

# 水头奢石加工火爆 年底或增至30台设备

■本报记者 蔡静琦 文/图

8月初,老牌花岗石加工厂鑫隆顺石业,经过一番改造以后,重新以“奢石·花岗岩大板加工”面世。

实际上,自去年开始,奢石加工就已成了传统花岗岩厂转型升级的新风向。高利、新三星、万宝龙等传统石企纷纷增设奢石生产板块。此外,盛达、利源、美伦国际等老牌奢石生产企业也在不断提质扩容,产量稳步提升。

在利源奢石总经理王华伟看来,今年南安石材企业还会加装十几台奢石加工设备,年底预计可达到30台,除非继续扩大市场需求,不然生产必然进入饱和状态。

## 奢石加工需求量激增

目前,记者来到被称为“奢石超级工厂”的利源,里面的加工盛况让人震惊!3套绳锯设备,3台拉锯,4台自动磨机以及烘干补胶线、大板扫描仪等设备处于全面运转状态。厂房外,刷胶工人冒着烈日在一遍又一遍地重复进行刷胶动作。

王华伟告诉记者,利源已经在极尽所能地用好每一块场地,设备多到快放不下了。可是加工需求量一直在提升,又不得不增加设备。

“最近两个月,我们已采购600颗石料,加上代加工订单,至少会加工到1000颗,可以说水头奢石行业20%的产能都压在了我们工厂。”王华伟说,过去,利源、东星、美伦国际、英良等多家大型奢石经销商,加起来一年销量不到2亿元。但这2年很多外省经营奢石的经销商也回到水头,预计工厂加工产能会翻番。

王华伟坦言,目前利源月产量已达到5万平方米,下半年预计再投入2套绳锯,届时月产量可达7万平方米。

除了利源,专注品质加工的盛达也在准备迎接下一套设备的到来。盛达石业总经理吕联煌告诉记者,为了打造高质量,盛达一直在设备精细化上要求甚高,现有的两台36.76条绳都是意大利进口,即将到货的80条绳,由意大利百利通生产,一旦安装投产,必将再创奢石领域新高度。

此外,高利、新三星、康利等企业也纷纷在加装绳锯。虽然大多是安装的国产设备,但也大大缓解了奢石的加工压力。



奢石加工厂晒满了大板。

自然石业负责人赵亚飞表示,自然石业在成都和云浮都有加工厂,在西南地区算是做得最大的奢石企业。今年在水头开设6000多平方米的展厅,里面所有大板都交由水头8家奢石加工企业生产,由于奢石经销商增多,很多工厂产能跟不上,所以至今仍未完全加工完,致使展厅部分架子位空置,迟迟无法正式营业。

## 加工费和售价均下滑

王华伟认为,奢石的产业链很短,只要有客户、有资源、有生产加工能力就能做。这也是这些年奢石加工厂激增的一个主要因素。但随着工厂的增加,加工费必然会出现下滑。

“最先进来的肯定有大利润,而现在入场的人多了,势必有人选择压低价格和质量的方式从别人手中撬走客户。”王华伟说,过去一平方米的加工费在180元,现在普遍在130-140元之间,下降了30%左右。

王华伟坦言,入行看似简单,想要做好做稳,没一个一年半载不可能。奢石里面有石英、有云母、有软、有硬等太多成分,如果没有研究透每个品种的成分,调整好速度、转速、切割速度等加工方式,一刀下去,可能一颗料就荒废了。

加工费降低的同时,产品的售价也出现了滑铁卢式的下跌。王华伟告诉

记者,现在市场上特别流行的雪山银狐,早几年一平方米卖到1000多元,现在低至五六百元。范思哲黑更是从1000多元直接跌至300多元,还不如一些普通的大理石。在他看来,这与行业的恶性竞争和矿山的无序开采有着直接的关系。

令王华伟感到自豪的是,自2013年,利源成立奢石部以来,奢石版块一直在扩大,最近4年还进行了两次扩产,比如今年第一季度相比2019年电费上涨不少,获得了2万元的技改补贴。

在吕联煌看来,加工费和售价的下跌与加工工艺之间也有着必然的联系。那些奇货可居的景泰蓝、亚马逊绿等高端奢石一直被世人喜爱,并小心呵护。

“到时80条绳的设备一到,刀路就可以减少一毫米,一颗石料可以多切七八片,一片平均五六平方米,一颗料就可以多切个几十平方米,一平方米按2000元计算,就可以多为加工商创造八九万元的利润。”吕联煌算了一笔账,如果是切割一平方米两三万元的景泰蓝、亚马逊绿,就更不得了了。而为加工商提高出材率,势必会有更多加工商选择盛达。

## 创意研发提高附加值

不甘于一直做普通建材的王华伟,还将目光瞄准了奢石家居市场。“目前

利源和广东一家高端家居厂有着较为密切的合作,上个月就发过去三两百平方米。”王华伟说。

在他看来,奢石之所以能够快速进军家居市场,与岩板的推行有着直接的关系。仿天然石材纹理的岩板在家居界运用很广,他们也教会家居厂家对天然石材纹理的合理运用。如今,利源包销的矿山品种,祖母绿和丝绸之路,已被广泛做成桌面、台面板、橱柜、洗手台等产品。

尝试家居方向的还有麦石奢石。今年上半年,由麦石打造的景泰蓝空间,被誉为石材界的网红打卡点,空间里,景泰蓝被做成各种形状的桌面、茶盘、摆件等小物件。

脑洞大开的麦石最近还把边角料玩出了花,通过设计,将原本废弃的小碎条再拼接,重新变成了一幅幅颇具创意的背景。

麦石奢石城总经理姚灿辉告诉记者,麦石推出的拼板系列,不仅有280cm\*180cm的常规尺寸,客户还可以根据石材色系、拼接工艺、规格尺寸等方面进行私人定制。

“目前推出的黄、蓝、绿、棕几个色系,都在市场上取得较好的反馈。”姚灿辉认为,奢石是大自然的馈赠,每一块都应被珍视,如此也可以让废料变废为宝,还能助推石材行业碳中和的落地。

# 海能达中标西班牙应急通信网络项目

本报讯 (记者 李杨瑜) 8月初,海能达通信股份有限公司旗下西班牙子公司 Teltronic 与西班牙电信组成的联合投标体,中标西班牙阿拉贡省应急通信网络项目并签订正式合同,合同金额约合人民币8144万元。将为西班牙阿拉贡省建设首期应急通信网络,包括覆盖全省的 TETRA 网络,以及部分 LTE 宽带网络,并提供指挥调度系统、终端产品以及后续网络运营服务。

本次项目是海能达首次进入西班牙电信的网络设备合作体系,也是首次和海外大型跨国运营商成功合作拓展行业市场,为后续与西班牙电信的进一步深入合作提供了良好基础,有助于公司在西班牙应急通信网络的后续扩容中占据先发优势,也为海能达在欧洲市场的持续拓展形成示范效应。

据了解,通信设备公司想要进入海外大型跨国运营商的合作体系,需要经

过多年严格的产品测试认证,才能进入短名单,而欧洲大型跨国电信运营商往往主要考虑华为、爱立信、诺基亚等几大厂商。该西班牙电信创立于1924年,业务覆盖欧洲、美洲13个国家,是西班牙最大的跨国电信公司,同时也是世界上最大的固定线路和移动电信公司之一。

海能达表示,此次与全球TOP的运营商合作签订应急通信网络项目,一方面基于公司在窄带市场建立的国际领先地位;另一方面,体现了公司经过多年规模投入已在宽带领域构建了较强的市场竞争力,在共同拓展行业市场的项目合作中得到西班牙电信的认可,将为海能达进一步拓展国内、海外其他运营商业务起到示范和推动作用。

多年来,海能达销售网络覆盖全球120多个国家和地区,并在欧洲基于英国 Sepura、西班牙 Teltronic、德国 HMF

等子公司构建了完善的研、产、销平台,是目前欧洲市场布局最完善、本地化程度最高的专用通信厂商。目前,海能达已经收到西班牙电信新的项目标书,并着手积极准备工作。

中标西班牙应急通信网络项目,对海能达是一则利好消息。

早前,在海能达发布业绩预告中,可以看到2021年1—6月归属上市公司股东的净利润-1.35亿元至-1.00亿元,同比变动-151.44%至-138.10%。

海能达作出解释,上半年度公司亏损主要是因销售收入同比下降所致,一季度受海外疫情反复的影响,部分国家和地区的市场营销活动存在一定的延迟,导致业务有所下滑。进入二季度,各区政府部门、企事业单位、工商业等的日常活动逐渐恢复,公司新签订单较去年同期显著增长,宽带/5G、公专融合等新业务开始取得实质性突破。

5日,海能达发布公告称,公司将会采取相应的应对策略,适时、适度地进行价格调整。同时,也将持续推进高质量发展和精细化管理的战略方针,加强供应链管理,通过国产化替代、流程提效、BOM降本等策略,优化成本控制,不断提升盈利能力。

在5G产业大发展的趋势下,海能达一直也在重点拓展行业专网市场,积极开拓和国内、国际领先的电信运营商合作。截至目前,已与欧洲、独联体、南亚、东南亚、中亚等地区10多家海外运营商建立多维度业务合作。

# 多区域联动 南安企业“走出去”谋发展

本报讯 (记者 苏清彬) 疫情之下,如何突围?南安企业或成立分公司,或设立办事处,更好地“走出去”,多区域联动谋发展。新三板上市企业福建金霞生态环境股份有限公司,为了进一步拓展发展空间,优化公司战略布局,全面提升公司竞争力,3日发布公告称,拟设立安溪分公司、德化分公司;5日再次发布公告称,拟设立石狮分公司。

对于设立分公司可能存在的风险,金霞环境表示,这是根据公司的发展战略需要提出的,从公司长远利益出发,

所作出的慎重决策,但可能存在一定的市场风险和管理风险。从长期发展来看,对公司业绩提升、利润增长有积极正面影响,不存在损害公司及其他股东合法权益的情形。今后将加强内部控制和风险防范,以不断适应市场变化及业务的要求,努力做到最佳投资回报。

金霞环境主要从事园林绿化工程项目建设业务(包括施工和绿化养护业务),兼营绿化苗木种植销售。受新冠肺炎疫情影响以及营业成本增加影响,2020年金霞环境业绩表现不佳。报告期内,实

现营业收入1.01亿元,同比增长18.31%,实现净利润-0.04亿元,同比下降1324.6%。净资产收益率-2.8%,每股净资产为1.71元,基本每股收益-0.05元。

与金霞环境类似,固美集团近期先后成立了3个办事处。继厦门、泉州办事处之后,经过紧张的筹备,固美金属福州办事处上周宣告成立。这是固美集团实施“走出去”战略的又一重要举措,也是实现多区域发展、互利双赢的又一重要标志。

固美集团董事长陈东升表示,福州辐射闽北、闽中等区域,市场潜力巨大,福州办事处从资质、资金、管理到人员都具备较好的基础,团队成员朝气蓬勃,一定会大有作为。集团将从技术、管理、人员等方面全力支持福州办事处的发展,做福州办事处最坚实可靠的后盾。

对于6月19日成立的固美金属泉州办事处,营销中心总经理郭峰强表示,以此为支点,辐射整个泉州市场,将为泉州客户提供图纸设计优化、工程预算报价、售后等一条龙服务。

## 资讯

### 水头北部石材产业及物流规划公示

本报讯 (记者 蔡静琦) 日前,南安市政府官网公示《水头镇北部石材产业及物流集中区控制性详细规划》(以下简称“《规划》”)。

近年来,水头镇石材产业发展势头迅猛,以石材加工为主导的工业企业纷纷投资建厂,极大带动片区经济的快速发展。大盈工业区北部紧邻官桥南部集中区,南部通过原国道324线与水头镇区联系,良好的区位及便利的交通联系决定大盈工业区具备良好的发展势头。但现状工业用地利用低效,产村融合显著,空间肌理混乱,城镇配套设施不足,制约了大盈工业区的发展。

根据《规划》,规划区位于水头镇区东北部,属于大盈工业区,规划范围:北至规划二路,西至原国道324线,东至沿海大通道,南至规划北部快速路,规划总用地面积为85.15公顷。规划保留现状14.13公顷农村宅基地,规划定位为石材产业高级研发、工业物流集中区,规划常住人口规模1350人,产业人口约为3400人。

该规划结构为“一心两轴四片区”,依托科研用地形成产业研发核心,片区内规划2个工业组团,二类工业用地48.98公顷,以及相应的工业配套组团和居住产业组团。公共服务设施主要是科研用地,面积为2.51公顷。

## 石井乡贤李龙才

### 被授予湖北省“光彩之星”

本报讯 (记者 蔡静琦) 日前,湖北省召开“万企兴万村”现场推进会暨助力民族地区发展光彩事业大会,表彰一批民营经济人士。其中,全国工商联石材业商会副会长、华建石材股份有限公司董事长、南安石井乡贤李龙才被授予湖北省“光彩之星”荣誉称号。

据了解,湖北省“光彩之星”由中共湖北省委统战部、湖北省工商业联合会、湖北省光彩事业促进会联合评选,旨在宣传非公有制经济发展的巨大成就,鼓励全省非公有制经济人士争做“爱国敬业、守法经营、诚信服务、奉献社会”的劳动者,动员民营企业家弘扬光彩精神,踊跃投身精准脱贫攻坚战。而老石材人李龙才在抓好企业转型发展、提升效益的同时,积极投身精准扶贫、改善民生事业之中。

多年来,李龙才积极参与麻城市捐款、扶贫、助学等公益慈善活动。仅2020年1月,新冠疫情中就捐款131万元,捐赠一次性医用口罩、N95口罩、隔离服口罩、防护服、额温枪等救灾物资90余万元,为麻城疫情防控解了燃眉之急;2020年11月,捐赠3万元给“百兴村”帮扶大伙子河;2020年12月,捐赠5万元给龟山打雁尖村。

2010年,李龙才成立华建石材股份有限公司,公司充分发挥自身技术优势,迅速发展成为一个集矿山开采、生产加工、产品销售为一体的综合性一流石材企业。经过多年石材产品创新和生产经营实践,获得了“国家级高新技术企业”称号。2017年,华建股份在全国中小企业股份转让系统挂牌,2020年进入新三板创新层。公司还先后荣获湖北省“银种子”上市企业名单、中国石材协会2020年度最具价值矿山奖、中华全国工商业联合会2020年抗疫证书、“爱心企业”等多个称号。

## 多家南安企业获省机械行业表彰

本报讯 (通讯员 林佳琦 记者 李杨瑜) 日前,福建省机械行业党建工作创新联盟召开了“福建省机械行业庆祝中国共产党成立100周年党史学习教育典型经验交流暨‘强党建促发展’表彰会议”。其中,南安市装备制造业协会多家会员企业及个人获得表彰。

会上,成功机床董事长周泗进、泉工股份总经理傅鑫源被授予“热心支持党建工作优秀企业家”;嘉诺阀门党支部书记、董事长江炜被授予“福建省机械行业优秀党务工作者”;泉工股份、泛科集团、海恩德机电等荣获“福建省机械行业党建工作先进单位”。

对于此次荣获两项殊荣,泉工股份董事长傅炳煌表示,是对泉工股份党支部的肯定。未来,泉工股份将深入学习贯彻习近平总书记来闽考察重要讲话精神,锐意进取、担当作为。

为此,南安市装备制造业协会也号召全体会员企业,认真学习贯彻习近平总书记在庆祝中国共产党100周年大会上的讲话精神,以受到表彰的集体和个人为榜样,强党建促发展,更好地知党史、听党话、跟党走,以史为鉴、开创未来,全方位推进南安装备制造业高质量发展超越。