

杨梅红满枝 村民喜丰收

■本报记者 庄树鸿 黄奕群
通讯员 吴双龙 文/图

乡村五月芳菲尽，唯有杨梅红满枝。随着梅雨季节的到来，东田镇桃园村的杨梅悄悄泛红，丰收的喜悦已缀满枝头。

24日下午，记者来到桃园村，此时的杨梅林笼罩在烟雨中，细细一瞧，漫山遍野的杨梅树上挂满了红彤彤的果实。

“来尝尝好吃的杨梅。”“都买了吧，算你便宜点。”……在桃园村村口大榕树下的杨梅小集市上，数十个杨梅摊贩列坐一排，正在叫卖。这里的杨梅个个颗粒饱满，轻轻咬开，酸甜多汁，让人意犹未尽。

“你尝尝看，我们家杨梅很好吃的。”果农李萍向记者递出一颗自家的杨梅。李萍是重庆人，自32年前嫁到东田后就开始种植杨梅。23日，她刚到集市1小时就卖出了200多公斤杨梅。“我们家还开放了自由采摘，很多泉州、厦门的老顾客会过来摘，仅23日就卖出了500多公斤来自采摘的杨梅。”李萍笑着说。

村民王培家种植了400多棵杨梅树，预计年产量有1000公斤。24日上午，他采摘的两筐杨梅，到下午就卖出了20多公斤。他告诉记者：“杨梅前后可以采摘一个月，已经卖了10多天，等接下来东魁杨梅熟了，还能再采20多天，每天都能赚点钱来补贴家用。”

当天，来自罗东的黄忠明和2个朋友驱车路过杨梅小集市时，便在路边停了下来。试吃后，3个人共买了50



市民正在选购杨梅。

多公斤杨梅。“杨梅酸酸甜甜的，很好吃，也挺便宜的，多买一些回去可以送人。”黄忠明说。

据了解，桃园村村民种植杨梅的历史，可以追溯到40年前，目前全村都迎来丰收。“现在村民普遍将杨梅视为副业，每年的杨梅产出季节，村民增加的收入，少则几千元，多达上万元。”桃园村干部王达勇介绍，有的村民沿街贩卖，有的开放自由采摘，也有的进行直播带货……桃园村的杨梅销路很好，已经形成特色产业，每到丰收季

节，都会给村民带来一笔可观的收入。

“村里的杨梅种植面积有1200多亩，亩产量超1000公斤，主要有黑杨梅、硬丝杨梅和东魁杨梅三大品种。目前，黑杨梅和硬丝杨梅这两个品种已经成熟。”王达勇告诉记者，因气候等原因，今年杨梅成熟较晚，往年4月下旬就可以采摘，今年5月10日左右才陆续开始采摘。

杨梅采摘的时间最多1个月，且保鲜期短、容易坏。这不，村民王金枋就开启了东田镇金利园蜜饯加工坊，将

乡亲们卖不完的杨梅收购起来，经过深加工做成蜜饯。

“我自己家也有种植100棵左右的杨梅树，以前鲜果不好卖，常常卖不完，五六年前，我开始向朋友学做蜜饯，对杨梅进行深加工，杨梅的保质期被一下子拉长了，就不怕卖完了。”王金枋说，有了这个技术，他开始收购乡亲们的杨梅，做成的蜜饯也慢慢打开了销路，通过电商销往全国。“现在一年能卖出5000多公斤杨梅蜜饯，很开心。”王金枋的脸上止不住笑意。

徐溪水：丹心谱华章 余晖照碧霞

■本报记者 黄俊涛

“开展德育工作、创造良好学习环境，帮助青少年学生扣好人生第一粒扣子，是我的职责所在。”这是徐溪水常挂嘴边的一句话。

徐溪水今年67岁，现任南安市洪濑镇扬美村关工委常务副主任。在任期间，他持续发动乡贤捐资助物，助力提升扬美村小学办学条件；参与推进扬美村红色革命纪念馆建设，强化青少年爱党爱国教育；开设五祖拳公益培训，教育青少年习武德、讲道德，在强身健体的过程中弘扬优良传统。

2019年，徐溪水被南安市关工委授予“全市关心下一代工作先进个人”荣誉称号。

讲好红色故事 引导青少年厚植爱国情怀

近日，在洪濑镇政府关工委办公室，记者见到了徐溪水。彼时，他正在忙着“六一”“七一”等相关活动的事宜。

自2018年参加关工委工作以来，徐

溪水便把落实“百万大手牵小手”关爱活动“十大工程”提上工作日程，其中“思想道德建设”工程和“爱心助学”工程是近年来做得比较到位的两项工作。

洪濑镇关工委常务副主任王荣华说，作为“五老”宣讲团成员之一，徐溪水每年5月都会组织开展主题教育活动，“上万字的讲稿，各种数据、史料，他都如数家珍。”他参与筹建的扬美村红色革命纪念馆，吸引了附近中小学生参观学习。此外，他还精心研究红色故事讲解方法，深受青少年学生的欢迎。

“每当听到徐阿伯讲解那些抗日革命故事，都会让我热血沸腾。”扬美小学学生小徐说。

除了为青少年学生讲解红色故事，徐溪水组织举办的五祖拳公益培训活动，也吸引了不少学生参加。

“德育铸魂，体育强身，拥有强健的体魄才能实现报国爱乡的梦想。”徐溪水说，在周末、节假日等课余时间，他会主动担任培训工作，带着村里的学生们，一起学习五祖拳，促进青少年健康全面发展。

动员捐资助学 让每一个孩子都能圆上学梦

“创造良好的学习环境，才能让孩子上好学，用知识改变命运，用所学回报乡村。”多年来，徐溪水始终用行动践行“热心教育、服务公益、关爱儿童”的使命。

2019年，得知旧扬美小学成为危房，即将改造，徐溪水除了主动捐出2000元外，还积极发动社会力量捐资，第一次就募捐了80多万元。

短短一年时间，总投资300多万元的新扬美小学终于建成投用。可落后的教学设施设备，依旧难以满足日常教学需求，徐溪水得知后，再次发动乡贤捐资助物。

扬美小学校董会成员、乡贤徐意民说，在扬美村关工委的推动下，乡贤踊跃捐课桌椅、空调、修建塑胶跑道等。

“徐溪水不仅主动帮忙联系乡贤，

改善提升办学条件，还经常到学校开展教育讲座，每年为学生发放奖学金助学金。”扬美小学校长黄江三告诉记者，2022年疫情期间，徐溪水还发动港澳同胞、旅菲华侨、在外家乡贤达，为学校捐赠抗疫物资，助力扬美小学早日复学。

记者了解到，扬美村工业区的外来务工人员子女就学问题，也让徐溪水牵肠挂肚。

每年开学之际，徐溪水都会主动与扬美村工业区联系，了解外来务工人员子女就学情况。至今，他已经协调解决17个外来务工家庭子女就近就学问题。

外来务工人员老陈说，徐溪水去年花了很多时间精力，协调帮助他的孩子就读扬美小学，“真的很感谢他，让我们一家能够安心上班，把孩子交给学校。”

“我将继续发挥余热，让扬美村所有青少年充满蓬勃朝气，一起建设美丽家乡。”徐溪水说。



回首小微征程 共谱发展篇章 ——民生银行泉州分行开启小微发展新元年

自2009年率先在泉州推出小微金融业务以来，民生银行泉州分行始终以“打造小微业务标杆银行”的初心，在小微金融服务领域精耕细作，以优质的金融服务惠及万千小微企业。该行现有小微企业贷款客户1.3万户，小微贷款余额约110亿元，在当地树立了小微金融专业银行的品牌。

深耕市场商圈 打响小微金融品牌

“生意刚起步那会儿确实比较困难，还要感谢民生银行为我批了第一笔贷款。”回忆起与民生银行结缘的往事，泉州市某百货负责人陈先生仍旧感慨万千。

那时，时年25岁的陈先生看好泉州小商品批发的市场前景，在讲武巷租了一个15平方米左右的店面，开始走上小微创业之路。创业初期虽有不易，陈先生却感到非常充实，特别是年关旺季，每天忙着询价比价、进货送货，工作安排得满满当当的。

小商品批发需要备有一定的流动资金，尤其是旺季时的资金需求往往是平常的2—3倍。“那时我们这种小商户申请贷款还真不容易，要么不符合银行准入条件，要么需要提供抵押物或担保人。”陈先生谈到最初申请银行融资的不易时，依然对民生银行客户经理主动上门服务印象

深刻。当时民生银行客户经理在华联商厦一户户走访，来到陈先生店里向他介绍流水贷、乐收银等产品，让他看到了一丝希望。经过收集材料、打印流水、现场调查等手续后，一笔100万元的信用贷款在2天之内发放到了陈先生的账户上。

借着这笔贷款，陈先生的小微生意越做越大。随着电商时代来临，陈先生凭借敏锐的市场洞察力，着手进行销售转型，建立百货会员系统、公众号，开发线上商城，打造品牌文化形象，开设直播带货……将当初一间小小的门店逐步发展成当地知名的小商品批发百货商。“小微创业一路走来已经23年了，民生银行见证了我每一步的成长，我们就像是合作多年的挚友”。陈先生说。

和陈先生一样，泉州地区许多小微企业从民生银行获得了第一笔贷款。那时民生银行的客户经理乐此不疲地在一个个批发市场、商圈内来回奔波，一家家地走访商户、收集材料，将简单便捷的贷款、结算等产品推荐给客户，解决小微企业融资难问题。

“当时商圈都流传一句话——要贷款、找民生，这句话一直激励着我们在小微金融之路不断前行。”该行小微金融部负责人表示，10余年来，民生银行泉州分行始终坚守“助力每一个小微的梦想”的初心，把每一个小微客户的生意当作民生

银行的事业，持续深入各大商圈市场、商协会、园区、社区，与小微客户共荣共生、共同成长，逐渐在市场打响了小微金融的金字招牌。

创新产品服务 满足小微企业需求

“客户需要的就是我们追求的。”本着以客户为中心的服务理念，民生银行泉州分行近年来坚持以客户需求为导向，不断优化和完善产品与服务体系，满足小微企业差异化金融需求。

2011年，该行以“莲花商户卡”为载体，创新推出“流水贷”产品，以“结算全免费、流水送贷款、服务全方位”产品定位，迅速引起小微企业的热烈反响。2014年，打造“两天批复，短信通知”的小微金融品牌——“民生好贷”，推出业主富家贷、贵宾感恩贷、薪资感恩贷、房贷通等一系列贷款产品，为客户提供便捷简单的金融服务。2019年，创新推出“二押贷”“优盘贷”等抵押贷款产品，“微贷”“增信贷”等纯信用贷款，“云快贷”“纳税网乐贷”等线上贷款以及“海洋渔业贷”“民办教育贷”“二手车市场贷”行业创新项目贷款，为越来越多的小微企业提供更精准的信贷支持。

在不断创新升级信贷产品的同时，该行在支付结算、财富管理等方面持续

发力，为小微客户提供“乐收银”“扫码付”“校付通”“享乐租”等支付结算工具，推出薪资代发、定制理财及专属保险等解决方案，不断提升小微金融服务的广度和深度。

强化暖心关怀 大力扶持小微企业

为积极响应国家为小微企业减费让利的号召，民生银行泉州分行根据客户担保方式、经营情况、结算情况，制定差异化利率优惠政策，持续推进“无还本续贷”业务，推出“三年期还本付息”“赠送利息抵扣券”等服务，全面降低小微企业和个人工商户支付手续费，着力缓解小微企业融资贵的难题。2021年以来，该行累计办理无还本续贷业务1190笔，贷款金额18.19亿元，累计为小微客户减费让利3000万元。

2020年以来，面对严峻、反复的疫情形势，民生银行泉州分行快速响应，组织开展“守望相助 共克时艰”“暖心泉力 助力复工”“跑道灯点亮计划”“免疫力提升计划”等活动，开通远程面签、自助转期等线上服务，出台疫情期间贷款利率优惠、结算减免等优惠措施，为客户送上洗手液、消毒液、酒精、口罩等防疫物资，累计回访客户近3万次，与小微商户彼此相连、共渡难关、共谋发展。

南安市人大常委会 调研企业产业数字化转型工作开展情况

本报讯（记者 洪丽燕）25日至26日，南安市人大常委会副主任傅漳龙带队，就全市企业产业数字化转型工作情况开展专题调研。

调研组先后走访察看了福建省锐丰源实业有限公司、天地汇物流、海石荟石材工业互联网平台、福建福山轴承有限公司、华盛机械制造有限公司、九牧厨卫有限公司、恒发纸品等处，详细了解全市企业产业数字化转型工作情况及成效。

在座谈会上，调研组充分肯定了近年来南安在推进全市产业数字化和数字产业化方面所取得的成效，并就如何推动全市数字化转型工作进一步落细落实进行座谈交流。

针对下阶段工作，调研组指出，要把握历史趋势，抢抓机遇，进一步推进全市数字经济工作发展；要坚持系统思维，实施数字赋能工程，进一步培育数字化赋能智能制造新模式、新业态；要强化支撑支持，加大政府政策的精准度和扶持力度，引导更多工业企业开展绿色数字技改和科技创新。

南安市粮食和物资储备科技活动周启动

本报讯（见习记者 黄艺彬 通讯员 黄志兴）25日，2022年南安市粮食和物资储备科技活动周主会场活动在泉州市金穗米业有限公司举办。

据了解，今年的粮食科技活动周以“科技兴粮兴储，创新有你有我”为主题。活动周期间，南安市发改局将举办丰富多彩的科技活动，形成具有粮食行业特色、社会积极参与、多种媒体广泛传播、粮食科技宣传活动遍及全市城乡的浓厚科技氛围。

启动仪式上，南安市发改局通报了近年来南安市科技兴粮工作进展成效。南安市粮油协会发起“爱粮节粮杜绝浪费”倡议，弘扬中华民族勤俭节约传统美德，积极倡导“浪费可耻、节约为荣”的社会风尚。现场还举行“科技兴粮保障民生”活动，向一线环卫工人发放优质大米慰问品。

随后，与会人员参观走访粮食生产车间、金穗米业全国粮食安全宣传教育基地，并共同观看粮食科技纪录片。

当天，现场还设立了粮食科技知识咨询台，解答群众咨询，并分发食品健康消费相关知识宣传材料，吸引广大干部群众参与，增强大家对粮油科普知识的关注意识，推动南安粮油产业高质量发展。

修路架桥又亮灯

油园村1000多名群众出行更方便

本报讯（记者 赖香珠 通讯员 陈榕）近日，总投资40万元的省新油园村梅溪至枫脚桥梁架灯工程完工，虽然只有300多米的距离，却惠及周边1000多名群众，给他们出行带来极大便利。

记者了解到，此次“变身”的路段包含一座小桥。“没有修建这座小桥之前，周边群众要通过这条河只得绕远路，现在村民们不仅能直接从桥上到达对岸，车辆也能在6米宽的桥身上轻松通过。”油园村党支部书记杨建军告诉记者，为了让村民夜间出行更安全，沿线还配套安装了45盏太阳能路灯。

优化经营模式 开启业务发展新元年

2021年，为进一步提升普惠金融服务能力，民生银行泉州分行紧跟总行战略部署，启动小微经营管理模式优化改革，加快经营管理模式“三个转变”，全力实现小微金融服务模式的再优化、再升级。

2022年1月，民生小微App正式上线，这是民生银行为小微企业、小微企业主及个体工商户打造的综合化移动金融服务平台，同时推出“商贷通”“工贷通”“农贷通”“网贷通”四大产品体系，可提供多达10余种的小微专属贷款产品。当前民生小微App总用户数达27万户。

2022年是民生小微金融发展的新元年，我们对未来小微业务的发展充满信心，我们将紧跟国家发展战略和省市重点项目，不断推动四大产品体系的落地应用及区域创新，积极助力小微企业发展。”民生银行泉州分行相关负责人表示。

下阶段，民生银行泉州分行将践行“服务大众 情系民生”的企业使命，坚持普惠金融、乡村振兴、绿色金融等发展战略不动摇，积极落地数字化转型新模式，加大产品创新及流程优化，引金融活水流向小微企业等薄弱领域，着力提升小微金融服务质效，开创普惠金融发展新格局，为建设美丽泉州贡献应有之力。（林超连）