

泉州经济年会榜单出炉 南安多家企业上榜

本报讯（记者 李杨瑜）2月25日下午，2021泉州经济年会峰会圆满举行，峰会揭晓并颁发了多个奖项，其中不乏南安企业身影。

记者从榜单上看到，福建省金鹿日化股份有限公司总经理张向荣获2021年度泉州经济人物；在2021泉州市赋能营商环境十大数字化应用榜单中，南安市人民法院的南安法院智慧诉服平台榜上有名；福建泉工股份有限公司的HP-1200T型全自动仿石砖生产线、福建信达机械有限公司的建筑工业化生产基地工程混凝土拌合楼、泉州市三联机械制造有限公司的全自动伺服墙地砖生产线（SLST1500）3家南安企业研发的设备获2021年度泉州十大智能装备；九牧集团福建良瓷科技有限公司的永春九牧5G智慧产业园项目上榜2021年度泉州十佳5G应用项目；福建泉州市金穗米业有限公司入围2021年度抗疫保供十佳企业榜单；福建南安市顺昌鞋业有限公司荣登2021年度企业社会责任奖榜单；南安武夷泛家置业有限责任公司、福建省闽旋科技股份有限公司、福建省华科模具科技有限公司、南安市洪瀚黑果食品有限公司获2021年度十佳工匠精神企业（单位）；苏清良的民间工艺也上榜了2021年度十佳工艺美术大师榜单；南宁南安商会获2021年度优秀泉属异地商会榜单。

通过这些项目或榜单，不仅能看到泉州市经济建设的先进典型、成功经验，更能感受到强大的标杆效应带来的激励作用。金穗米业就做了很好的示范。对于坚守在大米行业的企业而言，疫情暴发后，粮食市场的稳定尤为重要。为确保供应、稳定大米价格，金穗米业第一时间召集员工，火速投入大米的复产和出货中，一定程度缓解了市场上大米供应紧张的情况。与此同时，金穗米业还通过媒体发声，郑重向社会承诺：大米和原粮库存十分充足，金穗米业在运费每吨涨150元和生产成本上升的情况下，不惜一切代价，一分钱都不涨，保证大米市场的充足供应。在行业内，还动员南安数十家米铺合法合规开张，确保市场供应。

优秀泉属异地商会推选项目，一直见证着泉属异地商会在践行中国特色商会组织发展之路中的迭代升级，展现新时代泉商的新气象、新风采。南宁南安商会便是典型代表。2011年12月，南宁南安商会率先成立了广西壮族自治区第一家商会人民调解组织——南宁市闽商人民调解委员会。该调解委员推动商会与属地政法系统以及律师团队等多方联动合作，弘扬新时代“枫桥经验”，先后协助政府妥善调处各类商事纠纷20多起，挽回当事人经济损失4000多万元。在2021年举行的全国工商联参与社会治理暨基层法律服务能力提升推进会上，南宁南安商会会长苏清全还受邀向与会人员介绍调委会工作经验。



忙碌的石井港码头，是国家二类口岸。本报记者 李想 摄

南安港航企业达71家 投资规模超200亿元

本报讯（记者 李杨瑜 通讯员 陈焕元 李晓梅 郑文堤）近日，南安市港航产业协会召开2022年工作会议，港航产业协会会员单位齐聚一堂共话港航产业，共谋发展大计。

会上，南安市港航产业协会会长伍小民作2022年工作报告，回顾协会两年来的主要工作，分析协会存在问题及今后工作重点，鼓舞各会员单位击楫勇进，团结一致，迎接挑战，争取南安港航事业再上新台阶。他表示，下一步，南安市港航产业协会将继续秉承“加强行业规范自律，维护会员合法权益，搭建双向服务平台，促进持续健康发展，激发创新创业热情，凝聚共享共赢合力”的宗旨，认真履行协会责任，尽心服务会员单位，促进南安港航行业持续健康发展，为实现南安市高质量发展注入新动力。

南安市作为沿海开放型港口城市，经过多年的发展，港航产业已具一定规模和实力，特别是石井镇已成为国内闻名的航运之乡。目前，南安石井人从事港航行业的企业已有71家，投资规模超200亿元，港航产业可培育为南安市主要经济增长点之一。

近些年来，南安市投资5.6亿元，用于建设石井口岸航运中心及口岸后勤服务保障区项目。规划建设海关、边检、海事等口岸单位办公技术用房，海上航运、港口物流、中介服务等企业事业单位商务综合办公楼，以及口岸单位、其他企业单位后勤保障配套设施。项目建设完成后，将进一步完善石井港区港航基础设施，优化口岸通关环境，增强服务能力，提高通关效率，发展壮大南安市港航产业总部经济，促进石井口岸经济高质量发展。

在船舶运力方面，目前石井镇域内、域外，拥有船舶数155艘，运力约350万吨，从业人员约3000人；港口建设方面，石井作业区已建成客货泊位15个，设计客、货年通过能力分别为20万人次和384万吨。2021年，石井作业区吞吐量达1051.75万吨。此外，还将建设石井新作业区，新建2万-10万吨级泊位14个，客运泊位5个，建成后的新港区年通过能力为散杂货1400万吨、集装箱400万TEU、客运量150万人次。

值得一提的是，会议当天，还新增通过了6家会员单位入会。据了解，南安市港航产业协会成立于2019年，旨在促进在外船舶运力回归，助推南安港航事业发展，自成立以来已吸引6家航运企业在南安注册，实际落地运力超过19.3万吨，在建运力22.3万吨。



泉州(南安)高端装备智造园 召开入园企业交流座谈会

本报讯（记者 李杨瑜 通讯员 林佳琦）2月26日下午，泉州(南安)高端装备智造园入园企业交流座谈会在成辉国际召开，园区19家人园企业负责人参加。

会上，市工信局三级调研员、市政府驻园区联络员林良泉介绍园区基础设施配套、厂房建设进度、园区服务功能等情况。目前，园区水、电、气、路等基础设施配套已到位，起步区13万多平方米的标准厂房将于上半年全部建成交付入园企业使用，园区的服务配套基本完善。他要求各入园企业按照园区建设进度安排，提前做好车间生产布局、设备采购和筹备生产等。政府和园区建设单位也将加快建设进度、完善服务配套，为入园企业营造优越的生产生活环境。

随后，入园企业负责人就企业生产项目、产品特色等情况作交流，对园区的建设进度、功能配套和优越环境给予肯定，并就园区的建设管理提出建设性的意见和建议。

据了解，泉州(南安)高端装备智造园是以政府为主导，坚持“创新、协调、绿色、开放、共享”定位，创新采取“统一规划、统一建设、统一配套、统一运营、统一管理”模式，配套建设标准厂房、商务中心、研发中心、设计中心、检验检测中心、3D打印中心、废砂处理中心及生活配套设施，搭建集研发、检验、采购及供应链服务为一体的综合性园区公共服务平台。

南安开展RCEP专题培训会

本报讯（记者 黄睿超）为抢抓“区域全面经济伙伴关系协定”(RCEP)生效实施的机遇，帮助企业抢抓机遇、有效开拓RCEP市场，推动南安外向型经济高质量发展，2月25日，南安市商务局、泉州海关南安办事处、南安贸促会共同举办了RCEP专题培训会，并邀请专业老师解读RCEP相关规则红利。

会议吸引了全市重点外贸企业负责人50多人参加培训。会议要求，各外贸企业要充分认识RCEP的重要意义，尽快熟悉RCEP各国优惠承诺，抢抓区域贸易高度便利化机遇，扩大优势产品出口和优质商品进口，利用RCEP推动南安外向型经济发展。

会上，北京大成(福州)律师事务所合伙人余建兴律师从投资与投资者、投资准入、投资待遇、征收转移安全例外等RCEP投资规则进行分析，融理论性、实践性、指导性于一体，通过实际案例分析，为企业在投资中用好、用足RCEP协定提供了理论依据和实务指导。泉州海关南安办事处相关负责人黄伟兰详细解读了RCEP原产地规则与关税减让安排，并针对企业最为关注的如何充分利用关税减让优惠政策提出了很好的建议。南安市商务局外贸外经科负责人吕长源解读2022年各级外贸扶持政策。

苏州市南安商会

助力苏州疫情防控

本报讯（记者 李杨瑜 通讯员 陈东辉）苏州新冠疫情牵动人心。2月14日，苏州市南安商会迅速行动，向全体成员发起倡议书；2月16日，接力转发《致全市商(协)会和民营企业的动员书》。

疫情当前，苏州市南安商会迅速反应，商会党支部积极动员部署，鼓励党员发挥带头模范作用，向全体会员发起“个个志愿加入，人人参与抗疫”的倡议。商会会员柳苏涛自告奋勇当志愿者，到所在社区抗疫一线，雪夜上“战场”，在封控区按照事先制定好的任务分配表进行工作。

虽然远在家乡，苏州市南安商会会长郑加朴仍心系苏州。2月18日，在得到苏州市相关部门通知后，立即召开秘书处视频电话会，部署防疫志愿者工作组筹备会议。会后，商会迅速成立了抗疫志愿者工作组，并号召大家面对疫情不畏惧不退缩，勇挑重担，用爱心凝聚力量，用信心决战疫情，为防控疫情防控工作贡献着自己的力量。

面对疫情，苏州市南安商会会员单位苏州成章机电有限公司，第一时间向苏州市慈善基金会捐赠资金支援苏州疫情防控。2月23日，荣誉会长企业新天伦服饰有限公司向苏州工业园区慈善总会捐款20万元，用于阳澄湖半岛旅游度假区疫情防控。

东莞南安商会

将择期举行就职典礼仪式

本报讯（记者 苏清彬）日前，东莞南安商会举行2022年春茗常务会议，预计今年5-6月择期举行商会就职典礼仪式。

后任会长陈奕泉表示，商会是全体成员的一个载体，要让每个会员有归属感和亲和力，鼓励全体会员对商会活动多参与、多交流；并对商会近期工作做出要求，包括商会会刊制作、商会基础设施完善、商会制度标准、商会新会员邀请等方面内容。会上，商会候任监事长洪志雄对商会在2019年1月至2022年1月期间财务方面的统计做出说明与通报。候任理事长陈奕聪回顾东莞南安商会在过去一年里商会运作及建设情况，并展望了2022年工作目标。



李鸿实

■本报记者 蔡静琦 文/图

身着牛仔褲，黑色夾克，戴着防塵口罩……在水頭鎮仁福村的一個洗衣池生產車間里，一個面容黧黑的年輕男子，正與工人們溝通着每個生產細節。沒有特意提高的嗓門，沒有指指點點的嚴苛，他就像一名普通的管理員和工人們交流着。這個看似普通却在洗衣池行業如魚得水的小伙子，便是福建泉州市鉅洋石材有限公司總經理李鴻實。他凭借极致单品策略，将精品洗衣池卖到了全国，每月销量破千。

水头洗衣池行业赶潮儿

日前，记者驱车来到距离水头中心较远的乡村——仁福村，和水头的很多村一样，这里同样布满石材厂，连马路两侧都可看见临时堆砌的石材板。直到来到仁福村的山头水库，一个摆满洗衣池的工厂映入眼帘。这就是李鸿实的生产大本营。

2009年就开始创业的李鸿实，如今有2个工厂，加起来面积有6000平方米。而这2个工厂，他只用来生产一种产品，那便是洗衣池。李鸿实创业至今已有13年，最开始做的是栏杆、圆柱等。直到2014年，他将目标瞄准到了石材洗衣池这个细分市场。“当时建材市场每天堵得水泄不通，全国各地的建材商跑来水头采购洗衣池。卖得好也就算了，利润都是成本几倍地翻。但当时水头并没有生产厂家，建材市场卖的洗衣池，基本都是从惠安转运过来的。”李鸿实回忆道，当时的水头企业，基本把精力用在大宗的饰面材料生产上，很少人把目光放在小洗衣池上。而他生产的石材栏杆，利润已经薄到只够工厂的基本开销，所以改变势在必行。

洗衣池最开始生产是在惠安。所以水头石材厂没有这个工艺，也就没有相应的工人。想要生产，不仅是投入设备那么简单。要想快速投产，就得去惠安寻找熟练的师傅。一开始招人，也并不顺利。很多工人认为在惠安稳定，每月有上万元固定收入，并不愿意挪地。在李鸿实看来，给工人们涨点工资也不是不可以的事，只要工人们能够把整个生产流程都做下来。行事果决的他，在惠安待

了一个星期，便带回了个班组。

不到一个月，他就顺利出产出了第一批洗衣池。建材市场很多商户得知水头也开始生产洗衣池，立马都涌了过来。

李鸿实说，当时虽然水头的洗衣池生产还没有惠安那么成熟，但工人都是从惠安请过来的，工艺上基本无差，而且距离近，对随便一个就要几百斤的洗衣池来说，距离近就意味着运输成本低。这对批发商户来说，能降低成本，无疑就是最大的利好。

“每天厂门口都排满了大货车，那种场景，真的想想都会乐了。”李鸿实说，刚开始，每套洗衣池利润都有百来元，每月数千套，还不欠款，真的是叫“黄金时代”。

做精高端定制洗衣池

在石材行业，最强的一定是模仿能力。李鸿实经营不到半年时间，洗衣池厂便迅速在水头、石井的各个村里开花。那时招工已不再难，月薪上万元，吸引了相当多的省外务工人员加入。李鸿实说，最开始工厂生产的洗衣池原料，基本都是“石井636”和“安溪635”，因为这两款材料量大，性价比高。所以，当时市场上流行的洗衣池也多是这两款材料制作的。

“满大街的同类产品，不但让厂家没了生产优势，也激化了价格竞争。”李鸿实深刻意识到，洗衣池的黄金时代很快就要过去，如果不及时改变、升级，即便不会是第一批被淘汰的企业，也会是走得很艰难的那一家。所以，当大部分企业还在拼命降价，争夺市场的时候，李鸿实已经进阶到高端定制领域，专门为有高端需求的买家定

制洗衣池。材料也不再局限于“石井636”和“安溪635”，可以是花岗岩、大理石、奢石，只要是客户喜欢的色系，他都能找到对应的材料。

“以前生产的普货，基本就一两种规格。而现在，我们会上门量尺寸，为每户家庭量身定制，包括高度、宽度、色系，只要设备允许，都会去做。”李鸿实说，做一套普通洗衣池只要一小时，而精品定制洗衣池，不包括上门服务时间，仅在厂生产时间，就得花费七八个人一天的时间。蝴蝶绿、蓝钻、黑金沙等进口的材料，硬度特别大，普通的学徒工根本磨不来，而材料的油亮度则又决定了产品的价格，所以高端定制产品，不仅耗时，还要有非常成熟的磨工。

他感慨道，这个时代，谁都想赚快钱，但这样并非易事。而那些勇于突破自己的企业，刚开始会很艰难，但慢慢地就变容易了。李鸿实告诉记者，在水头，做洗衣池最大的厂家可能不是他，但做精品定制洗衣池每月出库量最大的一定是他。每月不包括那些常规的洗衣池，仅定制的就有一千套。

“或许是深耕得早的缘故，很多高端客户都帮我们吧口碑宣传出去。”李鸿实说，现在很多本地家庭的洗衣池定制，都会直接找到工厂来，每月仅本地定制就有上百套。此外，上海、北京、西安、江苏、江西一带的供应商每月也会下很多定制单，尺寸繁多，1.2米、2米多宽的都有。

有时为了赶订单，李鸿实吃住都在工厂。“家里有4个孩子，小的才3岁，但因为工厂的事情，很少有时间陪伴，好在孩子们从小都特别懂事、独立。”