

# 泉州市亚陶汇智能陶瓷产业技术研究院揭牌

本报讯(记者 苏清彬)17日,泉州市亚陶汇智能陶瓷产业技术研究院在泉州亚陶汇建材有限公司举行揭牌仪式。泉州市领导洪自强、南安市副市长易辉泉参加活动。

现场,泉州华中科技大学智能制造研究院院长王平江、集美大学海洋装备与机械工程学院高级教授弓清忠分别与亚陶汇陶瓷智能产业

技术研究院院长沈锦畏、技术总监郑宝利进行战略合作签约。随着签约仪式的举行,标志着今后亚陶汇公司将进一步借助研究院、高校力量,更好地推动技术研发、人才培养与实践、科技成果转化,赋能企业高质量发展。

据了解,泉州市亚陶汇智能陶瓷产业技术研究院是以陶瓷产业技术研

发和成果转化为主的研发平台,致力于从事陶瓷新材料及健康智能产品研发,陶瓷智能制造设备的研发与创新,企业产学研用深度融合。

“研究院的落成启用是亚陶汇坚持实施创新驱动发展战略,加快产学研深度合作转化科研成果的又一重大成果,是公司多年坚持科技创新的一个缩影。”亚陶汇总经理

吴坚表示,未来他们将在陶瓷浆釉料新型材料研发、智能高压注浆、智能马桶一体机组装智能化以及施釉、窑炉生产车间智能装备等方面进行研发创新,为陶瓷产业转型升级提供有力保障。

泉州市亚陶汇智能陶瓷产业技术研究院,智优卫浴科技公司办公室也于当天揭牌启用。

## 洪新强:逐鹿“专精特新”赛道 博出国家级重点“小巨人”

■本报记者 苏清彬 李想 文/图

“专精特新”已成为中国市场最热门的词汇之一。

来自南安市工信局统计数据显示,2022年南安分别新增省级“专精特新”中小企业23家、国家级专精特新“小巨人”2家、国家级重点“小巨人”3家。至此,南安省级“专精特新”中小企业累计达63家、国家级专精特新“小巨人”12家、国家级重点“小巨人”4家,均居福建省县级市前列、泉州各县(市、区)首位。

今年首次晋升国家级重点专精特新“小巨人”的英侨机械制造有限公司,便是疏水阀细分赛道的佼佼者,也是南安“专精特新”中小企业培育举措的受益者。“可以说,10年来,我们坚持创新、创新、再创新,产品从1600多种规格变成如今的3000多种,并且从卖产品逐渐转向卖解决方案。”对于企业发生的质变,英侨机械总经理洪新强如是总结。

### 【身怀利器】 锻造疏水阀“顶流”

“专精特新”企业虽规模不大,但拥有各自的“独门绝技”,在细分领域建立了竞争优势,主导产品属于产业链供应链关键环节及关键领域“补短板”“锻长板”“填空白”产品,具有高附加值,在产业链上具备一定的话语权。

位于英都镇的英侨机械,沉浸在疏水阀领域已有30年。在其展厅内,整齐摆放着各种大小不一的阀门产品,最小的口径仅有8mm,重量100多克,最大的重量400多公斤。

走进生产车间,一派热火朝天的景象,工作人员有序操控着一台台数控车床,封装好的产品整装待发,不日将交付给用户。英侨机械董事长洪有福指着四台崭新的设备说:“这是今年引进的4台加工中心,一台就要上百万元。”

疏水阀对普通人而言,有些偏门,甚至陌生,但在工业领域却是不可或缺的关键部件。“疏水阀是一个自动阀门,别看它不起眼,但非常重要。它不靠电动、气动、手动等外界压力,便可将蒸汽系统中的凝结水、冷空气和不凝结气体尽快排出,同时自动阻止蒸汽泄漏。要把它做好并非易事。”洪有福用4个字形容它的功能——“阻汽疏水”。

要做好产品,必须耐得住寂寞,沉得住气,一步一个脚印。10年前,洪有福做出了一个大胆的决定:投资1500多万元,新建数千平方米的铸造厂。彼时还是一名技术员的洪新强,将这一做法视为企业走向升级的关键



英侨机械总经理洪新强。

之举。“在这之前,我们的产品铸造主要由供应商配套,交付期难以把控,质量再提升受制于人。”铸造厂的投入使用,让这位创二代看到了可喜的变化:通过引进新的铸造工艺,无论是产品质量、外观,还是交付期,都得到了大幅提升。

从开模、铸造,再到产品成型,10年来,英侨机械实现了自主研发、生产、销售为一体,走上了“专精特新”之路,产品也从最初的1600多种规格发展到3000多种。

时至今日,英侨机械已经将产品打入石油化工国家重点工程和大型企业,成为中国石化、中国石油、中国海油、中核集团等大型企业主要供应商。

### 【注重创新】 从卖产品到卖解决方案

产品备受青睐,离不开企业背后的技术研发。

在展厅内,洪新强向记者介绍最新研发的疏水阀。“这是一体式疏水阀,以前同样功能的产品还需配套4个阀门,现场安装完毕后,长度有1米多,费时又费力。我们将这些功能集成在一个产品上,直接省掉了4个阀门,还能起到阻汽疏水、过滤、检测等多个作用,大大节省了成本。”洪新强进一步补充道,由于产品应用场景不同,近年来,客户对疏水阀提出更高要求,而英侨机械也没有停止创新的脚步。

据了解,随着我国“节能降耗”政策的不断深入,节能日渐成为社会发展的新趋势。英侨机械开启了漫长的研发之路,最终研发出“集成伴热系统”,也就是将产品进行创新、改造,从设计上进行突破,把这些功能再次集合成一个系统。

“简单说,我们在工厂就将产品预制好,到场安装就行。”洪新强告诉记者,将研发、生产、设计、服务、安装、指导等环节集一身,大大缩短了安装时间,从以前的6个月至1年,缩短到一个月左右。更为关键的是,这种集成式、多功能产品,也逐渐带动企业转型升级。

“原本企业蒸汽耗量太大,效益增长不起来,我们就把这家企业的蒸汽系统承包下来,对其进行改造升级,帮助客户减少燃料成本、水费

和水处理费用、生产时间和单位生产成本等。”在洪有福看来,这实际上是一种双赢,在为客户降本增效的同时,客户也乐意将省下来的钱一起分成,而这样的合作是长期的。2016年英侨成功中标国家重点项目——神华宁煤煤制油项目近亿元订单,实现了由卖产品到服务于系统解决方案的蜕变,赢得国内疏水阀行业近年来大订单。

“公司通过努力,解决了蒸汽疏水阀行业的多项技术难题,推进了产品更新换代和行业技术水平的提高,被福建省工信厅授予第四批制造业单项冠军企业(产品)。”洪新强告诉记者。

### 【做好主业】 推动行业技术进步

专注、求精、立异、创新是这个时代所稀缺的精神。正因如此,能专精细分市场,并一头扎下去苦练“内功”,增强核心竞争力,勇于开拓创新的企业也就弥足珍贵。

专注于疏水阀领域的英侨机械,先后参与了《蒸汽疏水阀技术条件》《蒸汽疏水阀分类》《气体疏液阀》等多个国家标准起草工作,现拥有28项实用新型专利和9项发明专利,实现了从追赶者到领跑者的华丽转身。

10年前的洪新强也从一名普通技术人员,成长为国际标准化技术委员会ISO TC153/WG 15成员,参与了相关标准的修订,为行业的发展和技术进步做出了应有贡献。在创新发展中,英侨机械也在不断延伸产业链,产品线越来越丰富,包括用于集成伴热系统的预制绝缘管等配件。

采访中,洪新强透露,眼下英侨机械投入2000多万元建的配套项目,有望年底投产,届时有望成为企业新的利润增长点。“总面积8000多平方米,计划引进3条生产线,已有2条正在安装调试。”

从传统的疏水阀到一体式疏水阀,再到集成伴热系统,乃至即将投入使用的新项目,对英侨机械而言,10年来他们始终不变,钻研于疏水阀领域,投入固定资产6000多万元,每年也会拿出销售的一定比例用于研发,最终跑出了国家级重点“小巨人”。

洪有福也表示,“不管市场怎么变,他们都不会偏离主业,不断推动行业技术进步”,而在办厂之初,他就将一句醒目的标语“认真做精每个部件,让英侨疏水阀成为行业第一品牌”悬挂在车间内,时刻提醒着每一位员工。



## 南安7家企业拟通过 国家知识产权示范企业和优势企业复核

本报讯(记者 李杨瑜)日前,国家知识产权局发布了关于国家知识产权示范企业和优势企业复核结果的公示,经测评、初核、审核等程序,拟确定875家国家知识产权示范企业、3400家国家知识产权优势企业通过复核,7家南安企业榜上有名。

其中,九牧厨卫股份有限公司拟通过国家知识产权示范企业复核,中天(中国)工业有限公司、泉州市三星消防设备有限公司、泉州市海恩德机电科技发展有限公司、福建省华隆机械有限公司、福建泉工

股份有限公司、福建群峰机械有限公司等6家企业拟通过国家知识产权优势企业复核。

据了解,国家知识产权优势示范企业是指具备知识产权战略管理理念,知识产权创造、运用、保护、管理能力全面发展,知识产权综合竞争优势突出,具有行业影响力和标杆性的示范企业,是国家给予企业知识产权管理工作的最高荣誉和评价。国家知识产权优势企业是指属于国家和本市重点发展的产业领域,能承接国家和本市重大、重点产业发展项目,具备自主

### 先推荐。

在复核方面,各地方知识产权局对通过测评的复核企业进行初核,初步确定通过复核的优势企业和示范企业名单,报送国家知识产权局。国家知识产权局对各地方知识产权局上报的申报企业评审情况和推荐名单,以及初步确定通过复核的企业名单进行审核确认,经公示无异议后,发文予以认定。对于未通过复核的企业,在1年内保留资格并再次组织复核,仍未通过或未参加复核的企业,从名单中予以撤销。

## 资讯

### “产业数字化转型”领域 设备购置与更新改造贷款可享财政贴息

本报讯(记者 黄睿超 通讯员 郭金钊)近日,记者从市工信局了解到,“产业数字化转型”领域设备购置与更新改造贷款贴息政策申报启动。

对于符合产业数字化转型领域支持对象的,需满足2022年12月31日前新增设备购置支出和贷款总额均不少于1000万元。产业数字化转型领域重点支持制造业企业聚焦加快互联网、大数据、人工智能、区块链等技术应用,迭代升级设计、生产、物流、销售、服务等方面现有装备和软件系统;支持产业链有关企业搭建产业互联网平台,带动上下游企业和合作伙伴数字化改造;支持能源、交通、水利、国防科技工业等重点行业企业,提供通用、易部署的行业网络安全解决方案涉及的软硬件设备、系统购置改造。

据悉,中国人民银行对国家开发银行、政策性银行、国有商业银行、中国邮政储蓄银行、股份制商业银行等21家金融机构发放额度2000亿元以上专项再贷款,支持银行以不高于3.2%的利率投放中长期贷款,用于支持包括“产业数字化转型”领域在内的十大领域设备购置与更新改造。对符合要求的贷款,中央财政给予2.5个百分点的贴息,期限两年。

### 同比上年增363.31%至451.09% 海能达发布1-9月业绩预告

本报讯(记者 李杨瑜)近日,海能达发布业绩预告,预计2022年1-9月盈利3亿元至4亿元,同比上年增363.31%至451.09%。

海能达2022中报显示,1-9月公司主营收入24.38亿元,同比上升12.63%;归母净利润1093.1万元,同比上升108.94%;扣非净利润-1612.39万元,同比上升90.49%;其中2022年第二季度,公司单季度主营收入13.9亿元,同比上升7.77%;单季度归母净利润8442.59万元,同比上升211.28%;单季度扣非净利润7322.8万元,同比上升1692.1%;负债率55.32%,投资收益465.01万元,财务费用5042.89万元,毛利率47.13%。

该公告中还解释了1-9月海能达相比去年同期扭亏为盈并实现大幅盈利的主要原因:在拼增长方面,渠道建设及行业合作伙伴拓展成效显著,新一代数字产品实现全面替代,成长型业务保持良好的发展趋势;在抓效益方面,持续推进精细化管理,毛利率稳中有升,运营费用同比有所下降,有息负债显著降低带来利息支出减少,同时,受益于汇率波动,报告期内产生了一定的汇兑收益。此外,报告期内,海能达完成对子公司Sepura的股权转让,产生约2.9亿元的利润贡献。

### 汉荣石业启动“工程特战队”项目

本报讯(记者 蔡静琦)为筑巢引凤,打造更适宜人才自身成长与职业发展的双驱动平台,日前,汉荣石业围绕员工发展,开展“工程特战队”项目启动仪式。汉荣石业总经理郑荣思担任工程特战队项目总负责。

仪式上,工程特战队队长郑培金提前预热“持续增长的秘诀”,从“个人增长飞轮”“吸引力法则”“团队增长飞轮”等维度做分享,并和团队共同制定自身成长计划。随后项目启动会进行赠书、授旗、签订任命书、签订军令状、宣誓环节。

汉荣石业生产基地位于南安市官桥镇国道324线前梧南联工业区,厂房占地面积5万平方米,并配备3万平方米荒料堆场,自建数千平方米石材应用体验中心。自成立以来,汉荣石业始终保持对先进技术创新与生产设备的资金投入,与时俱进更新生产系统,依托智能制造设备,全面实现“所见即所得”的现代互联网式交付体验。经过多年耕耘,已沉淀了一支专业化石材应用服务团队,构建全链路“管家式”服务体系。

### 长春市南安商会 义购大白菜献爱心

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)日前,长春市南安商会开展爱心义购大白菜助农公益活动,短短几天时间,就有18位商会会员接龙义购1万公斤。

据了解,每年10月份,正是长春市秋菜上市时。位于长春市农安县农村一对老两口,无儿无女,老爷子突然心梗去世了,就剩下老太太孤身一人,靠种大白菜维持生计,临近霜冻,如果不将大白菜卖出,老人家的生活将会更艰难。10月10日,长春市南安商会听闻此消息,主动联系帮助老太太销售大白菜,并第一时间在商会群里接龙组织会员义购。15日下午,由商会党支部牵头,部分党员、预备党员、入党积极分子把义购的大白菜,分别捐给长春南关区明珠街道、二道区荣光街道吉星社区、二道区东盛街道公平社区等辖区群众。