

黄友水：创建有影响力有凝聚力的商会

■本报记者 苏清彬 文/图

7日上午,南安市洪梅镇迎来工商界的一件大事,来自五湖四海的水产精英代表齐聚灵应宾馆,共同见证洪梅镇商会换届暨第二届监事会就职仪式的举行。

“我们将继续做好上联政府、下联企业工作,积极发挥桥梁纽带作用,努力把洪梅镇商会创建成为有影响力、有凝聚力的民间优秀商会组织。”黄友水发言说。

新会长,新作为。当天举行多个项目签约,黄友水代表商会上台签约。其中洪梅镇商会大厦建设项目计划投资5000万元;而为了促进洪梅公益事业的发展进步,现场还成立南安市洪梅镇商会基金会,目前已捐资近300万元,会长带头捐资30万元。

洪梅公益事业热人心

在第二届商会换届之前,被委以重任的黄友水,悄然做了一个改变——租用300多平方米的新场所,并进行装修成为商会新会址。当天下午的采访,就在新会址进行。

当车子缓缓驶入镇区梅新街,一栋写有“福建洪梅水产品集团有限公司”的建筑特别醒目,拾级而上,二楼即为洪梅镇商会。“洪梅水产品集团聚集了很多洪梅籍水产精英,其中部分也是商会成员,将会址设在这里,方便加强会员之间以及商会与社会各界的联系、合作。”对于商会的每一个举动,黄友水总是深思熟虑。

实际上,当选商会会长之前,黄友水已经为洪梅人所熟知,其2015年5月2日发起成立南安市洪梅公益事业促进会,并当选首任会长。“促进会主要用于结对帮扶、助学救灾、扶贫济困、公益事业建设4个方面,将为洪梅乡亲服务,促进洪梅公益事业的建设和发展,切实把有限的善款相对投向最重要、最紧迫的善事和公益事业上。”6年前,黄友水这样规划着。

众人拾柴火焰高。促进会成立之初,便筹集100多万元资金,截至目前已达200多万元。而这笔资金来源不断地造福家乡:为洪六公路解放桥翻建工程筹集资金67.6万元;向洪梅中学操场建设捐赠18万元;每年重阳节组织慰问会员80岁以上家属……

作为一个新兴的公益社团,洪梅镇公益事业促进会成立后,就把开展



人物名片

黄友水 南安市洪梅人,1969年生,南安市洪梅镇商会会长,南安市洪梅公益事业促进会会长,福建省冠发建设发展有限公司董事长。

公益慈善项目作为应尽之责,把公益助学活动作为首个爱心项目。

2015年8月22日,促进会在洪梅镇政府召开“济困助学·爱心圆梦”助学金发放仪式活动。活动中17名会员与18名学生现场签订结对帮扶协议,结对时限为本届理事会任职期间(5年)或至学生完成学业,此次帮扶资金总计6.4万元。

“在本届活动中,结对帮扶活动未间断。我们希望以此回报社会,带动更多人参与慈善公益。”对于促进会慷慨解囊、热心公益的义举,当地人无不拍手称赞,这让黄友水倍感欣慰。除了发起成立洪梅公益事业促进会,对于修建宗祠、族谱需要资金,他亦是主动作为。

放弃学业从泥水工做起

作为“中国水产餐饮第一镇”,从洪梅走出去的水产大军已经闯出了一片天地——全国中高端酒店市场,洪梅水产产业占据近七成份额。不过,新任会长是个例外。他从事房屋建筑30多年,长期扎根泉州。循着他的成长经历,或许能够找到他热心家乡公益事业的答案。

“艰难困苦,玉汝于成。”黄友水出生于洪梅镇新联村,家有3个兄弟、3个妹妹,其排行老大。在那个物质匮乏的时代,穷和苦是连在一起的。生

长在一个穷苦的家庭,尽管努力学习,如期考上了新侨中学,但他还是与心仪高中失之交臂。

“当时成绩还可以,考虑到家庭,只好放弃学业。”一开始,16岁的黄友水先是跟着父亲到永安林场打小工,推土方、挖公路、挑沙子、搬砖头……白天干活,晚上就住在山上简易搭盖的帐篷里;没有电灯,靠蜡烛照明;没有蚊香,常常跟蚊子战斗;没有交通工具,每天出行只好走山路。

就这样,干了两年多。吃尽生活的苦头,这位18岁少年决定“走出去”,去当一名泥水工。彼时当泥水工都很难,为了拜师,在亲戚的推荐下,找到一名惠安师傅。“学历不高,只能学门手艺,靠体力赚钱。”黄友水跟着师傅学切砖、粉墙,4年时间没有离开过班组,靠着一股勤奋刻苦精神,逐渐掌握了本领,其做工质量佳、速度快,师傅也被徒弟的精神所感动。在建筑行业,并不是天天有活干,为了培养得力助手,一旦没活,这位惠安师傅就会把徒弟“寄人篱下”,以此保证一份稳定的收入。

很快,黄友水22岁就当上了班组长。勤劳肯干的他,被一名施工员看中,推荐给了一名晋江老板。在接下来的三四年里,尽管走过一段弯路,但在不断探索中,他开始独立承接私人房子、厂房的建设、设计,成为一名小建筑商。

真正的人生转折点,发生在2001年。这一年,不满足于小工程的黄友

水,正式进军公共建筑领域,其掌舵的洪梅建筑工程有限公司以200多万元中标水头东南小区4号楼、6号楼建筑项目。5000多平方米的建筑面积,100多人的团队,8个月完工。为了树立标杆,黄友水要求团队:质量为先,再谈速度,最终以高分得以顺利验收。

子承父业做大产业

靠着敢闯敢试和惊人的胆识,黄友水从泥水工、班组长、包工头再到建筑商,实现华丽转身,企业也由小到大,由弱变强。

2012年,福建省冠发建设发展有限公司应运而生,业务范围越来越广泛,涵盖房屋建筑工程施工总承包、市政公用工程施工、公路与桥梁工程承包、房地产开发等诸多领域。为了扩大规模和方便管理,家族成员也以参股形式加入建筑行业,彼此协调分工,实现团队快速作战。

其项目更是遍布大泉州,包括丰泽、洛江、清濛开发区、晋江、南安、安溪等。南安成功街沥青改造,清濛开发区德泰路、吉泰路提升改造,晋江沿海大通道,南金公路二标段改造等项目,都留下了黄友水的足迹。

也许是长年在建筑工地劳动的磨炼,抑或是长期以来历尽艰难后的坚强个性,让他在追求事业的道路上始终保持着昂扬向上的心态。一路走来,他不觉累,他深知“打工就要当老板”。

为了高标准建设,从设计到施工他都参与其中。在施工中,黄友水始终把建筑质量视为企业生存发展的生命,每一处工程总是亲自把关验收,从不打马虎眼。

令黄友水引以为豪的是,他的儿子黄增强亦是一名建筑商,并于2019年12月底成功当选丰泽区新的社会阶层人士联谊会会长,2021年还被推荐为第十八届“福建青年五四奖章”提名人选。

黄增强身上继承了父辈吃苦耐劳、奉献社会的精神。他在就职典礼上表示,丰泽新阶联将充分发挥新阶联特有的优势作用,力争5年内实现50个“善行100”的目标,即精准扶贫100户困难家庭、资助100名贫困学生的教育、提供100件律师法律援助服务、开展100次志愿者活动、提供100家爱心企业的就业岗位,为丰泽区经济社会发展贡献智慧和力量。

岩,就像当初那个大理石对决大理石瓷砖一样,不管如何彼此轻视,但总的来说,都是各有各的消费人群,并没有什么影响。

那么,真的就像石材人说的那样吗?记者咨询了在福建陶瓷圈很红的“阿博说砖”创始人吴思博。

吴思博认为,近几年,陶瓷抢占花岗岩的地铺石市场的势头很强劲。从一组数据就可以看出,福建省内预计50条生产线,平均每条线6000平方米,每天产量30万立方米,不单福建生产,其他产区合计预计30条生产线大概20万立方米,这日产量50万立方米,要说没影响是不可能的。

“3年前,地铺石价格在70—100元之间,现在下滑了二三十元,由此可见杀伤力不一般。”在吴思博看来,PC砖能够抢占花岗岩的市场,最主要的原因是价格问题,价格仅花岗岩的一半。另外,这些年,产品抗折强度、耐磨度、防酸度等参数上都有了较大的提高,解决了工程商最害怕的地铺石霉变问题。

去年开始玩抖音的吴思博,不到一年时间,就转化了近8000万元的订单。其中,至少有3000万元是地铺石。而今年年初福建所有地铺石工厂都严重供不应求,他表示,要想满足市场的需求,全国范围内地铺石的生产线最少要再增加一倍。

“去年上半年,我们去水头开拓市场,很多花岗岩商家都是置之不理。下半年,水头的石材商便主动找上门来。不得不说,石材人的销售渠道还是很有优势。”吴思博说,而下一步,他将在水头设立营销分点。

全国铸造机械标委会基础通用分委会成立

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 郑华婷)8日,由全国铸造机械标准化技术委员会主办、分委会秘书处南安市中机标准化研究院承办的全国铸造机械标准化技术委员会基础通用分技术委员会(以下简称“分委会”)成立大会在泉州召开。

会上,与会领导宣读了国家标准化管理委员会关于分委会成立的批复和组成方案,并向全体委员颁发了证书。

分委会主任委员卢军表示,当前我国铸造机械相关基础通用类标准还存在较大空白,分委会要重点围绕分委会专业领域,以铸造机械基础、铸造机械通用技术规范、铸造机械检测方法、铸造机械安全、铸造通用设备与成套装置、铸造检测与控制装置、数字化与绿色铸造装备等7个重点主体有计划、分步骤的有序推进开展标准化工作,全面建设高质量标准体系,引领行业高质量发展。

随后,与会委员审议通过了分委会章程、秘书处工作细则、标准体系框架和体系表以及下一期工作计划。为帮助广大标准化工作者及时、准确地理解和掌握新标准的相关规定和要求,本次会议也进行了《GB/T 1.1—2020标准化文件编写精讲及案例分析》培训,身兼泉州市标准化协会会长、朱斌邀请了协会会员及福建省范围内的企业技术人员一同参加,由国家市场监督管理总局国家标准馆技术审评中心郭丹主任进行授课。

培训期间,郭丹对新版国标1.1的重点条目结合上下文和应用环境进行了详细讲解,通过详细的剖析、专业的解读以及结合标准化相关理论实践的授课方法,帮助各与会人员在标准的结构、起草规则和编写方法等方面得到了全面、系统的学习,为今后标准编写质量夯实基础。

未来,分委会将密切围绕产业发展需求,立足专业领域,整合企业、科研机构、高等院校、相关企业事业单位等各方资源,搭建开放、共享、融合的大平台,携全体分委会委员认真履行职责与义务,积极推动铸造机械标准化工作有序发展贡献力量。

同时,也代表着秘书处南安市中机标准化研究院继承担全国机械安全标准化技术委员会机械安全设计分技术委员会(SAC/TC208/SC1)秘书处单位以来的又一里程碑,也标志着在泉州机械标准化再上新台阶,掌握更多话语权。

常州南安商会荣获江苏省“四好”商会称号

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)日前,常州市工商联系统商会建设工作会议在新北区福记逸高举行。常州市南安商会会长王谋振、秘书长王艺芝参加会议。

会上通报表彰2019—2020年度全国“四好”商会、江苏省“四好”商会。其中,常州市南安商会荣获2019—2020年度江苏省“四好”商会称号,王谋振荣获常州市工商联直属商协会“优秀会长”荣誉称号。

一直以来,常州市南安商会严格按照“四好”标准加强自身建设,提高组织规范化管理、科学化运作,按照政治引领好、队伍建设好、服务发展好、自律规范好开展商会工作。以王谋振为会长的领导班子,带领商会全体会员开拓进取,坚持政治建会、团结立会、服务兴会、改革强会方针,不断开拓新时代商会事业新局面;认真带领商会全体领导干部继续加强商会组织建设,积极发挥商会作用;创新制度建设,促进商会规范发展;提升服务水平,服务大局观念;弘扬南商精神,传承新时代南商使命,促进常州、南安两地经济发展。

昆明南安商会获昆明市“四好”商会称号

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 王建)9日,昆明市工商联(总商会)对2020年度“四好”商会进行表彰,昆明市南安商会荣获“四好”商会称号,成为全市十家“四好商会”之一。

昆明市福建南安商会自换届以来,以黄全限为会长的第四届理事会领导班子,积极参加昆明市工商业联合会组织的各种培训和讲座,加强与昆明市工商联相关部门的联络和交流。建立了党支部,定期组织党员到商会学习党的相关知识;健全组织机构,设有监事会,秘书处等职责机构。坚持依法依规办事,制定了严格的规章制度和财务制度;法务维权部聘请了专门的律师,有效地维护了商会会员的合法权益,积极为会员协调劳动关系,化解矛盾纠纷。

第四届理事会秉承办会宗旨,搭建好政府联系民营企业的桥梁纽带作用。积极联系省、市工商联的领导到商会调研指导工作;积极承担社会责任。2020年春节期间,向南安市光彩事业促进会捐赠善款10万元,并向南安贫困家庭的老人进行了慰问关怀;同年4月,在疫情期间,昆明市福建南安商会及其会员企业向昆明市教育体育局捐赠了一次性医用口罩5.4万只;11月,由黄全限带队,商会向寻甸县金源乡龙潭村小学捐赠了价值32850元的教学生活物资,在一定程度上改善了孩子们的学习环境;12月,商会积极响应南安市委市政府号召,参加“大爱南安 慈善有我”系列活动,向家乡捐款10多万元,为家乡的乡村振兴事业添砖加瓦。

■本报记者 蔡静琦 文/图

近两年,水头花岗岩市场里悄悄地冒出了许多经营生态地铺石的商家。据了解,这些美名曰“生态地铺石”的产品实则是仿石材PC砖,并非天然石材。

PC砖的入侵,对于花岗岩来说,是蚕食还是互补?就此疑惑,记者分别对花岗岩和PC砖厂家进行采访,并实地走访了地铺石批发市场。

资源紧缺花岗岩供不应求

砰砰砰……日前,记者来到位于海西石材城花岗岩交易市场,又车繁忙作业的声音,直入耳膜。

福建大山矿业负责人刘小莹告诉记者,他们公司不仅承包了多个畅销花岗岩品种,还自有一个宝蓝石矿山。近些年来,国内不少矿山被关停,而大山对接的几个矿口依然保持稳定出货,因而不管是A级料,还是相对较差一些的B级、C级料,都供不应求。

“地铺石广泛应用于广场、庭院、公园等室外比较平坦的地表面,市场需求量巨大。”刘小莹说,前些年,国内花岗岩矿山资源比较丰富。近几年,因不少国内矿山关停整改,导致矿口资源变得紧缺。加上公共建设的不断投入,长此以往,花岗岩厂家生产出来的地铺石难以满足市场需求。

刘小莹认为,国内多个经典花岗岩品种已经出现供不应求,即便是加工成地铺石,也是“香饽饽”,这也就促使价格上涨。“这两年,PC砖能够在市场占有一定比例,陶瓷企业也看到了地铺石市场



石井大奎工业区随意堆放的花岗岩。

的需求,利润空间较好,也纷纷加入。但囿于技术问题,异形部分较难实现。”

市场一动增值几十万

为更深入了解花岗岩的供需情况,记者驱车来到花岗岩产品的生产集中地石井大奎工业区。与主打大理石的水头形成了鲜明对比,随意地摆放在沿路的空地上,任风吹雨淋。在祥耀石业的工厂,也同样露天堆放着已切好的板材和荒料。

做了十几年花岗岩的祥耀石业总经理张庆祥,是拥有4个堆场的花岗岩生产厂家,仅囤积的荒料就近800万元。他告诉记者,这两年花岗岩不断增值,像韩国白麻一立方涨了1000元,原本一平方米90元的板材,也涨了30多元。“市场动一动,就增值好几十万。”

据介绍,花岗岩和大理石本质上有很大区别,花岗岩密度大,不易风化,不

PC砖日常量高达50万方

有石材人说,现在PC砖对决花岗