

汉舍卫浴签约乒乓球世界冠军张莹莹

本报讯 (记者 苏清彬 李想 通讯员 刘莉 叶智军) 26日下午,汉舍卫浴携手世界冠军张莹莹代言签约仪式在南安顺利举行,汉舍卫浴同时发布年度新品及营销新方向,在市场中继续逆势突围。

“张莹莹作为前中国国家乒乓球女队队员,先后获得1998年世青赛团体冠军,1999年第45届世界乒乓球锦标赛冠军,并荣获全国体育运动荣誉奖章……她这种拼搏奋进的精神,积极向上的生活态度都与汉舍卫浴的品牌诉求、企业文化高度契合。”汉舍卫浴营销总监杨凌在签约仪式中,发表了关于汉舍卫浴冠军品质、冠军

团队、冠军拼搏精神的主题演讲。

作为深耕卫浴领域的资深品牌,汉舍卫浴自1991年以来,在全球范围内整合优质研发、设计及供应商资源,结合集团原有的制造业优势,旨在将高品质的卫浴产品带给全球消费者。此次牵手张莹莹,也是汉舍2022年向前发展的坚实一步。“未来,汉舍将继续聚焦需求,从优质品牌形象代言人、高精创新产品到360°营运赋能,助力经销商全方位赢战市场。”杨凌表示,汉舍将以冠军员工、冠军产品、冠军经销商的“冠军矩阵”强势出击,打造金牌管理、金牌服务、金牌形象,走出自己的“冠军之路”。

张莹莹分享了自己的冠军之路,看到现场众多认可汉舍卫浴的消费者,她表示,自己选对了所代言的品牌,它的理念、产品也是从健康环保出发的,希望汉舍卫浴越做越大,越做越强,成为卫浴品牌的冠军品牌。

当天,汉舍卫浴还在总部组织了声势浩大的“汉舍·6·26·千万钜惠好物节”年中大促活动,吸引了来自南安及大泉州区域广大消费者参与抢购。签到领好礼、抽红包,下单赢大奖,满额抽免单等活动,让每一位参与者都满载而归。马桶、智能坐便器、浴室柜、花洒、龙头、淋浴房……此次汉舍精心准备了丰富多样的厨

卫产品,消费者热情高涨。

活动从上午8点正式开始,现场早早就人气火爆,大家按捺不住内心的激动。“在活动前我就到汉舍的展厅,对产品型号、材质、价格等方面进行深入了解,为这次团购做足准备,我是有备而来的!”来自南安洪濑的黄先生信心满满。而像黄先生一样有备而来的人不在少数,他们纷纷表示,参加这次活动,一则是想亲自走进工厂,进一步了解汉舍;二是参加这次活动也能享受到厂家直供的优惠,可以节省不少装修费用。

现场还举行了多轮抽奖活动和全国联动直播抽奖。

闽发铝业入选省技术创新重点攻关及产业化项目

本报讯 (记者 黄睿超 通讯员 林俊杰) 近日,记者从南安市工信局获悉,在省工信厅公示的2022年福建省技术创新重点攻关及产业化项目拟入选名单中,福建省闽发铝业股份有限公司的“新能源汽车高强耐铝合金电池托盘制造及其产业化”项目榜上有名。

据了解,闽发铝业此次入选的项目研发能够从根本上解决严重制约新能源电池铝制托盘生产质量和效率的问题,解决铝制托盘生产的关键技术瓶颈问题,提高产品品质,降低原材料消耗和生产过程的能源消耗。项目产业化后,预计实现新增销售收入1200万元,新增利税收入180万元,有利于提升铝合金行业智能化制造能力,对我国新能源汽车等领域的未来发展显得尤为重要。

近年来,南安以创新驱动引领工业经济高质量发展,聚焦突破产业前沿和产业关键环节技术瓶颈,大力推广新技术新产品研发与运用,加快推进产业关键技术攻关,培育一批专精特新“小巨人”行业领军企业促其加速成长。目前全市累计40家企业获评国家专精特新“小巨人”和省“专精特新”中小企业。

张联财:最美乡土专家 用脚步丈量科技育种道路



■本报记者 苏清彬 文/图

6月21日,夏至节气到来,天气越来越炎热。

南安市码头镇东大村,东联农业科技示范场内,77岁的农民水稻育种专家张联财顶着烈日,来到家门口这片166亩旱稻种植基地走走看看。再过半个月,这里将迎来农忙季,望着金黄成熟的稻穗随风“舞动”,站在“东联红2号”优质稻农田旁的张联财,情不自禁地抓住一穗稻谷分享道:“你看,这谷子多饱满!”

“‘东联红2号’于2020年、2021年连续两年参加省区试验,表现出抗稻瘟病、产量高的特性,米质达一级指标,现已完成试验程序,今年4月27日通过福建省农作物品种审定委员会初审。目前仍有3个三系杂交水稻、10多个常规优质稻和特种稻在试验选育中。”站在田埂上,张联财介绍他在水稻试验选育的最新成果。

全省推广种植优质稻200多万亩

这位土生土长的农民,最近又多了个新荣誉。6月10日,福建省乡村振兴促进会、福建省乡村振兴基金会联合公布了“2021年福建最美乡土专家(种植类)评选活动”结果,张联财被评为最美乡土专家。

此前,他还荣获农民高级技师、全国农业劳动模范、全国科普惠农兴村带头人、福建省十佳农村科普带头人、福建省优秀农村实用人才、泉州市劳动模范、泉州市第三高层次人才、“感动南安15人”等20多项荣誉。这些都是他60多年来执着于优质稻选育与推广,收获的一份份沉甸甸的喜悦。

鲜为人知的是,张联财2020年查出患有癌症,但他在术后仍继续早起田间观察,坚持选育研究优质水稻新品种。作为省级科技特派员,张联财不仅培育出一个个水稻新品种,更让数千农民带来了希望的种子。来自码头镇官占村的戴子中今年58岁,对



张联财向记者介绍“东联红2号”优质稻。

这个远近闻名的乡土专家,他总是亲切地称他为“张老”。

10年前,曾在企业工作的戴子中辞职回乡当农民,经人引荐认识了张联财。“当时找张老讨要优质水稻种子,他二话不说,免费赠送‘东联系列’种子,从来不收一分钱,把我当成了自己人。”10年来,从最初的几亩地,到现在近400亩,从张老身上学到种植水稻技术的戴子中,如今成为码头镇“粮食种植大户”,从工厂化育秧、机耕、机插秧到植保防治、机械收割、谷物烘干,再到农家大米粗加工、包装销售,实现了全流程作业。

“一年种两季,按一亩年产量1吨计算,一年能收割近400吨干谷。再把水稻进行粗加工做成大米,一斤可以卖到四五块,提升了30%左右的收益。”戴子中给记者算了一笔账,近400吨干谷可供2000人一年的食粮,如果每个村里能有一两个类似种粮大户,全村粮食安全有保障。近年来,他将扭转而来的闲置农田,让4名年轻人参与经营,带动更多劳动力就业。今后,他打算将种植规模扩大到1000亩。

戴子中只是数千农民种植推广“东联系列”优质水稻的受益者之一。采访前一天,就有来自长汀市河田镇南塘村一名农户电话联系,让他送去“东联早2号”种子。

据统计,由张联财选育的优质稻“东联5号”“东联红”“东联早2号”,

早已名声在外,累计在全省推广种植200多万亩,每亩比普通常规稻增收240元以上,为我省农业增产、农民增收作出大贡献。仅帮助种植“东联5号”的农民就实现增收4.8亿元左右。

农民专家的“稻香梦”

“我一生注定要与种子结缘,由于从小饿怕了,竟然觉得冥冥中有一股力量在推动着我去搞水稻育种。”1965年,从19岁参加推广矮秆水稻良种,发现优质高产水稻的关键是种子,张联财从此与优质稻选育结下不解之缘。

60多年来,他致力于水稻良种培育,先后培育出多个水稻优良品种。除了“东联5号”,“东联8号”曾在福建省优质稻评选活动中荣获银奖,“东联早2号”在福建省第五届产地优质米品质鉴评中荣获福建省农业农村厅授予的金奖……

无数荣誉背后,承载着一个农业专家朴实的“稻香梦”。但要培育一个水稻新品种,往往需要经过10多年的品种杂交、筛选,才能选出苗头品种进行生产试验、区试、栽培技术研究等多个环节,这些环节专业性强、技术性要求比较高。

虽只有初中文化,但张联财深知科学技术的重要性。为了学习技术,他将挣到的钱用于购买大量的育种书籍。遇到看不懂的字句,他就用小手绢包一

包米饭,带上一根棍子当拐杖,徒步30多公里路,到县城请教专家。有时听说外地有良种场种得好,他也会上门讨教,甚至走上一两天的路程,到厦门、漳州等地学习。他用自己的脚步,丈量出了一条科技育种的道路。在张联财家里的书架上,摆放着数百册农业科技书籍和资料,有的年代久远已经泛黄,还有几十种相关刊物报纸。

60多年如一日,结下了累累硕果。“为了缩短育种年限,早出成果,每年安排10多个优质稻到海南三亚加速世代繁育试种,同时在上杭县茶地镇等抗病区进行稻瘟病抗性鉴定及福建德化、安溪、龙岩等10多地进行适广性多点试验种植。”为了让科技成果发挥更大的经济社会效益,张联财于2010年把100多户村民组织起来,成立南安市东联优质稻推广技术协会,深入田间指导推广应用“五新”技术,种植优质水稻,繁育更多良种,大部分交售给国营种子公司,小部分在市场上调剂、销售。据统计,东联农业科技示范场每年为南安市种子管理站提供6万公斤优质水稻种子作为粮食安全储备种子。

此外,每年他还利用农场“田间学校”的场所举办培训班4-5期,发放科技资料1000余份,高质量完成省、泉州市、南安市各级农业科技示范推广任务,有效推动当地良种推广和农民增收致富。

2家南安企业入选中国铸造行业分行业排头兵

本报讯 (记者 李杨瑜) 近日,《铸造工程》杂志社公示了第四届中国铸造行业综合百强和分行业排头兵企业评选结果,南安两家企业上榜。其中,英侨机械制造有限公司获铸造行业熔模铸造分行业排头兵企业、德林智能科技有限公司获铸造行业砂型铸造设备分行业排头兵企业,在这期间还表彰了行业优秀个人和先进集体,德林智能科技有限公司董事长陈建团获评中国铸造行业优秀企业家。

“质量是企业的生命,是企业发展的灵魂和竞争的核心,就算企业没盈利,产品质量也不能落下。”创办企业20多年来的陈建团为保证产品质量,从原材料到生产工艺全制程严加管控,建立了自己的钣金事业部、机加工事业部,并成立硕士通(福建)自动化设备有限公司,实现

了自动化控制系统(供应),保证产品的质量、生产进度。通过原材料、加工、组装等层层严格检验,以及在业界具有资深工作经验的品质管理人员把关,使得德林的产品深受客户的认可与称赞。

在夯实产品的基础上,凭借多年的铸造设备制造经验与敏锐的市场洞察力,陈建团发现了国内黑色金属设备制造的巨大缺口,萌生了“铸造自动化整体解决方案”的概念。彼时,国内黑色金属铸造还是采用传统的“摆地摊”与蹦蹦机的组合,企业用工成本高、产能低、品质不稳定,相应的也带来一系列环保问题。2008年,陈建团经过深思熟虑后,毅然决定投入专项资金,引进专业人才团队,进行首次战略转型和规模化扩大,正式开始涉足黑色金属(灰铁、球铁潮模砂铸造)铸造设备领域。

经过紧锣密鼓的筹备和日夜以继夜的尝试,2009年,德林首台全自动水平造型机正式推向市场,并在客户现场投入使用,为客户实现规模化生产并产生不菲的效益。依靠这次转型,德林实现了有色金属设备、黑色金属铸造设备全球营销网络布局,成为行业领头羊,同时在黑色金属设备制造市场打响了名号。但陈建团并不止步于此,秉持由点到面的观念,短短几年时间,便实现公司有色金属与黑色金属的产线整合,让铸企真正体验到只要铸造企业需要的设备,德林都有的一站式服务。这次成功的转型,使得公司业绩翻两番,黑色金属铸造设备对标国际,品牌影响力增大。

截至目前,德林先后荣获国家专精特新小巨人企业、国家高新技术企业、福建省首台(套)重大技术装备与

智能制造装备企业等多项荣誉称号。

而数十年专注于疏水阀研发制造的英侨机械,主要服务于石油化工国家重点工程和大型企业,是中国石化、中煤集团、中核集团等大型企业的主要供应商,为客户提供大批量优质高效的节能产品和装置,至今仍是国内外较大的疏水阀专业制造厂家,品牌知名度位居国内前茅。2022年5月,英侨机械还入围了第三批第一年建议支持的国家级专精特新“小巨人”。

据了解,《铸造工程》创刊于1977年,由上海市机械制造工艺研究所主管主办。而每4年一次的铸造行业综合百强和分行业排头兵企业评选,旨在展示优秀铸造企业形象,树立行业标杆,客观真实地反映中国铸造行业企业近年来的发展成就,推进我国铸造行业转型升级和产业结构调整,落实铸造行业“十四五”发展规划。

华盖机械

开展“安全生产月”教育宣导

本报讯 (记者 李杨瑜 通讯员 张成艳) 24日下午,在国家第21个“安全生产月”期间,福建省华盖机械制造有限公司举行“遵守安全生产法、当好第一责任人”为主题的安全生产月教育宣导暨消防演练活动。

本次活动特邀霞美镇消防站站长、消防指战员,为华盖机械员工讲解消防和逃生相关知识,并现场指导员工正确使用灭火器和消防水带收放等实战演练。现场通过案例和实操,对提高员工的安全意识和实战技能,实现公司安全生产的终极目标,起到了积极正面的作用。

接下来,华盖机械将持续巩固安全生产氛围,强调安全生产、人人有责;确保每位员工都必须为自己的健康,为家人的幸福,当好这个第一责任人。