

4位南安籍企业家(家族)上榜2021胡润全球富豪榜 黄敏利夫妇财富上升500多位

本报讯(记者 李杨瑜)日前,胡润研究院发布《2021胡润全球富豪榜》。这是胡润研究院连续第十年发布“全球富豪榜”,上榜企业家财富计算截止日期为2021年1月15日。其中,共有31位祖籍泉州的富豪上榜,南安占4席。敏华控股的黄敏利、许慧卿夫妇以390亿元总财富排行第490名;中骏集团的黄朝阳以235亿元总财富排行第919名;源昌集团的侯昌财以95亿元总财富排行第2238名;弘阳集团的曾焕沙、陈思红夫妇以70亿元总财富排行第2865名。

根据榜单显示,今年共有来自68个国家、2402家公司的3228位十亿美金企业家上榜,比去年新增412位,创历史新高。其中,亚洲十亿美金企业家人数占全球51%,总财富占全球45%,首次超过世界其他地区的总和。而从事新兴行业的中国企业家占比36%,比去年增加4个百分点;传统行业的占比64%。

早在2020年,黄敏利夫妇就以200亿元人民币财富名列《2020世茂深港国际中心·胡润全球富豪榜》第1001位。诞生于1992年的敏华控股,始终专注沙发、床垫及智能家居领域,先后在新加坡和香港上市,



黄敏利

2017年敏华市值突破300亿港元,位居亚洲家居上市公司市值前列,并率先入选沪港通和恒生指数,成为集研发、制造、销售和服务于一体的大型跨国智能家居企业。2020年直播带货作为新业态风生水起,众多企业大咖都积极参与其中。敏华

控股——芝华仕还进入薇娅直播间进行直播电商,在新零售和直播电商业务上投入明显。从披露的公司财报里可以看到,新零售、直播等销售方式,促进了大型家居消费品购买体验性增强、曝光率增加并转化为一定购买率。

彭锐:50多人团队创造上亿业绩

■本报记者 苏清彬 文/图

2月25日,南安市全方位高质量发展超越走前列作贡献工作推进会议召开,会议通报表彰了一批先进集体、先进个人,并通报表扬2020年度纳税大户、高成长企业和荣获省级“专精特新”认定等企业(单位)。在69家2020年被认定为“国家高新技术企业”名单中,泉州市美邦仪器有限公司名列其中。

这家成立不到11年的企业,不仅在仪器检测技术创新得到权威认可,2020年更是取得50多人创造上亿元的销售神话。“刚来南安创业,第一年销售额仅70多万元。用了整整10年,实现业绩的巨大突破。也是创业以来收获最大的一年。”美邦仪器总经理彭锐用“苦尽甘来”形容创业之路。

人均创造200万销售

刚刚过去的辛丑春节,来自湖北的彭锐没有回家过年,而是带头响应就地过节号召,与留南员工一起度过了一个特殊的大年。

就地过节对异乡创业者来说,尤为不易。辛辛苦苦一整年,大家都期盼着早日回到家乡,与家人团聚。但作为一名湖北人,彭锐对疫情之下倡议就地过节,他是举双手赞成的。

时间拨回2020年1月25日。这一天,庚子年正月初一,新冠病毒在湖北肆虐蔓延,举国上下全力抗疫。因为美邦仪器有生产防疫物资检测仪器,国家和客户迫切需要。虽然刚从南安回老家过春节,但彭锐当机立断,一家三口大年初一一大早,自驾从湖北荆门回到了南安霞美,并主动配合、完成居家隔离14天。

经过一系列前期准备,2月17日美邦仪器正式复工。彼时,疫情暴发,口罩、防护服等防护用品紧缺,为保障市场供应,全国很多企业跨界转产扩能,加快生产防护用品。如何保证生产出来的产品是否合格?仪器检测设备发挥着至关重要的作用。

为了助力疫情防控,彭锐带领员工自主研发生产针对口罩、防护服、手套等疫情防控用品检测仪器,火速发往全国各地。“全体股东和员工一起通宵达旦生产仪器,疫情期间共开发10多款新仪器,工作量也远超以往一年的工作量。”

“短短20多天,我们接到1500多万元的订单。尽管推迟了复工时间,但去年第一季度来算,订单同比增长了800%。”自此,美邦仪器迎来了大爆单:4个月销售额达8000万元,是往年



人物名片

彭锐 1979年出生,湖北恩施市人,泉州市美邦仪器有限公司总经理。

一整年的3倍多。

经历疫情这一战,美邦人感觉到了国家的强大和人民同心的重要性。公司除了平时给员工大幅涨工资,2020年6月25日端午节,彭锐还决定给员工一个“惊喜”——为52名员工每人补贴4000元更换华为手机。

“4个多月,总共才放了4天假。团队虽然人不多,但按贡献来说却不小,去年人均销售200万元。”在彭锐看来,企业在不断发展的同时,也要关爱员工,同享奋斗成果,营造想干事、能干事、会干事的工作环境。这也是他毫不犹豫决定给员工发福利的初衷。

举债创业刷信用卡发工资

谈起创业,彭锐至今仍记忆犹新。毕业于武汉理工大学的他,最初在温州一家仪器企业上班。学电子技术出身,靠着专业与敬业,从一名普通员工一路晋升,直至总经理一职,享受着年薪24万元的待遇。

然而,正当家人为他可以获得不错的薪酬欣喜时,30岁出头的彭锐却做出令人意想不到的决定——辞职,到“民营经济大市”泉州创业去。

“创业意味着九死一生。家人是

反对的。”但在彭锐的说服下,最终还是来到了南安。毕业于湖南机电职业技术学院的夏延丰,现担任美邦仪器市场总监,与彭锐并肩作战11年。他对当时来南安的情景依旧清晰:2010年3月1日,为了节省开支,花了不到2万元买了辆二手车,驱车从温州直奔而来。

“6名股东四处借钱,在霞美光伏基地购买1360多平方米厂房,再将厂房从银行办理抵押贷,购买设备、招聘员工、开拓市场。”夏延丰回忆,由于当时股东基本都是拖家带口,为了让孩子入学,他们还贷款买了房子,资金方面可以说是捉襟见肘。

起初工人只有十几名,为了保证每个月工资足额发放,几大股东坚持2年多没有领工资,中途一人坚持不下去,选择退出。“最困难时,还找老丈人借了数十万元,刷信用卡发工资。”彭锐坦言,那时聚餐只能吃简单的小菜馆。

既然这么艰难,为何还要迈入这一行?夏延丰分析,作为小众市场,彼时仪器检测设备以进口居多,国产检测仪器仅有进口设备10%左右的价格。巨大差距除了技术的悬殊,也意味着背后还有很大的利润空间。

1984年,年仅18岁的黄朝阳开始自己的创业之旅。他远赴东北,从经营机械零配件做起。1987年,黄朝阳创立中骏集团控股有限公司,主要产业包括投资控股、建筑机械、电力设备的制造和销售、房地产开发及物业投资等。旗下中骏置业控股有限公司于2010年在香港联交所主板挂牌上市。

侯昌财是源昌集团创始人及董事长。1984年开始涉足厦门建筑业,随后创办了厦门源昌建设公司,1999年成立源昌集团。在厦门,侯昌财带领的源昌集团以质量、速度和信誉在房地产业界闻名。

本次跻身榜单的弘阳集团,创始人曾焕沙,1967年出生于南安水头。2020年,他曾首度上榜中国民营企业500强榜单,位列第140名。据了解,弘阳集团是一家以实业为本的综合类产业集团,主营业务涵盖商业运营、地产开发、物业服务等行业和领域,旗下弘阳地产于2018年在香港主板上市。进入上市第三年,弘阳地产规模扩张、财务指标,组织架构渐入佳境。在2020年上半年,弘阳地产交了一份“提质增效”的优秀答卷,实现合约销售金额约315.7亿元,较去年同期增长4.4%。

为了实现“以国代进”,美邦仪器从纺织服装检测仪器入手,特别是泉州为主的鞋服纺织大市场。2010年即开发出“MB系列水冷式日晒气候试验机”。试验机通过模拟光照、淋雨、喷雾、明暗交替、温度及湿度等气候条件,可以测定材料制品的褪色、老化、变退等性能变化。凭借着卓越的性能,这一产品不仅成功打入企业,还获得南安市科技局科技创新奖。

70多万元、360万元、560万元……随着业绩的逐年稳步增长,2015年美邦仪器年销售1630多万元,2019年达到2300多万元,企业规模不断扩大。

靠技术和产品说话

如今,美邦仪器已成为一家专业检测仪器制造商,产品销往全国各质量检测、纤维成分检测、第三方检测公司以及各大中专院校、服装、染整等企业,在业内小有名气,特别是在卫材纸尿裤行业。“我们在无纺布面料检测方面积累了6年经验,像恒安、雀氏、美佳爽等知名企业都供过货。”彭锐表示,之所以能够得到大企业的认可,源于他们对技术和产品的钻研。

“每研发一台设备,需要开发两三台样机,成本非常高。我们把省下来的每一分钱都用来搞研发,并根据市场需求适时开发相应产品。”在以彭锐为主的五大股东中,除了他本身学电子技术以外,还有3人也是科班出身,从事这一行都有20年以上。

为了鼓励技术创新,美邦仪器成立由10个人组成的研发团队,开出的工资比同行高,以此留住核心人才。例如,2020年有4个多月时间月薪是往年的两倍,每年还拿出资金奖励优秀员工。而避免企业风险、减少资金压力,美邦仪器把抛光等加工环节外包给专业人士,通过资源整合,达到产品性价比最优。

2011年凭日晒灯管自动校正技术获国家专利,2012年与福建省纤维检验局合作承担开发国家质检总局仪器项目——纺织品压缩弹性综合试验机,已获得国家发明专利;2014年获得国家科技型中小企业技术创新基金,获得120万元补贴,并通过ISO 9000质量管理体系……靠着一支精锐之师,美邦仪器成为福建检测仪器佼佼者。

“把产品做好,提高科技含量和附加值,有了一定的利润,才能提高员工待遇。”对于新一年,彭锐计划对产品进行CE、SGS认证,并通过阿里巴巴等平台,将设备卖到全球市场。

微观产业

创业不妨“剑走偏锋”

苏清彬

一提起创业,许多人都会摇头说“太难了”,基本上是“九死一生”,失败率非常高。想要白手起家,单纯靠个人创业成功难度不小。但从美邦仪器总经理彭锐、闽达建材总经理朱四明、中时装饰总经理张蓉、华科模具总经理钱建根等人身上,都能看出创业的共性——“剑走偏锋”,他们的成功并非偶然。

11年前,从一名普通员工到企业高管,来自湖北的彭锐靠着自身的努力,年薪达到24万元。按常人思路来想,这是一份不错的收入。但置身仪器检测行业之中,不甘就此平平淡淡过一生的他,与几个同样技术出身的同事,毅然决然进入这个小众市场。

说是小众,并没有错。彼时,国内检测仪器制造商并没有像现在这么火热,而且国人更倾向于进口检测设备,即便要付出更高的价格。

核心技术受制于人,发展也会被扼于他人之手。为了突破这一瓶颈,彭锐与几大股东来到南安,从细分领域鞋服纺织入手,先打出几款拳头产品,并联合权威检测机构开发申请发明专利,在市场上树立口碑。站稳脚跟之后,进而根据市场需求调整研发方向,开发出针对无纺布、口罩、防护服等产品检测仪器。

彭锐也走过一段弯路,早期生产各环节事事亲为,在订单、利润不足以支撑企业开支时,其大胆砍掉加工环节,减少员工开支的同时,更有精力专注于技术研发与产品创新。

“重技术、重销售、重服务。”时至今日,美邦仪器以“三重”为出发点,在泉州乃至福建独树一帜,成为仪器检测制造商的一匹黑马。

安徽人朱四明创业,同样不走寻常路。创业不过6年,把一家名不见经传的企业,发展成拥有自主品牌、年销售额达上亿元的规模企业。这位在陶瓷行业打拼30余载的创业者是这样逆袭的:买地建厂需要大笔资金,不妨与濒临倒闭的建陶企业合作,借力实现共赢;当大批外墙砖生产企业转向内装墙地砖,没有减少外墙砖投入反而产品研发力度,向广阔的农村外墙砖等市场延伸;注重研发,争取做到每个月上新品,以高性价比维系价格稳定。

与朱四明略有不同,在大学就开始创业的张蓉,加入石材圈前后不到两年,但她从别墅石材外墙精准切入,凭借着专业与诚信经营,很快在业内小有名气。

“一辈子只做一件事,就是专注模具行业。”多年来钱建根用实力和情怀敞开品牌合作之门,与中国动力子公司帆帆股份、宁德时代、舒华股份、美团等,以及国外的EXIDE公司、长运塑胶、利隆股份等企业均达成了战略合作关系。接下来华科将进入新能源车模具市场,为今后新能源车的爆发做准备,成为新能源电池外壳包装领域的引领者。

创业需要胆量与谋略,也要善于发现市场。任何时候创业都不晚,只要真的去努力。对初创者而言,更多的是要发现需求而不是创造需求,这一点很重要,有一双善于发现需求的眼睛,找到它,可以说就成功了一半。创造需求是大公司的事,个人微型创业初期,一定要发现需求。

金霞生态拟出资3000万对外设立参股公司

本报讯(记者 苏清彬)南安新三板上市企业福建金霞生态环境股份有限公司将有新动作。其在3月5日发布公告称,基于对未来发展方向的长远布局考虑,公司拟参股设立福建省金能环境工程有限公司(暂定名)。

公告显示,福建省金能环境工程有限公司注册地为南安市,注册资本1亿元。其中,金霞环境公司以货币资金形式出资3000万元,持股30%;南安市能源工贸投资发展集团有限公司以货币资金形式出资7000万元,持股70%。该参股公司的经营范围为“城市园林景观规划设计施工,城市绿化养护管理;矿山生态修复、河道拓宽清淤臭水体整治、土壤及场地修复,专业机械的销售;农业机械销售;林业产品销售;肥料生产销售;游览景区管理;园区管理服务”,具体以市场监管部门的登记信息为准。

值得关注的是,南安市能源工贸投资发展集团有限公司实际控制人为南安市国有资产管理委员会。对于此次投资,金霞生态表示,本次对外投资符合公司战略发展规划,有利于进一步提升公司综合竞争力及行业影响力,符合公司长远发展,对公司未来财务状况和经营成果将会产生积极影响。

金霞生态还表示,在经营过程中可能存在一定的市场、经营和管理风险,公司将不断加强内部控制和风险防范机制的建立和运行,确保公司投资的安全与收益。