力南企打开新兴国际市场
“出海全链路流程解决方案”分享会举办

本报讯 (通讯员 吕嘉发 记者 李杨瑜) 11日,由南安市商务局指导,福建省水暖卫浴阀门行业协会主办,南安市海西阀门协会、WINNKOL 云科直播基地、WDKB 全球厨卫云展、厦门金麦搜信息科技有限公司、盈科外服集团、中太机构,以及仑苍本地 6 大商会协办的俄罗斯+中亚五国、东南亚“出海全链路流程解决方案”分享会成功举办。

会上,Yandex 全俄通中国华南区负责人、有丰富的外贸推广实战经验的水山老师为与会企业分析解读俄罗斯市场数据,分享如何以差异化竞争优势跟着风口走,做好俄罗斯和中亚五国这个巨大的市场,帮助企业更加清楚地了解俄罗斯拓客之路。其间,水山还邀请外贸大咖分享俄罗斯见闻及出海经验。

当天,福建省商务厅、省政府口岸办外贸实务导师、中太机构董事长吴太育针对企业目前遇到的痛点,从开户到拓客、接单、物流、收款等全链条,为企业剖析、提供涉俄贸易结算解决方案;盈科外服越南公司总经理阮氏兰香和盈科外服泰国公司董事长吴雨来分别分享越南经济形势及越中贸易情况和泰国投资大环境,让企业更深入了解了东南亚市场的现状和投资方向。

“每一次学习,都让我们对市场有更深入的了解,听专业老师的分析,足不出户就可以了解国际市场动向,让我们更善于抓住市场机遇,也更坚定了我们开拓市场的决心。”与会人员纷纷表示,此次分享会干货满满,希望市商务局能多举办此类活动,助力企业应对千变万化的国内外贸易形势。

三联机械亮相国际展会

本报讯 (记者 李杨瑜) 日前,埃塞俄比亚备受瞩目的五大行业展会——埃塞俄比亚工程机械展,吸引了来自全球 20 多个国家的 200 多家参展商,成为业界的焦点。南安企业三联机械参展,并凭借多年来持续的技术创新和研发投入,在产品创新、设备技术升级和国际市场开拓方面备受关注认可。

“展会为我们提供了与来访客户面对面沟通洽谈的机会,进一步巩固了与新老客户的合作关系,为公司拓宽业务渠道、扩大全球合作伙伴网络提供了宝贵机遇。其间,我们也与多个客户达成了意向订单。”三联机械相关负责人表示,公司将持续创新,积极参与国际展览会和合作交流,致力于推动全球工程机械行业的发展,为客户提供更优质的产品和服务。

国网南安市供电公司 智能交费贴心服务群众



党员服务队队员向群众宣传推广智能交费服务。

本报讯 (通讯员 尤柳青 记者 周海文) “以前交费总是得排队,特别不方便,现在有了智能交费,真的太方便了,随时随地都可以交费,省去了很多麻烦。”近日,国网南安市供电公司的国家电网福建电力“双满意”(南安海丝之光)共产党员服务队走村入户向村民推广新推出的智能交费业务,帮助村民更方便解决电费交纳问题。

为实现不同客户的多元化需求,国网南安市供电公司深入南安各乡镇乡村开展网上国网、智能交费推广,从智能用电、科学用电、绿色用电等方面宣传智能交费的优势性、便捷性,并向村民介绍智能交费的便利性和操作方法,悉心解答客户提出的各类供电疑问,详细讲解用电申请、智能交费等不同业务的办理流程,对有办理意向的用户提供现场受理和专业指导。

同时,该公司党员服务队队员还协助村民检查家中用电设备,及时指导村民处理常见的设备故障,现场讲解电力设施保护相关规定和安全用电常识,指导村民安全用电、科学用电。

下一阶段,国网南安市供电公司将坚持主动作为,通过线上线下多渠道宣传、推广智能交费,不断改进服务,满足村民的需求,为南安人民营造更加便捷、舒适的生活环境。



泉州南翼国家高新区南安区域芯谷园区:抢抓建设黄金期 刷新项目进度条

本报讯 (记者 庄树鸿 通讯员 许楷林 文/图) 目前,记者走进位于石井镇的泉州南翼国家高新区南安区域芯谷园区,只见园区内各产业园区项目建设,呈现一片热火朝天的繁忙景象。记者获悉,端午节期间,园区项目建设“不打烊”,而是全身心投入,吹响“冲锋号”跑出“加速度”,持续刷新项目建设进度条,确保项目建设稳中有序推进。

机器作业声此起彼伏,挖掘机铁臂高举……在联东 U 谷·南安半导体科技产业项目施工现场,记者了解到,目前项目合计封顶 50 栋,竣备 43 栋,剩余 9 栋厂房正在进行主体结构施工和墙体砌筑、浇灌水泥等作业,预计 2025 年 1 月前竣工。该项目将着力打造集聚半导体终端应用、电子信息、半导体辅材辅料及产业链上下游配套企业的高标准产业园区,形成集研发中试、加速器和产业基地为一体的产业集群。

作为泉州南翼国家高新区南安区域芯谷园区重点规划建设的科创载体之一,泉州芯谷南安科创中心同样也充盈着争分夺秒的奋进状态。目前,该项目桩基施工已累计完成 1228 根,完成进度 90.36%,预计今年 6 月底就能完成桩基施工;其中,2# 楼已完成基础地梁浇筑,预计 9 月中旬完成主体结构封顶。

“科创项目二期建设面积约 28.9 万平方米,整体规划建设 10 栋标准厂房及 6 栋配套宿舍,预计 2025 年 12 月建成投用。”南安科创中心现场负责人说。据介绍,该项目总投资 20 亿元,用地面积约 287 亩,建筑面积约 45 万平方米,规划建设商务写字楼、展示中心、研发及生产型厂房、孵化器及加速器、生活配套等项目,建成之后将成为泉州南翼国家高新区城市会客厅、行政服务中心和展示中心,打造高新技术产业集聚高地,为南翼国家高新区发展提供“硬支撑”。

“项目规划用地面积约 125 亩,总投资约 7 亿元,规划建设约 600 平方米—6000 平方米的研发、生产、办公一体化高标准厂房。一期建设面积约 3.8 万平方米,共 9 栋标准化厂房,目前项目 1# 楼梁板钢筋绑扎施工中,8# 楼、15# 楼正在进行模板安装、钢筋绑扎施工中,9# 楼三层梁板钢筋绑扎和内架加固施工中,预计在今年 6 月底有 5 栋厂房完成主体结构封顶。”走

进均和云谷·南安高新科技港项目施工处,现场负责人介绍,该项目立足泉州南翼高新区政策优势及产业生态优势,整合均和产业资源,以电子信息、半导体材料、智能制造等战略性新兴产业为招商方向,致力打造新一代信息技术升级高地、化合物半导体产业基地、泉州市智能制造产业高地、泉厦产业融合高地。

项目建设有序推进的同时,泉厦空港产业园招商工作也有眉目。“项目总占地 401 亩,总投资 15 亿元,总建筑面积约 56 万平方米,目前正在可提供招商

“接下来,园区将继续以重点项目建设为牵引和抓手,抢抓项目建设‘黄金期’,快马加鞭全力推动项目建设,确保重点项目早建成、早见效、早投产。”泉州南翼国家高新区南安区域芯谷园区相关负责人说。

【勇当主力军 扛旗再出发】项目创优年

传统审美回归 水头市场掀起玉石热

■本报记者 蔡静琦 文/图

从意大利维罗纳国际石材展到厦门国际石材展览会,玉石的频繁亮相,让敏锐的石材人意识到玉石将成为新一季的流量产品。如今,厦门国际石材展览会结束不过 3 个月时间,水头的石材市场就已经掀起了玉石热,记者走访市场发现,许多商家或增设玉石专馆,或调转产品方向,纷纷加码玉石市场。

10 万平方米玉石现货亮相

作为高端石材风向标之一,棋丰石材前不久刚投入上千平方米的奢石专馆,近期又将目光瞄准到玉石市场,拿下中闽石材城 4000 平方米的场地,专门用于展示和销售玉石产品。

10 日下午,记者来到棋丰石材新开辟的玉石馆,现场装修工作已经接近尾声,工人们正在乘坐吊机对场地的外立面进行最后的加固工作。场地的内部被装满了密密麻麻的玉石,包括松香玉、白玉、竹节玉和金丝玉等数十种玉石产品。据了解,棋丰玉石馆的装修时间虽然短暂,但前后调入的近 10 万平方米的玉石现板,数量庞大且品种繁多,为消费者提供了丰富的选择。

令人意外的是,这些玉石的价格相当亲民。许多品种的玉石甚至直接明码标价,最低的价格低至 98 元每平方米,也有一些只需要一两百元。这



样的价位远远超出了人们的想象,甚至比许多大理石还要便宜。

“当前的经济形势下,很多客户对产品的价格变得敏感,所以这个玉石专馆主打的就是性价比。”棋丰石材总经理黄振海表示,除了特惠产品外,其中也不乏一些精品玉石,价格自然会高一些。

据介绍,棋丰石材早期也经营过玉石,积累了丰富的经验和专业知识。后面市场开始流行山水画、奢石等品种,棋丰石材一直跟随着市场的需求调整经营策略。

“玉石市场的门槛相对较高,主要原因在于玉石和奢石一样,开采出好的料子并不容易。”黄振海看来,随着消费者对玉石认识的加深和包容性的提升,他们对过去所谓有“瑕疵”的玉石的接受度也在提高,这也为玉石

市场的发展带来了新的机遇。

“除了棋丰石材,现在水头规模比较大的几家玉石供应商都集中在我市中闽石材城,近期还有不少石材人前来市场咨询。”据中闽石材城负责人陈国平说。

受设计师推崇成家装新宠

去年,一部名为《逃出大英博物馆》的网友自制短剧火出圈。剧中大名

“中华缠枝纹薄胎玉壶”的一款玉

石作品,别称“青玉薄胎茶壶”,萌翻一

众网友。与此同时,青玉这一石材品

种,也因此得到设计师们推崇,被广泛

运用到家居领域。

鼎信玉石主理人郑文灿告诉记者,自家主打的就是青玉这款产品,有设计师将其设计成岛台、厨房背景,非

常的高级,在小红书上备受家装用户的喜欢。

“相比现在市面上的很多人造材料,玉石不仅更有文化历史底蕴,而且色泽温润,非常适用各种空间,各种搭配都毫不违和。”郑文灿认为,随着国人的文化自信不断觉醒,许多传统的产品又重新进入年轻消费者的视野中。他预测,未来,不仅山水画会继续走红,玉石也会不断进入家居领域。

“随着人们对家居环境的重视和审美水平的提高,玉石在家居领域的应用将越来越广泛。”郑文灿补充道。

瀚隆石材总经理黄美玲告诉记者,做了十几年玉石出口的她,去年迎来了不少国内项目的采购商。“去年年底建发的一个售楼处就采用了我们的蓝玉产品。客户提出想要蓝色系的产品,我们直接做出四款不同饱和度的蓝色系产品供甲方选择。”在她看来,玉石是谦谦君子的象征,传统审美的回归,让玉石这类产品更受设计师的推崇。受益于这一市场风向,瀚隆的业务迎来了增长。

据了解,目前水头很多在售的玉石大板还是在云浮加工,水头本地的玉石加工厂屈指可数。而瀚隆石材便是拥有玉石加工能力的厂家之一。“我们主打的是高端玉石市场,与矿主也建立了紧密的联系,再加上有自己的加工厂,所以在市场竞争中比较有优势。”黄美玲说道。

最高奖励 30 万元

2023 年度南安石材产业奖助可以申报了

本报讯 (记者 蔡静琦) 为加快推进南安石材产业转型升级,实现更高质量、更具效益、更可持续的发展,日前,南安市工信局转发了《南安市人民政府办公室关于印发南安市石材产业转型升级实施方案的通知》(以下简称:《方案》),明确了对石材企业参与省外招投标和石粉、碎石综合利用的优惠政策,申报时间截至 2024 年 6 月 30 日。

在省外招投标奖励上,要求申报企业需为南安本市范围内注册登记的具有独立法人资格的单位,并已列入南安规模以上工业企业统计范围的石材制造企业;参与投标的项目为省外公开招标项目(不含国外、境外项目),企业

中标提供的主要货物为本企业在南安范围内自己生产的产品;同时,中标合同要求是在 2023 年 1 月 1 日至 2023 年 12 月 31 日期间签订,单个中标合同金额在 500 万元以上且至少已完成一批中标货物验收及实际履行合同收付款项已达到合同总金额 60% 以上。

在资金奖励标准上,对企业参与省外招标项目中标,单个中标合同金额 500 万元以上的,按合同金额 2% 给予奖励,单家企业单项年度最高奖励不超过 20 万元。

针对石粉、碎石综合利用方面的补助申报,《方案》要求企业要符合国家产业政策,项目依附或改造的主体不符合

量 5 万—10 万吨(含 10 万吨)、10 万—30 万吨(含 30 万吨)、30 万—50 万吨(含 50 万吨)和 50 万吨及以上的,按档次分别以 1.2 元/吨、1.4 元/吨、1.5 元/吨、1.6 元/吨给予补助单家企业单项年度补助上限 120 万元(如特殊情况,上报由石材整治工作领导小组确定)。对以碎石为主要原料的企业(非简单破碎、分选)单位年利用碎石量为 20 万—40 万吨(含 20 万吨)、40 万—60 万吨(含 40 万吨)、60 万吨及以上,按档次分别给予一次性补助 10 万元、20 万元、30 万元;而石粉清运企业方面,则是鼓励石粉清运公司扩大石粉收集量和处置量,对年收集量和处置量达 30 万吨及以上的,给予一次性 20 万元补助。