

# 奥力石业:党建+文化建设引领企业远航



■本报记者 蔡静琦 文/图

在奥力石业工厂落成的次年，奥力党支部成立。既是公司董事长又是公司党支部书记的吕维山，以党建引领推进企业的各项工作。

经过近20年的发展，奥力石业已成为一家集石材矿山开采、石材进出口、天然石材深加工与销售、人造岗石、岩板、异型石材生产与销售、工程设计、装修于一体的综合性石材企业。而奥力党支部也成为官桥首批“党建入章”的企业。

“在企业发展过程中，一直推动的党建工作也进一步调动了员工的积极性和创造性，推进了公司各项业务的又好又快发展。”在吕维山看来，二者的发展是相辅相成的。

## “一肩挑”抓班子抓队伍

在石材行业，说起党建，人们都会不由自主地指向奥力石业董事长吕维山。这位拥有20多年党龄的老党员，不仅把企业管理得井井有条，还积极活跃于乡村振兴，主动参与村里的公共基础建设，让出自家祖宅，建设成供村民共用的公共场所。

在公司，身为董事长和党支部书记的他“一肩挑”。“刚开始的时候，公司只有我一名党员，2007年公司成立了党支部，现在有12名党员。”吕维山笑着说，从1998入党算起，他党龄有23年了。

为了推动党建工作的持续进行，吕维山带头抓班子抓队伍，克服重重阻力，于2018年12月12日完成了“党建入章”工作，成为官桥首批“党建入章”企业。

“非公企业党建如何开展？吕维山在摸索中不断前行。”很多人对党建存在一些误区，认为党建工作只存在于党政部门和国企，民营企业唯利润说，党建可有可无。我们用实践证明了，党建是非公企业提高核心竞争力的根本，也是企业发展壮大的强大支撑。”

“只有统一思想，才能有统一的行动；只有统一认识，才会有共同的追求。”在吕维山看来，员工归属感的形成，是一个不断积累的过程。

在他的指导下，公司党支部把“抓党建、促发展”作为工作的出发点和落脚点，把工作的重点、难点作为党建工



奥力石业董事长吕维山介绍企业党建。

作的突破口和着力点。除了定期或不定期举办党支部内部的党建学习外，公司多年如一日，每月召开一次全体员工大会，通过集体会议的形式统一思想和行动，形成企业的共同目标和追求。

他常说，我们党员是干部是“家长”，就必须履行好“家长”的义务。他还积极带领支部成员深入职工生活当中，认真倾听职工呼声，针对性地解决员工在生活中及工作上的困惑，增强员工归属感，从而提高团队凝聚力和战斗力。

## 推动“党建+企业文化”建设

“把党员培养成骨干，把骨干培养成党员。”这一理念在奥力公司也得到了很好的体现。吕维山介绍，目前公司党支部现有党员12名，大学文化水平占半数以上，党员分布在生产厂长、工程部经理、销售人员、财务人员等岗位。他们在稳定团队和志愿服务方面，都发挥了模范带头作用，并用行动诠释了“党建就是生产力”。

2007年进入奥力石业工作的湖北小伙宋秀原就是一个很好的例证。原是公司一名普通电工的宋秀原，伴随着公司一同成长，不仅在工作中努力钻研技术知识，还发奋考取了中高级

安全员、高低压电工、电梯管理等多门证书。积极向上的他，于2017年被提拔为机电主管，2018年成为党支部的一分子。

在党建的引领下，他越发爱岗敬业，踊跃创新。2020年，他通过一次又一次的测试，成功升级了公司大切电控系统，降低了5%的单位能耗，实现了真正意义上的节能减排，提高了公司生产利润空间。

企业党建深深地影响着每个奥力人。疫情期间，党支部成员纷纷带头，率先加入防疫之中。为了做好疫情防控，人力行政部经理李鹏飞舍“小家”为“大家”，长达一个多月主动站在防疫一线，保证了公司的稳定运行。

在进入奥力以前，李鹏飞的党组织关系在村里，还担任着村组委。而进入奥力以后，他被奥力浓厚的党支部氛围深深地吸引住。他毫不犹豫地把自己的党组织关系转入公司的党支部，并积极参与公司的党建工作。参与推进公司党建文化公园建设，完成健身房、娱乐室、篮球场、羽毛球场、图书室等阵地建设，推动“党建+企业文化”建设。

## 结对互助带领企业共同发展

单丝不成线，独木不成林。奥力

石业不仅将党建工作落实到员工生产生活的方方面面，还积极与周边企业保持结对互助。

在刚刚过去的六一儿童节，奥力石业党支部就携手周边多家企业走进前梧小学开展“童心向党 唱支红歌给党听”六一系列活动。

近年来，同位于官桥的宗艺石材党支部、金穗米业党支部、华圣食品党支部、三藏建材党支部等都与奥力党支部保持互动，不定期联合开展主题党日活动。并对五星中学、前梧小学、水头中学、南星中学、水头朴里小学等周边学校开展爱心捐赠活动。

作为较早一批的石材创业者，吕维山始终心怀改变行业现状的责任和使命感。他说，相关检测部门推出的起重机械大体检，对石材行业来说，无疑是百益而无一害，这是在消除工厂安全隐患，保障生命财产安全。但受疫情影响，很多企业经营状况不佳，整治检测部门推出的方案，仅一台航吊就可能耗费上万元，这无疑会给企业带来巨大的经济压力。

在考虑了众多企业的处境，他带领南安石材协会工作人员前后奔走了三四个月时间，向有关部门讨政策，在进一步规范南安市起重机械管理与优化的过程中，为众石材企业谋取最大的便利和最少的耗费。

# 伊瓦特:产能翻番 提供自动化解决方案

■本报记者 李杨瑜 文/图

在洪濑镇扬美洪都工业区内一栋白橙相间的厂房格外吸睛，厂区车间里机器轰鸣不绝于耳，工人们熟练地操作着，组装调试这些机械设备，生产井然有序。

“这些机械手臂设备可以自动抓取，依次完成上料、下料，进行焊接、装配、搬码、喷涂、磨抛等自动化作业，在生产加工中还可以对组装中的每一个步骤进行记录和追踪。”伊瓦特机器人设备制造有限公司副总经理徐荣俊介绍，将在今年下半年冲刺发力，完成全年1.5亿元既定的产能目标。

投产不过两年，为何每年产能都能翻番，伊瓦特快速发展背后，究竟有何奥秘？跟随者徐荣俊的脚步，一探究竟。

## 月可生产300多台机械手

依托大数据、人工智能、IOT等核心技术，目前机器人、机械手已经在各行业领域得到广泛应用，在提高工业自动化水平起到了关键作用。

“注塑机机械手能下降30%的人力需求，实现‘机器换人’避免因人的操作失误而造成的损失，大幅度提高生产率和降低生产成本，稳定提高注塑产品的质量。”徐荣俊告诉记者，过去很多中小企业宁可多招工，也不愿尝试机器人生产，这几年明显能看到观念的转变，需要自动化、智能化工厂改造的企业将会越来越多。

随着市场需求剧增，国内工业机器人供应商不少，但国外品牌仍占据了大部分市场份额，如何把握住机遇



伊瓦特生产车间工人正在组装设备。

尤为重要。

2016年确定完项目用地后，伊瓦特于2017年开始施工建设，2019年8月一期建设的20亩开始投产，并与当年完成5000多万元产能，可见注塑行业已迈向智能制造转变，催热国内工业机器人市场。

“机械手的应用常见，但在不同行业的它的具体形态也有所区别。我们生产的注塑机机械手及注塑成型周边自动化系统及解决方案，在今年的3月，五轴双臂机械设备已升级到第三代。”徐荣俊介绍，现在车间每个月能生产300多台不同类型的机械手。

## 新材料应用受市场青睐

作为工业机械手、机器人重量级的制造企业，伊瓦特研发团队也在不断扩

大，斥资从日本引进了技术团队，与相关行业整合后，在自动化、智能化方面及技术方面得到了部分引领突破。

“全伺服马达驱动注塑机机械手，可以实现除取件外的其他功能，比如模内贴标、模内镶嵌、装箱、码货等更多功能，此外最为突出的是新材料的使用。以往机械手臂是由金属制作，重量大且耐疲劳性不佳，在制作高精度产品时会因材料的变形量影响机械臂的定位，而碳纤维复合材料应用，可以弥补金属机械手臂的很多不足。”徐荣俊举例说道。

碳纤维的应用让设备耐磨、耐腐蚀、降噪等性能优势更具环境适应性，在比强度上碳纤维要比钢高出许多，同时降低能耗、耗材，节约使用成本。因此在今年4月深圳展会上，伊瓦特也收获了一波海内外客户，订单量急速上升。

“以后还会有更多的机械手用于混合、自动装卸模具、回收废料等各个工序上，将朝着智能化方向发展，借助机器人产业政策与资本的东风，加快整军备战。”徐荣俊希望，有机会也能够与南安本土企业合作，在南安打开市场。

## 提供无人化车间统包方案

除了机械手设备，伊瓦特还专注于注塑、食品包装、医疗等无人化车间设计施工统包工程及自动化辅助特有设备提供全面、专业的解决方案，合作客户有南方包装、绿箭等10多家国内知名企业。

“智能化以及无人化车间是大趋势，可助力提高生产效率、降低生产成本，让产品品质更加稳定。”在徐荣俊看来，在生产环节上，要抛弃落后产能，摆脱传统人力手工对产能和效率的束缚，极大降低对人力的依赖，确保企业的生产和运作也不会轻易受到不可抗力因素及人员变动的影响。

在机器人、传感器、云计算、物联网等技术的支持下，这些智能设备得以“开口说话”，实现了一定程度上的自主协作。此时，在几乎无须工人参与生产的车间中，24小时不间断生产成为可能。

凭着对市场的敏锐观察，伊瓦特还推出了新一代物联网智能供料系统解决方案，通过物联网技术深入应用，实现了生产流程的标准化、精益化、模块化、自动化、数字化、智能化，将促进企业从制造走向智造，帮助企业提升核心竞争力，提升企业利润空间和盈利能力，在产业链环节中，为行业提供良好的自动化解决方案。



## 助力碳中和 金固美携新品亮相上海

本报讯（记者 苏清彬）5日，为期3天的“SNEC第十五届(2021)国际太阳能光伏与智慧能源(上海)展览会暨论坛”（简称“SNEC光伏大会暨(上海)展览会”）在上海新国际博览中心落下帷幕，作为固美集团旗下子公司，金固美之行迎来收官。带队参展的金固美总经理黄洪伟告诉记者，“此次展会效果非常火爆，不仅丰富了参展经验，更利用展会平台与行业权威人士学习交流，与到访客户展开深入洽谈，挖掘出大批潜在客户，成功与部分客户达成初步合作意向”。

实现“碳中和”逐渐成为全球共识，光伏等新能源正迎来前所未有的发展新阶段。作为光伏行业的一员，金固美率领研发人员、专家团队和业务精英30余人如期赴展。展会期间，除了携跟踪系列产品重点展出外，还专门针对“金固美BIPV（光伏建筑一体化）”与“金固美双竖排多点驱动跟踪系统”两大产品展开推介，让来宾对两款产品进行更加全面、深入的了解。

中国建筑科学研究院建筑环境与节能研究院院长徐伟曾表示，从建设到运营，我国建筑行业碳排放约占总碳排放量的40%，是名副其实的碳排放“大户”。在碳达峰、碳中和背景下，“绿色建筑”“低碳建筑”成为实现建筑碳中和必由之路，而BIPV作为光伏与建筑相结合的最佳形式，成为实现绿色建筑、低碳建筑的重要路径。

3日下午3点，金固美BIPV推介会准时开幕。活动消息一经发出，即吸引大量来宾参加，活动现场座无虚席。

推介会上，金固美研发中心经理林鑫通过金固美BIPV整体系统介绍、防水性能、结构优势、应用场景、项目案例展示等方面，向现场来宾进行详尽解说。他表示，作为金固美自主研发的BIPV系统，融合了众多研发人员与专家团队的精尖技术与宝贵经验，尤其是系统优越的防水性能，使得金固美BIPV在市场上、行业内始终保持绝佳口碑与突出的竞争力优势。

此外，林鑫着重展示了金固美BIPV主水槽、辅助水槽等防水系统主要结构的安装方式与材质。他介绍道：金固美BIPV主水槽通过焊接+搭接相互配合，使得安装更为方便快捷。主水槽使用锌铝镁材料制作，相比于其他传统金属材料，耐腐蚀性更佳，并且拥有自修复的特点，有效延长防水水槽使用寿命。

通过图文与视频结合的方式，林鑫展示防水系统主体构造与雨水疏通路径方面问题，在遇到降雨时，雨水沿屋脊两侧流下，通过光伏组件上下两侧的横向防水水槽，与左右两侧的主水槽，汇集至底部的天沟中，再由落水管向外排通。纵横交错的防水构造共同形成“井”字形的排水结构，全方位、快速地对雨水进行引流及外排，从而达到绝佳的防水效果。

4日，还推出了由金固美与厦门大学博士团队联合研发制造的“金固美双竖排多点驱动跟踪系统”。金固美研发中心总监韩桂荣着重说明了“SCADA+AI”系统，他强调，该系统的应用能够使发电量再提升7%。

“该系统的运用能够最大限度优化系统工况、动态优化跟踪角度，使组件保持最优辐射角度，对运行故障做到早发现、早诊断、早排除等多种远程操控，极大提高系统运维效率，有效降低运维成本。”韩桂荣总结道。

## 明发集团委任林家礼为董事会主席

本报讯（记者 苏清彬）4日，明发集团国际有限公司发布公告称董事会宣布，刘煜炜已获委任为执行董事，林家礼博士已获委任为非执行董事及董事会主席，自2021年6月4日起生效。

根据公告，明发集团执行董事刘煜炜，50岁，曾为北京永大税务师事务所有限公司执行总裁、厦门楚瀚税务师事务所、厦门楚瀚会计师事务所总经理，担任建明（厦门）房地产开发有限公司、泰安恒地玉都房地产开发有限公司、南中投资集团（厦门）有限公司等多家大中型房地产企业集团顾问，负责财务管理及合规事宜。

而明发集团非执行董事及董事会主席林家礼，现年61岁，在企业管理、策略咨询、公司管治、直接投资、投资银行及基金管理方面拥有逾30年国际经验。林家礼持有加拿大渥太华大学之科学及数学学士、系统科学硕士及工商管理硕士学位、加拿大加尔顿大学之国家行政研究院文凭、英国曼彻斯特城市大学之香港及英国法律深造文凭及法律荣誉学士学位、香港城市大学之法学专业证书、香港中文大学专业进修学院专业会计证书、英国胡佛汉顿大学之法律硕士学位、香港大学之公共行政硕士及哲学博士学位。2019年获香港特别行政区人民政府授予铜紫荆星章。

明发集团表示，公司与刘煜炜、林家礼订立服务协议，自2021年6月4日起为期两年，其每个任期届满时可自动重续两年，除非根据服务协议的条款予以终止。薪酬方面，刘煜炜每年收取96万港元，林家礼每年收取120万港元。