

林建全:34年只为磨好一粒米

■本报记者 苏清彬 李杨瑜 文/图

11月30日,南安市食品行业协会换届,金穗米业董事长林建全连任会长。这位年过六旬的老一辈企业家目光如炬,分享了接下来如何带领南安食品行业做大做强。

“在政府与企业之间,行业协会扮演着桥梁纽带作用,在南安20多个行业协会中,我们算得上较为活跃的组织,队伍也不断壮大起来,现在会员企业近200家。”林建全在接受本报记者采访时说。

“协会要为会员办实事,才会发展壮大”

5年前成立的南安市食品行业协会,再次迎来了换届的重要时刻。5年的厚积薄发,协会硕果累累;先后组织会员企业参加各种业务培训活动10多次,参加培训100多人次。与泉州市科技培训中心共同创立“南安市食品行业人才培训基地”,为南安培养了一大批食品生产、流通和餐饮各环节急需的技能型应用人才……

创新服务没有止境。在本次换届大会上,南安市食品行业协会动作不少。除了向南安同心阳光基金捐赠30万元用于开展慈善公益事业,协会还举行战略签约仪式;与闽南科技学院进行科技与人才共建,解决食品企业技术与专业人才瓶颈;与福建省食品行业协会资源共享,助推南安食品行业高质量发展;与知识产权公司达成共识,今后在商标、专利、咨询服务等领域进行培训与辅导。

“协会要为会员办实事,才能发展壮大。”林建全是这样说,也是这样做的。为进一步加强协会日常管理走向规范化、制度化,更加有效地发挥协会常务副会长、副会长的作用,2017年4月以来,协会开始实行轮值会长制度,每季度举行轮值会长交接仪式,总结轮值期间的工作,安排部署下一轮工作计划,组织编制“协会季度工作简报”,定期发布到会员和相关领导及有关部门微信群。

而为了服务会员,协助排忧解难,



协会先后组织17次调研活动,走访100多家会员企业。令林建全感到自豪的是,新一届协会出现了不少新面貌。会员门槛逐步提高,以团队单位为主;产业链进一步延伸,包括冻品、物流、知识产权等领域,甚至卖汽车的都想加入。

“以知识产权公司为例,将为会员企业提供多样化服务,让企业少走弯路。”林建全说。

“企业要赚良心钱,不能发国难财”

对于一个坚守在大米行业的企业家而言,2020年是尤为不平凡的一年。“按照以往春节前后的惯例,年前生产到大年廿九,大年三十开始放假,原定于正月初八复产复工。但疫情暴发后,粮食市场的稳定尤为重要。对此,正月初二,年过六旬的林建全一声号令,带着管理人员到仓库与员工一起搬粮食。为确保供应、稳定大米价格,林建全召集数十名员工,火速投入大米的复产和出货中,在一定程度缓解了市场上大米供应紧张的特殊情况。

“当时缺人手,管理人员及一线员工并肩作战,董事长都来扛米了。”公司副总经理周振荣说,作为一家有着

34年历史的企业,金穗米业每天可产大米600吨,按照人均每天食用0.5斤大米,可满足240万人一天的口粮。

与此同时,林建全还通过媒体发声,郑重向社会承诺:大米和原粮库存十分充足,金穗米业在运费每吨涨150元和生产成本上升的情况下,不惜一切代价,一分钱都不涨,保证大米市场的充足供应。在行业内,林建全动员南安数十家米铺合法合规开张,确保市场供应。

“企业要赚良心钱,不能发国难财。”尽管事情已经过去数月,但回忆起这段经历,林建全掷地有声。

民以食为天,食以安为先。作为一日三餐离不开的大米,更是如此。采访中,林建全向记者透露,7月以来,金穗米业接受了7批次产品的检验都是合格的。这得益于他们对大米的层层把关,在生产车间,一个大型的大米自动抽样机,每天的工作就是对来自不同省份的产品进行抽样,每一批都不例外。

“专业专注,34年只为磨好一粒米”

为了突破产区品质改良跟不上,加上部分粮食依靠省外的被动局面,金穗米业配制出不同米饭食品品质的

大米,实现了稻米品质的优质互补,根据消费者需求,按照不同品种、风味、规格等,按科学比例进行配比,缓解了稻米品质高低的矛盾。

“粮油行业的技术改造是一个循序渐进的过程,要从中不断发现自己、改善自己,从而形成竞争优势。”周振荣表示,以前配米通过人工,将不同产区品种配比在一块。而他们通过机械设备配米机,能够达到精准配比。

每年金穗米业都需花费数百万元,用于车间技改、新旧机器淘汰、设备优化,不断打造品牌影响力。林建全坦言,粮食企业属于需方,不少核心技术基本都掌握在大型设备厂、研究所。“公司研发团队目前有15人,主攻大米加工技术、产品检测、产品研发等方面。长期与福建省粮油科研所、福州大学、福建农林大学合作,为企业的配套技术提供支持。”

同时,还会组建专业团队进行盲评。“食味计更是必不可少的仪器,由它分析产品的水分、蛋白、直链淀粉、食味值等指标,并对大米食味品尝值进行打分,更客观、直接评价稻谷的食用品质。”林建全说,科研团队结合两者数据,综合整体表现打分,分数越高表示米饭越好吃。目前市面上有弹软香米、糯软香米等不同品类大米。

“为了达到终端一致效果,金穗米业会对产区地理气候、稻谷含水率、品质进行研究分析。特别是在每年的十一月底到十二月初,新旧稻谷交替是最麻烦的,我们煮过200多锅米饭测评,煮饭的阿姨当时开玩笑说,闻到米饭都想吐。”周振荣补充道。

“专业专注,34年只为磨好一粒米。”现在的金穗米业已成为福建省高校粮油采购基地,每年为福建省内各高校提供粮食上千吨,而林建全也先后被评为“福建省改革开放40年食品工业突出贡献企业家”“粮安之星”等荣誉,并担任福建省粮食行业协会大米分会会长。

环氧树脂等价格飙涨 石材相关产品受影响

本报讯(记者 蔡静琦)“复合胶系列产品在原有的价格基础上上调3元/公斤”“所有岗石产品在原有价格基础上,颗粒系列单价暂上调6元/平方米,粉板、半透、高仿、深色系列单价暂上调8元/平方米”……进入11月,因环氧树脂价格飙涨,陆续有石材及相关企业发布了涨价通知。

据一位不愿具名的胶水厂家和人造石商家表示,环氧树脂三个月涨价50%,涨幅之高使其产品不得不进行价格调整。

“大板面胶涨价幅度最大,不饱和树脂胶也疯狂。面胶类产品涨价幅度40%左右,复合胶类也涨近20%。”水头一家本地胶水厂家无奈道。

根据以往,环氧树脂每年都会经历至少一波大的涨价,今年已经是第二波涨价,而且幅度格外大。尤其是进入11月份以来,环氧树脂的价格开始飙涨,直逼3万元关口。据生意社数据显示,华东液体树脂报盘在29500-30000元/吨,均价处于27000元/吨左右,和历史价格相比,突破了十年来的高点。

据了解,环氧树脂价格飙涨的原因除原料涨价外,临近冬天环保要求趋严也是关键因素,部分企业产能不能拉满,也是引起价格飙涨的重要因素。长春化工12月10-25日十五天停产检修计划、南通星辰12月下旬十天度停产检修计划和昆山国都预计暂时未能恢复生产,全月整体减少将近2万吨产量;国外进口听闻有大幅减少和延迟的消息,12月仍然会呈现供货紧张局面。另外还有一主要原因还是在于下游风电行业持续发力,风电抢装使得订单增长快速。

环氧树脂作为石材胶水的主要原料,引发了石材产业链的连锁反应。从胶水价格到大板加工,到人造石等产品,都不可避免受到影响。对此,相关石材企业有的已做出调价通知,有的未雨绸缪,选择先囤货再说,有的还在和原材料厂家协商,还未做出相关应对措施。

“有生意比较好的石材厂,担心明年原材料供应问题,已经把今年和明年上半年要用的胶水都屯了。”康源胶水水头代理商张冲告诉记者。

然而,涨价的不仅仅是环氧树脂。钢铁原料,矿山停采工厂停工,运费上涨等因素影响,也让石材人苦不堪言。

据官桥一家石材机械设备厂老板陈小明透露,刚入行不久的他,就遭遇钢铁价格一吨上涨200元,但设备价格却不变,这就意味着利润更薄。

无独有偶,作为今年新创高端雕刻机劲钻机械总经理马云华甚是无奈,“本来行情就不是很好,客户怎么可能会让涨价,真是苦不堪言。”

而有专业人士也表示,由于多方面因素的价格上涨,如今又临近年底,许多石材企业都在“撑着,如果按照这样的形势下去,来年相关石材企业将做出应对举措。

南安3家单位被纳入星创天地建设试点

本报讯(记者 李杨瑜)日前,经过组织申报、县区推荐、专家评审、现场考察等环节,共15家泉州企业单位入选2020年泉州市星创天地建设试点名单。其中,昌源星创天地依托的泉州昌源渔业有限公司、山城红色星创天地依托的福建南安远香农林开发有限公司、好之佳中草药星创天地依托的南安好之佳生态农林专业合作社等三家南安企业榜上有名。

近年来,泉州把星创天地建设工作纳入众创空间的政策支持体系,鼓励有条件的地方集中打造星创天地。目前泉州地区共有59家星创天地,其中13家人选国家级星创天地。这些星创天地集聚了创业团队473个,创业导师325名,服务初创企业464个,举办创新创业活动514场次,助力泉州基本形成创业主体大众化、孵化对象多元化、创业服务专业化、组织体系网络化、建设运营市场化的农业农村众创体系。

据悉,市级“星创天地”建设试点满一年后,市科技局组织专家对试点单位开展考核评估,经绩效评估,按取得的成效给予20万-25万元奖励。此外,对进入市级“星创天地”建设试点单位,优先推荐申报国家、省级“星创天地”,享受国家、省级“星创天地”资金奖励。对进入“星创天地”开展创新创业的创客或机构,优先立项扶持,优先推荐申报国家、省、市各类科技计划项目。

据了解,“星创天地”由科技部于2016年正式倡导发起,是农村“大众创业、万众创新”的有效载体,也是发展现代农业的众创空间,以及新型农业创新创业一站式开放性综合服务平台,具有集聚创业人才、技术集成示范、创业培育孵化、创业人才培训、科技金融服务和创业政策集成等六大功能。国家级星创天地将纳入国家级科技企业孵化器的管理和服务体系,享受国家规定的各项优惠政策。

2020泉州智能铸造产业发展高峰论坛亮点抢先看 行业专家把脉 推动转型升级



本报讯(记者 李杨瑜)以“智能制造、装备先行”为主题的2020泉州智能铸造产业发展高峰论坛,将在12月3日下午在成功国际会展中心1号馆举行。记者从主办方了解到,本次高峰论坛邀请到了国内铸造业内名企专家,将围绕当前铸造行业创新发展、智能制造、绿色铸造做主题报告,对国内外铸造产业发展趋势、铸造企业智能转型发展的重点和方向、绿色铸造新工艺的成功实践经验进行交流分享。

“我们邀请到了中国铸造协会、共享装备股份等行业知名专家,将围绕行业目前所面临的困境,紧贴国内外铸造产业发展趋势,分析智能制造和工业互联网发展现状及趋势,从砂型铸造、压力铸造、潮模砂铸造等细分领域提出智能制造实现路径,并就智能制造能力成熟度评价方法的国标进行解读。”主办方相关负责人介绍道。

南安是福建省机械制造重要产业基地,铸造产业是产业高质量发展的

基础,面临转型升级迫在眉睫,铸造工艺技术、装备水平的提升,对南安市铸造行业智能化、绿色化发展尤为重要。

值得一提的是,这些行业名企、专家们,有一直从事铸造技术、管理和行业管理工作的。如中国铸造协会副秘书长马宏儒,一直从事铸造技术、管理和行业管理工作,就主持过20多个地方政府产业发展规划、负责铸造协会及多个地方铸造行业整改提升工作、辽宁彰武、江苏溧阳等产业集群培育工作,参与相关产业政策研究制订以及参与铸造行业十三五、十四五规划编制工作。

“中国铸造龙头企业共享装备股份有限公司副总裁、总经理杨军,则致力于两化融合、智能制造及工业互联网相

关工作20年。组织实施包括首批46家智能制造试点示范、国家智能制造专项、国家科技重大专项等国家级项目10余项。”

此外,主办方表示,也邀请到熟悉整个压铸技术、模具、生产管理等的专家,将乐瑞沃康普机械设备有限公司总经理、康普泰克压铸(苏州)有限公司总经理赵洪全做主题分享。他曾多次参加世界及欧洲压铸会议和相应展览,了解世界压铸科技发展前沿技术,专注于工艺的实现。2007年初次接触半固态工艺RHEOCASTING,直至现在掌握及推广半固态技术在中国的应用。多位专家将共同分享及探讨有效的解决方案,引导和推动铸造行业转型升级。

石博之夜即将引爆水头

“王者荣耀”争霸赛超万元奖金等你来拿



本报讯(记者 蔡静琦)距离一年一度的石博盛会只剩11天,与之同期举办的石博之夜也开始了紧张的筹划工作。

据介绍,今年的石博之夜分为白场和夜场,白天为企业的产品推介会,夜晚不仅有灯光秀、舞蹈串场、乐队表演,还有激情四射的王者荣耀争霸赛。为了吸引更多南安之外的王者荣耀粉加入进来,主办方设置了超万元的冠军奖金。

石博期间,全国各地的采购商、设计师们纷纷来水头观展。作为全球三个展之一的水头展,为水头带来的人流量,可谓全年之最。这对于石材企业来说,是一个绝佳的曝光时机。

为此,石博会主办方决定利用石博之夜的舞台为众企业提供一个宣传企业和产品的机会。

据介绍,企业产品发布会共设置三天,每天4轮,早上两轮,下午两轮。而暖场期间,还可播放企业宣传片等。

“临近石博会,参与报名的企业激增,每天都有两三个企业主动报名,现在有一二十家企业主动要求参与产品发布会。”石博会旗下投石应用负责人郑雅云表示,通过企业们的主动性可见,当前形势下,很多企业都在积极寻找曝光的机会和引流渠道。企业主不再坐家待

客,而是主动出击,抓住石博会这个大好时机,把自家产品精准地介绍给设计师、采购商等专业客户。

已经报名的一个企业主告诉记者,以前推广产品都是通过邮寄的方式寄到各个设计机构,很多时候,都是石沉大海。而这一次不同,来观展的大部分都是精准客户。推介一次,比以往寄一万片样品都管用。

五杀、超神、越塔强杀、完美团控,青铜or王者?现在有个机会摆在你面前,和各路高手PK一决高下!团战、推塔、精确配合,不再坑队友!由水头石博会主办的“石博杯”王者荣耀争霸赛已经正式启动,将于12月13日晚进行“巅峰对决”。

郑雅云介绍,本次活动于12月2日截止报名,参赛选手可于3日到石材

精品中心A栋403抽签决定比赛顺序;12月4日至10日的海选、16强PK赛、8强PK赛、4强PK赛均在水头五里桥榕树下进行比赛;12月13日晚,于水头石材展览中心石博之夜舞台进行季军赛和冠军赛的大PK。

本次比赛,需以企业冠名,组成5人及以上队伍进行比赛,且每支战队只允许有2名25岁以下成员,队伍需携带身份证复印件到石材精品中心A栋403报名。

进入8强选手,均可获得丰厚的奖励。最高奖项12000现金及一部手机大奖,亚军可领到6000元,季军2000元,8强户外LED广告牌一个月。比赛规模史无前例,比赛奖品价值更超乎想象。

争霸赛即将全面开战,只要拥有一颗成为王者的心,就组队前来挑战吧!