

新版5元纸币发行 你兑换了吗?

■本报记者 王小清 李想 文/图

5日,人们期待已久的新版5元纸币正式发行。随着各家银行新钞陆续到位,记者了解到,目前南安各银行均可办理新版5元纸币的兑换业务。高颜值的新版5元纸币究竟长啥样?市民要如何兑换呢?5日下午,记者走进南安部分银行网点,一睹新版5元纸币的真容。

新版5元纸币正式亮相 票面更美观

5日下午,记者来到南安农商银行营业部。作为首批可兑换新版5元纸币的网点,已经有市民闻讯而来,在窗口兑换。

记者也体验了一番,带上50元现金,记者表示要兑换新版5元纸币。取号等候,叫到记者的号后,在窗口等待柜员办理,记者就领到了10张新版5元纸币。乍看之下,新版5元纸币与旧版5元纸币,纸张和尺寸并无差异,但细看却有许多不同。

据介绍,新版5元纸币在保持现行第五套人民币5元纸币主图案、主色调、规格尺寸等相关要素不变的前提下,对票面效果、防伪特征及其布局等进行了调整,采用先进的防伪技术,提高防伪能力和印制质量,使公众和自助设备易于识别。

“新版5元纸币的一大变化是位于票面正面中部的面额数字改成光彩光变面额数字,改变钞票观察角度,面额数字‘5’的颜色在金色和绿色之间变化。同时,首次新增凹印对印面额数字与凹印对印图案。票面正面左下角、右上角和其对应的背面右下角、左上角有面额数字‘5’和对应图案的局部图案。透光观察,正背面图案组成完整的面额数字与对印图案。”南安农商银行营业部运营主管陈景婷介绍,



新版5元纸币(下)比旧版5元纸币(上)增加了更多防伪特征。

另一个比较大的变化是取消了原来全息开窗的安全线,改成全埋式的磁性安全线……

据悉,中国人民银行于2015年11月发行了新版100元纸币,2019年8月发行了新版50元、20元、10元、1元纸币和1元、5角、1角硬币。此次2020年版第五套人民币5元纸币的发行,意味着第五套人民币此次提升工作宣告完成。

南安各银行可兑换新钞 市民来“尝鲜”

南安农商银行相关工作人员告诉记者,新版人民币发行早期优先满足个人客户的兑换需求,单位客户如有需求,可进行预约登记。个人客户可直接到柜台或通过该行微信公众号预

约兑换,由于数量有限,首批新钞按照每人不超过10张进行兑换。

记者从人民银行南安市支行获悉,目前全市银行机具包括自助柜员机、纸币清分机、纸硬币兑换机,点验钞机均已完全升级,符合人民银行规定的辨别新版人民币的标准。同时,各银行机构已调拨到新钞,都可支持兑换。

如此美观的新版5元纸币发行反响如何呢?5日下午,南安部分银行可以兑换新版5元纸币,市民李先生赶来“尝鲜”。“去年收集了100元、50元、20元、10元等新钞,这次特别来兑换5元,可集齐一套。”李先生告诉记者,虽然纸币使用场景变少,但他个人酷爱收集,主要是用作纪念,因此对新钞上市颇为期待。

记者走访发现,不少市民都对新版5元纸币表现出了极大的兴趣,“家里老人还是习惯用纸币,兑换新版5元纸币回去给家人看看,也给老人介绍新纸币的防伪特征。”市民林先生对去年母亲收到新版50元纸币误以为是假钞的事件印象深刻,因此特地兑换几张新钞。

据悉,2020年版第五套人民币5元纸币发行后,与同面额流通人民币等值流通。这就意味着,新版5元纸币与旧版5元纸币等值流通。不过随着调拨、投放数量的增加,未来,旧版人民币会自然回收自然淘汰,市面上流通的人民币将会逐步替换成新版人民币,市民收到的人民币中新版人民币的比例将越来越高。

银行人士也提醒市民,新版人民币发行后将会大量流通,市民不必太着急兑换新钞。

消费高峰将至 各家银行推“双11”消费贷优惠

■本报记者 王小清

经过多天的“疯狂剁手”,距离“双11”第二波付尾款时间不多了,为给部分有需求的市民送上消费红包,近日,南安多家银行推出信用消费贷优惠活动,或是给出利率折扣,或是赠送礼品,为“尾款人”提供更实惠的贷款。

利率打折 部分贷款低至4%起

消费贷款种类多样,其中,免抵押免担保、全流程线上办理的纯信用个人消费贷款更受年轻人的青睐。记者了解到,为迎战“双11”消费高峰期,部分银行推出了消费贷款利率折扣活动。

“双11”清空购物车后,许多“尾款人”准备吃土,而一家国有银行推出

“助力回血双十一”活动,力推该行的一款额度达30万元的线上信用消费贷款。即日起至11月30日,在活动期间的首笔用款可享受优惠利率,年利率4%起;活动期间,成功激活贷款额度的用户,可获得50元手机话费。已激活额度的客户,成功推荐他人激活E贷额度,分享人可获得50元话费。

另一家国有银行针对工薪一族也推出了纯线上消费贷产品。在2020年12月31日前,通过手机银行首次申请贷款并放款成功的客户,可以参与砸金蛋抽大奖活动,礼品包括腾讯会员、京东E卡、滴滴电子代金券等。

趁着“双11”的热度,不少银行通过降利率或者赠送礼品开展花式优惠活动。记者对比发现,活动集中于新户,面对新户的优惠力度较大,老客户则需要通过邀请新客户才能获得优惠活动。

选择消费贷 仔细算好账

事实上,不只是银行、微信、支付宝、京东等第三方平台都推出了消费贷,第三方平台的利率往往呈现的是日利率,看似利息很低,但折算后成本颇高。以支付宝“借呗”为例,日利率万分之3,在支付宝借款10万元,期限1年,每月等额还款,总利息须6104.84元,到期本息合计还款106104.84元,贷款年利率大致为10.95%。京东金条额度20万元,日利率万分之2.5,年利率相当于9.125%。

这一利率和银行系消费贷相比,明显高得多。记者算了一笔账,以某国有银行的消费贷为例,假设年利率为4.35%,贷款期限一年,以10万元的借款额度计算,总利息为4350元,每个月还息额为 $100000 \times 4.35\% \div 12 = 362.5$ 元,平均每天利息约12.08元,到期本息合计还款104350元。

据了解,大多数银行的消费贷年利率根据客户本身资产状况来确定,有的年利率高达10%,也有的在5%至6%之间,如果恰逢银行优惠,就有望获得较低的消费贷利率,此时,利息支出可节省一大半,和第三方平台相比优势更加明显。因此,虽然可贷款的平台众多,但银行人士建议在选择消费贷前,还是要好好算笔账。

值得注意的是,消费者最好优先选择正规的金融机构。选择产品时,应认真阅读其中的条款,对“利率”“手续费”“按月计息”“按日计息”等不同表述做出正确理解,对“提前还款如何计算本金”等细节问题也要询问清楚。

此外,银行人士表示,市民确实有资金需求的,根据自身承受能力贷款,但要注意,消费贷款资金千万不要违规进入楼市、股市等领域。

如果您有金融方面的任何困惑,希望得到金融界人士一对一的指导,不论大事小事,只要是关于金融的主题,都欢迎拨打咨询热线,小王:15805008350。

首发基金结束封闭期 不建议立即赎回

手机尾号8883的读者问:以前买的首发基金快结束封闭期了,家中临时有资金需求,是否可以考虑赎回?

答:首发基金因是第一次募集资金,产品成立后需要一个建仓期,这个时间内不能申购赎回,称为封闭期。封闭期最长3个月,基金管理人将在这段时间购买股票、债券等资产,进行投资准备,净值每周更新。由于处在封闭期可以一定程度规避市场不理性的大幅波动。

封闭期结束后发现首发基金盈利后,并不建议立即赎回,因为过短周期的赎回,会面临着较高赎回费率。建议关注基金公告信息,了解该基金的持仓情况,明确投资目标,设置止盈策略,再考虑是否赎回。

理财产品被提前终止 可进行新投资

手机尾号1403的读者问:原本购买的一款理财产品是3年期的,近日却收到银行通知,产品将在到期前提前终止。该怎么办?

答:一方面,资管新规发布后,银行对不符合新规要求且难以整改的产品予以提前终止;另一方面,由于市场利率加速下行,有的银行为保障客户收益水平,决定提前终止发行时预期业绩基准较高的产品。需要注意的是,提前终止的理财产品收益期限按照实际投资期限计算,因为投资期限变短了,投资者拿到手的理财收益可能会变少。特别是当前理财产品收益率下滑的情况下,投资者要找到与此前持平的收益率并非易事,这也造成一定的损失。

对于投资者来说,应该时刻关注理财账户以及银行的信息纰漏公告等短信通知,及时了解自己投资产品的情况,如遇到提前终止的情况,可及时选择其他理财产品。如若不然,理财本金和收益到账后只享受活期利息。

(本报记者 王小清 整理)

走进南安金融系统青年文明号

“慈善+金融” 厦门银行泉州南安支行助力公益

■本报记者 王小清 文/图

凝聚青春力量,展现青春风采。一直以来,厦门银行泉州南安支行不断创新管理方式,优化服务流程,提高工作效率,积极引导青年员工立足岗位、服务社会。近日,该支行获得了“2020年—2022年泉州市青年文明号”称号。

升级窗口服务 新老客户齐点赞

最近,家住源昌幸福里的市民尤阿姨多了个好去处。“小区新搬来一家银行,就是厦门银行,每个月都办活动。像10月底就办了游园活动,我和朋友去玩,夹豆子,套圈圈,又好玩又有小礼品拿。”尤阿姨说,客户经理很热情,推荐的服务令人满意,而且网点还有儿童区,她带着孙女去玩,孩子很开心。

走进厦门银行泉州南安支行营业厅,记者看到网点内摆放了咖啡机、饮水机、医药箱等便民服务设施,儿童区摆放不少玩具,体验区、金融服务知



指导客户填单

识教育区也各有特色,有利于增强客户体验感。营业环境显著提升,加上贴心的服务团队,不只是尤阿姨这样的新客户,许多老客户也为银行焕然一新的营业环境和热情服务点赞。

记者了解到,该支行结合青年文明号“敬业、协作、创优、奉献”的精神理念,围绕本年度“青春心向党,建功新时代”系列创建活动,开展了亲子读书、公益问诊、免费领书皮、重阳敬老等一系列公益活动。窗口服务方面,则以打造“优质、诚信、高效、整洁”的窗口品牌为理念,促进窗口服务的不断提升,提高群众满意度和行业窗口的美誉度。

开展公益活动 扶贫助弱效果突出

厦门银行泉州南安支行在为市民提供便捷金融服务的同时,积极投身

公益活动。2012年开业初期,该支行将地方政府奖励其入驻的50万元专项资金,捐献给南安慈善总会作为慈善基金,用于资助困难户、学子助学等。2016年,支行组织向受台风莫兰蒂重创的南安洪濑台风灾区集资捐款,捐款逾1万元人民币。

此外,厦门银行泉州南安支行积极参与青年文明号创建“号户结对”活动,为青少年做实事。2018年,该支行顺利帮扶号户结对对象周某,通过上门走访、送上助学慰问金及学习材料等多种方式关心号结对象,在临就业时给予职业生涯规划,指导学子顺利就业。目前周某通过3年的努力,已成才晋升班组中层管理员,在其专业领域做精做深。

2020年8月,厦门银行泉州南安支行乔迁新址,借此契机,再次携手南安慈善总会开展“慈善1元捐”活动,通过“慈善+金融”的方式,弘扬热心助人的公益理念。在本年度南安市慈善总会举行的“金秋圆梦助学行动”,该行为100名困难学子发放学习用品。