

首航高科股东被动减持1.19亿股

本报讯 (记者 苏清彬) 首航高科再次成为资本市场关注焦点。19日晚,连续4个涨停、最近一个半月涨幅高达110%的首航高科发布公告称,股东已完成了减持动作。根据公告,公司股东黄文佳以司法拍卖方式被动减持股份1.19亿股,占总股本比例的4.67%。

公告显示,被动减持前,黄文佳合计持有公司股份193754948股,本次被动减持后持有股份75089261股,占总股本比例2.96%。黄文佳本次减持属于被动减持,为股票质押期满后未能及时履行到期购回义务而导致的司法拍卖被动减持。本次被动减持后,

首航高科股东京津荣创波纹管(天津)有限公司及一致行动人黄文佳、黄卿乐共计持有公司股份312778430股,占公司总股本比例为12.32%。

首航高科表示,本次司法拍卖被动减持公司股票的情况,不会对公司治理结构及持续经营产生影响,也不会导致公司控制权发生变更。

就在股东宣布减持任务完成后不久,也就是3月20日下午,首航高科收到了一份警示函。证监会北京监管局指出,经查,2019年12月13日,首航高科召开股东大会审议通过《关于回购公司股份的方案》,并于2019年12月14日披露《回购报告书》,明确回购

期限为自此次股东大会审议通过之日起12个月内,回购金额不低于4.6亿元、不超过9.2亿元,回购价格不超过5.38元/股。2020年12月13日,回购股份期限届满,首航高科累计回购股份29571938股,回购总金额为10240.01万元,实际回购完成金额仅占回购计划金额下限的22.26%,未完成原定回购计划。证监会北京监管局采取出具警示函行政监管措施。

在业绩方面,首航高科出现大幅下滑。2021年1月30日,其发布《2020年度业绩预告修正公告》称,预计2020年归属于上市公司股东的净利润为-8亿元至-7亿元,比上年同期

下降1178.18%-1043.41%;此前业绩预告情况为2020年年度归属于上市公司股东的净利润为-2.8亿元至-2亿元,比上年同期下降477.36%至369.55%。

首航高科表示,公司业绩受新冠肺炎疫情影响,主要下游客户需求延缓,公司业务开展受到一定程度的影响,导致营业收入下滑,净利润较去年同期下降。公司单个项目金额较大且公司收入确认按照项目调试完成后确认,因此个别项目由于业主方完成调试时间出现延迟,影响收入确认的进度,对公司年度的业绩产生较大影响。

国际海运价格上涨 进口石材面临涨价

本报讯 (记者 蔡静琦) 国际海运涨价再次牵动石材人的心。近日,土耳其IZMIR YML报出最新海运价格,一柜2030美金,4月2日截关。

据海波石材总经理江闯介绍,过去他们很大一部分产品也是采购自土耳其,但正常海运是500美金/柜。如果按最新报价来看,一个货柜涨了1500美金。每柜按25吨计算,加上关税和出材率换算,不管什么品种,一平方米增加成本26元。江闯认为,国际海运价格再次达到顶峰,运输成本大幅上涨,进口石材或将随之涨价。

自疫情暴发以来,国际运费总体保持温和上涨。而从2020年11月起,各航线运力紧张问题不断加剧,企业订舱困难,国际运费价格直线上涨,部分航线仅12月就已翻倍,甚至达到了“一柜难求”的程度。

印度、土耳其、巴西是我国三大石材来源国。据统计,2020年这3个国家出口至中国的石材数量达801.6万吨,货值148024万美元。

2月开工时,原材料涨价已经让石材人陷入紧张和焦灼中,如今国际运费的上涨更是让石材人叫苦不迭。“都不知道做什么品种好了,很是迷茫。”宏源石材负责人李连源告诉记者,往年他会经营一些土耳其品种,兼带一些国产金领玉,但现在国外出不去,运费还暴涨,进口品种基本不用考虑,而国产品种不是很稳定,经营的金领玉又出现了经常停采的情况。

李连源遇到的情况并非个例。在石材行业内,对进口石材的不安全感,使得许多石材人在原有进口石材品种的基础上,也在国内寻找和开发优质国产石材品种。

做了10多年土耳其品种的李阿四,近几年开始逐步驰骋在国内各大矿山。她表示,过去国内矿山勘探和保护机制不是那么完善,很多石材贸易商不得不漂洋过海去进货。经过这么多年的发展,国内勘探技术越来越好,越来越多好品种被挖掘出来,市场对国产品种的认可度也越来越高,所以她打算全身心投入到国产品种中来。

石材行业人士白利江告诉记者,国际航运费用困难在短期内回落,主要原因在于国外疫情导致港口作业率下降,集装箱大量滞留,而航运行业高度集中,国际班轮公司掌握议价权。航运产业链仍有待完善,但涨价已是必然。

2021中国房地产500强发布 6家南安人掌舵的企业上榜

本报讯 (记者 苏清彬) 16日,2021中国房地产开发企业综合实力测评成果正式发布,备受关注的“中国房地产开发企业综合实力TOP500”等测评榜单揭晓,6家南安人掌舵的房地产企业入选各大榜单,部分榜单还跻身前列。

其中,2021中国房地产开发企业综合实力TOP500,中骏集团控股有限公司、弘阳地产集团有限公司、明发集团有限公司、南益地产集团有限公司、厦门源昌房地产开发有限公司、北京润丰房地产开发有限公司6家泉州籍房地产企业上榜,分别排名第41、47、211、248、312、497名。在2021中国房地产开发企业商业地产综合实力TOP50,弘阳商业集团上榜,排名第19名。

此外,多个TOP10的子榜单,也出现南安人掌舵的房地产企业的身影。2021中国房地产开发企业成长速度TOP10,弘阳地产集团有限公司排第2名。2021中国房地产开发企业商业地产运营TOP10,中骏集团控股有限公司排第10名。

根据测评报告,2021中国房地产开发企业综合实力TOP500前三位由万科、恒大、碧桂园占据。其中,万科上升两位,综合实力排名第一,恒大、碧桂园分列二、三。中海、融创、保利、龙湖、华润、世茂、新城分列四至十位。

福建省水暖卫浴阀门行业协会 联合开展精益生产专题培训

本报讯 (记者 苏清彬) 20日,福建省水暖卫浴阀门行业协会联合南安市海西阀门协会、南安市浙江商会邀请厦门福友管理顾问有限公司开展“打造企业精益基础助推企业自动化发展”专题培训活动,各商协会副会长单位、理事及企高管等30多人到场聆听。

福友公司资深讲师苏亚亮针对泉州卫浴、阀门、五金行业企业特点,多方面多环节讲解精益生产的缘起和发展,以及在企业中如何发展精益自动化,从而提高员工作业效率。

福友公司总经理林荣瑞结合自身30年制造业管理经验进行总结发言。他表示,精益生产就是对“人”的重新定位和要求,符合时代的发展,需要企业人员转变思维。林荣瑞也指出南安企业精益生产还有很大的上升空间,精益化管理水平还需提高。希望今后商协会各企业保持良性互动,共同推进南安企业的精益生产转型发展。

张智:3年内将在全国设六大运营中心

■本报记者 李杨瑜 文/图

17日,南安丰州镇东门工业区,福建路驰环境科技股份有限公司生产车间内机械轰鸣、工人忙碌,早早就奏响了开工“进行曲”。

作为福建省内为数不多获得国家住建部颁发的环保承包专业资质、安全生产许可的企业,不久前,路驰环境还荣获省高成长型企业称号。看着一份份沉甸甸的荣誉,该公司董事长张智表示,将不断探索和实施企业智能制造之路,为客户提供信任与专业技能保障。

开启第四个“五年计划”

“上午刚接待来自珠海的客户,待他们考察结束,将前往山东等地洽谈新项目。”忙碌似乎已经成了常态,张智告诉记者,为了更好推动路驰环境第四个“五年计划”的实施,实现各省市技术、业务、服务全覆盖,目前公司正在大力进行组网布局,预计3年内在全国设立六大运营中心。

数月以来,路驰环境着手在全国各省市进行市场调研,最终选定在江苏无锡设立首家运营中心。“为了能更好地服务客户,该中心拟定于今年4月正式启动运营,主要负责开展涂装机械、环保工程的技术研发以及售后服务,组建营销精英团队,配套专业技术人员。”谈及未来规划,张智满怀信心。

“无锡得天独厚的地理优势及产业集群,能让我们更好地辐射、服务长三角经济带,并作为公司总部第四个‘五年计划’全面实施的第一前线。”张智说,将集中技术力量、凝聚团队,把非标定制工程设备集成化、设计模块化制作,让更多热衷于环保行业有志之士加入,对其进行孵化最终形成联营。

在车间内,记者看到堆放着一个个巨大核心部件,张智指着一个正在装配的高温焚烧炉说:“这是下个月即将送到上海参展的样品设备,获得过多项发明专利以及实用新型专利。它的诞生改变了汽车、机械制造、石油化工行业环保排放治理难题,极大地解决了环境污染及三废排放难题。”

近年来,越来越多国家把发展绿色产业作为推动经济结构调整的重要举措,张智表示,每年他们都会参与各



福建路驰环境科技股份有限公司董事长张智。

类行业内技术交流活动,与合作商家探讨设备改造,了解行业最新技术,不断完善提升产品质量。

用拳头力量完成项目

早在2005年,大多数人对环保还没有概念时,张智便带着几十万元资金从山东菏泽来到了福建南安,开启他的环保事业,路驰应运而生。

2013年,为了让公司更具综合性的服务竞争优势,张智开始拓宽产业链,打通上下游产业技术瓶颈,整合了表面处理、工业涂装、环保三废处理三大领域设备的项目承包,实施项目总包后再进行行业资源整合调配,最终形成拳头力量快速完成项目交付。

在业务模式上,他结合产品特点,实施订单项目管理模式,打通售前、售中、售后各个环节,提高管理流程和运

行效率,坚持1对1跟踪服务模式,坚持免费为客户提供专业流程规划,为客户实际需求量身定制,且有24小时快速响应服务机制。

“我们还实行项目安装承包制,与专业的安装公司团队合作,设备发到现场后由他们安装调试至交付生产。”张智回忆,原先自有安装团队的懒散、工期滞后,此举不仅效率得到提升,相互制约也让质量更有保证。

在路驰环境的项目交付案例上,记者看到中车集团多个基地轨道交通机车涂装总包工程、广东宝龙汽车涂装与废气治理工程、中国电科二十八所环保项目改造工程等。在业内运行服务的国内外知名企业项目面临选择环保综合处理设备时,都不约而同找到了路驰环境。

乘着国家环保政策的东风,路驰环境先后与中国航天、中车集团、中国

电科集团、广东大自然集团、江苏今创集团等知名企业建立了长期的战略合作伙伴关系。“这些工程项目金额少则百万元,多则千万元以上。我们要在管理与技术上更专注和投入,才不会辜负市场对路驰的信任。”张智说。

围绕环保产业制造领域的深耕细挖,路驰环境从自动化、信息化到智能化的实现,不断研发出适用于各种专用车辆、机械装备制造、航天器具、医药石油化工的自动化、信息化、智能化设备,软件系统集成设计,并实行总包施工的一揽子解决方案。

每年将销售额6%用于研发

近年来,南安机械装备制造蓬勃发展,传统的装备生产企业生产方式已明显不能满足自身成本管控和市场竞争的要求,同时企业还面临着招工难、用工难等人才问题,制约着发展。

张智介绍,路驰环境专门引进高层次专业技术人才,设立“人才基金”。在企业内推行股权激励,让员工成为股东,鼓励内部创业,参与企业经营。并先后与广州农林业大学等院校建立产学研合作关系。

作为机械、汽车制造、医药、石油化工环保设备供应商,在硬件设施上,为满足高效率生产,高精度产品要求,路驰环境购置先进的数字化加工设备及检测设备,建设自动化流水抛丸生产线及喷塑生产线,率先在同行中建立产品检测实验室。

“每年我们将销售额的6%资金投入新产品研发及已有产品、设备升级技改上,不断推陈出新保证有新品立项研发,把产品研发放在企业工作重点。”张智表示,目前公司研发团队超过40人,这在国内非标装备制造同行中算是首屈一指。

也正因为强大的产品研发能力,路驰环境率先在同行中成功推出了各种自动化抛丸除锈生产线、机器人电泳涂装线以及环保领域尖端技术的RTO焚烧氧化炉、RCO活性炭再生催化燃烧设备,并已经成熟运用于国内外知名制造企业,取得了良好的市场效果。

15年来的经验积累,让路驰环境获得了百项专利成果,覆盖各行业多种系统设备。张智坦言,未来将继续为各行业的环境保护产业升级提供有力的技术支持。

为雄安新区添砖加瓦 特瓷中标2000万大单

本报讯 (记者 苏清彬) 近日,福建省特瓷卫浴实业有限公司凭借雄厚的综合实力,从多家参标单位中脱颖而出,成功中标“国家重点项目雄安新区容东片区工程”,中标金额2000万元,主要提供五金陶瓷等卫浴产品。

雄安新区的建设代表着中国城市发展走向,是绿色生态宜居新城市的开拓者;是打造和谐生态环境,建设绿色建筑概念的引领者;是未来国家新科技、新技术、新工艺的先驱者。本标段规划用地面积134733平方米,总建筑面积401891.79平方米。其中,地上建筑面积274640.4平方米(地上计容

面积267502平方米,地上不计容面积7138.41平方米),地下建筑面积127251.39平方米。主要建设内容为住宅、公寓式住宅、商业、写字楼、配建公共服务设施及其他配套设施。

特瓷卫浴董事长助理吴财宝告诉记者,本次招标工作,投标单位多,且均具备不俗的实力,竞争异常激烈,该项目历经两次开标,投标工作时间长达2个多月。特瓷卫浴高度重视,上下同心协力,及时高效地完成了标书制作、成本核算、技术方案等工作,为项目成功中标奠定了坚实的基础。

近年来,南安卫浴企业持续加码工程渠道,国家重点项目雄安新区也在名列。2020年12月中旬,雄安新区大宗建材集采服务平台公布首批入围集采目录的卫生洁具类企业名单。本次入围洁具类企业共27家,其中

生产企业22家,经销代理企业5家。中宇厨卫股份有限公司、福建汉舍智能家居有限公司两家南安企业入围,有望为雄安新区建设添砖加瓦。

据了解,公布的名单详细列出了各入围企业符合要求的产品种类,多家企业符合要求的产品种类多达数十种。其中,中宇厨卫产品涵盖了全自动感应水嘴、小便斗、蹲便器、虹吸式连体坐便器、挂墙式浴室柜不锈钢双槽、电子坐便器等18个品种,汉舍家居则以坐便器、智能坐便器两个大品类入围集采名单,有望为雄安新区建设添砖加瓦。