

走进南安金融系统青年文明号

开栏的话

以青春之名,吹响“青年文明号”。记者从南安银行业金融机构获悉,泉州银行南安支行、厦门银行泉州南安支行、南安农商银行霞美支行荣获“2020年-2022年泉州市青年文明号”称号。为进一步发挥青年文明号集体的示范引领作用,本报推出“走进南安金融系统青年文明号”系列报道,展示南安金融机构的风采。

本报记者 王小清

泉州银行南安支行荣获“泉州市青年文明号”称号

作为地方性商业银行,泉州银行南安支行成立以来,在南安市委、市政府和监管部门的关心支持下,围绕着“一流的管理、一流的服务、一流的人才、一流的文化、一流的效益”的服务宗旨,全员参与,积极开展争创“青年文明号”活动,为地方的经济发展提供优质高效服务,取得了物质和精神文明双丰收,并于近日摘下“2020年-2022年泉州市青年文明号”的荣誉称号。

发挥金融优势 助力区域经济发展

今年来,受疫情影响,许多小微企业融资难问题更加突出。泉州银行南安支行高度重视并积极支持中小微企业发展,持续创新普惠产品和服务方式,助力地方经济加快恢复。3月初,该支行组织客户经理通过“一对一”走访摸排企业融资需求,并针对受疫情影响较大的企业,实施优惠贷款或延期还本付息等暖心政策。

南安一家鞋类生产企业,向泉州银行南安支行贷款1000万元,于2020年6月贷款到期。由于受疫情影响,销售回笼慢,加上库存积压,企业还款难。客户经理在走访时了解到这一情况,考虑到企业生产经营正常,主动向企业负责人推荐泉州银行“无间贷”无缝续贷服务,通过开辟信贷“绿色通道”,帮助企业实现续贷无缝对接,并为企业节省了6万元资金成本。

据悉,“无间贷”是泉州银行在“泉州金改区”建设背景下,创新小微企业还款方式,在全国率先推出的无还本续贷业务,让小微企业“省时、省心、省钱”,纾解小微企业“融资难、融资贵”问题。与此同时,泉州银行南安支行还对符合福



柳城街道新华社区赠送牌匾感谢泉州银行南安支行的捐赠(资料图)。

建省中小微企业纾困专项资金贷款需求的企业,积极开展纾困政策宣导。

此外,该支行通过“好税贷”“惠民贷”等一系列接地气的融资产品,满足不同类型小微企业客户融资需求,支持企业复工复产。支行全力用好用活用足政策红利的同时,不断优化信贷管理和服务机制,提升小微金融服务质效。为提高信贷服务效率,对信贷受理、调查审查、审批、发放和贷后管理等各环节风险点进行全面分析研究,并结合自身实际,不断优化服务流程,简化手续,适当授权。

在服务百姓民生方面,泉州银行南安支行深入社区、村居,了解广大群众的金融服务需求,进一步深化金融供给侧结构性改革,助力乡村振兴战略。该支行与周边多个建制村创新开展“党建+金融”主题活动暨信用村签约仪式,积极探索探索普惠金融服务新模式。截至目前,该行已在美林玉

叶村、省新满山红村、省新省东村等村镇完成整村授信,并在省新新厅村、溪美莲塘村、梅山格内村、榕桥街道持续开展整村授信业务。

践行社会责任 服务社会民生事业

在服务上,泉州银行南安支行始终坚持把“青年文明号”创建活动充分融入支行业务发展规划,推动形成制度化、系统化、常态化,积极打造一流网点,为客户提供一流服务。

走进位于成功街的泉州银行南安支行,总能享受到银行提供的文明优质服务,网点硬件设施也在不断提升,设立了涵盖爱心轮椅、婴儿车、宠物篮、碎纸机、导盲卡、免开口服务便签和便民信封等10余种设施的便民服务区,为客户提供服务周到。

记者了解到,优质的服务助力该

行获得多项重要荣誉,包括获评中国银行业文明规范服务“五星级网点”,被中共泉州市委、泉州市人民政府授予“创建文明行业工作先进单位”,被泉州市总工会评为“工人先锋号”等。同时,该支行高度重视人才培养,经常组织业务培训和岗位练兵,鼓励青年员工积极参与各项业务竞赛,彰显敢于担当、主动作为的新时代精神,涌现出许多优秀的金融人才。

泉州银行南安支行勇担社会责任,通过捐资助学、挂钩扶贫、组织免费体检、联合医院下乡义诊及开展金融知识、反诈知识进校园、进社区等多种活动积极回报社会,为社会慈善公益事业贡献金融力量。2020年2月,泉州银行南安支行走进柳城街道办事处新华社区,和社区居委会党总支交流学习心得体会,互相促进,并捐款5000元。

据了解,该行还积极助力脱贫攻坚战,坚持开展“号户结对”活动,扶助鹏峰村、声东村多名困难户,组织慰问挂钩的贫困户,送去粮油和慰问金,并详细了解贫困户的情况,逐户建档,帮助贫困户理清发展思路,与当地政府和困难群众共同探讨金融扶贫措施。

同时,泉州银行南安支行联合总行团委组织支行全体青年员工参与“梦圆泉州捐资助学公益活动”,号召青年员工伸出援助之手,资助了4名品学兼优的贫困学子。

此外,在打造一流文化上,该行鼓励员工参与业务技能培训、征文比赛、技能比赛等;引导员工参与献血、捐助等社会活动;敦促员工参与锻炼,如爬山、晨练、跑步等,举办趣味运动会;推进员工提高个人素质,如演讲、舞蹈、书法等,形成良好的工作氛围、高昂的士气、团结一心的工作态度。



多家银行

开展存量国家助学贷款定价基准转换

本报讯(记者 王小清)昨日,记者获悉,南安多家银行陆续开展存量国家助学贷款定价基准转换工作,在规定时间内未办理转换后,银行将开展批量转换。

据悉,农行规定,即日起至11月20日,该行国家助学贷款客户中在2020年7月31日前已发放的和已签订合同但未发放的参考贷款基准利率定价的,可联系贷款经办行自主约定利率定价方式。约定后,银行将在2020年11月28日至11月30日期间,按约定方式转换。其中,已处于最后一个重定价周期的存量浮动利率贷款除外。未在11月20日内自主约定利率定价方式的,该行将在11月28日至11月30日开展批量转换。

事实上,组织开展存量国家助学贷款定价基准转换工作的并不只农行,邮储银行、中行也发布了相关通知,邮储银行针对的是2020年10月16日前该行已发放的和已签订合同但未发放的参考贷款基准利率定价的国家助学贷款;中行和农行一样。自主转换时间方面,邮储银行要求为2020年10月16日至11月30日,中行规定为9月20日至12月20日。此外,中行将自2020年12月21日起至2020年12月23日进行批量转换,邮储银行则在2020年12月1日至12月5日开展。

记者注意到,两家银行均规定,如采用自主约定,可将原合同约定的利率定价方式转换为上年12月发布的最新同档次贷款市场报价利率(LPR)减30个基点,减点数值在合同剩余期限内固定不变(重定价周期和重定价日按原合同执行);也可转换为与上年12月发布的最新同档次贷款市场报价利率(LPR)减30个基点相等的固定利率。银行将以上年12月发布的最新同档次贷款市场报价利率(LPR)减30个基点作为批量转换的利率,减点数值在合同剩余期限内固定不变。

如不接受批量转换,客户也可在规定时间通过手机银行或联系贷款经办行更改为固定利率。

个人账户信息未更新 将限制非柜面交易

本报讯(记者 王小清)昨日,记者从交通银行官网获悉,本月起,该行针对个人账户信息仍存在不完善、不真实或已过期情况的个人账户实施所有非柜面出账交易的限制,即手机银行、网银、ATM等渠道的转账、支付、取现等账户转出交易受到限制。

据悉,个人客户可登录手机银行App,搜索“个人信息维护”查询个人账户信息是否完善,如姓名、证件类型、证件号、手机号等基础类信息不完善,需携带本人有效证件至任意网点更新;如果是证件到期日期、地址、职业等其他类信息未完善,可通过手机银行App完成更新。更新后,相应交易限制将予以取消。



如果您有金融方面的任何困惑,希望得到金融界人士一对一的指导,不论大事小情,只要是关于金融的主题,都欢迎拨打咨询热线,小王:15805008350。

信用卡账单应按时足额还款

手机尾号3403的读者问:上个月忘记信用卡最后还款日,导致逾期,这个月发现一笔逾期罚息,这笔钱晚点交可以吗?

答:若持卡人在当期账单最后还款日前未能偿还欠款或偿还欠款不足最低还款额,该期账单即形成逾期。银行信用卡中心就会收取滞纳金和利息,滞纳金按最低还款额未还部分的5%计算。同时,银行还会按每天万分之五收取整个账单的利息,因此,建议尽早还款。逾期就会在个人信用记录中留下污点,因此,建议大家一定要养成按时足额还款的好习惯,维护个人征信。

如果在最后还款日时所还金额超过最低还款额,那么银行将视作按时还款。由于没有足额还款,所有消费金额从消费日(或者第二天)至实际还款日前一天(或当天)将按日收取利息,日息万分之五,直至全部还清为止。一般来说,银行会将罚息金额载明在第二个月的账单中,客户可在该笔账单的最后还款日前按账单金额全数还款即可。

提前还款不免除手续费

手机尾号5538的读者问:信用卡办理分期后,提前还款可以免除手续费吗?

答:信用卡分期还款的手续费有一次支付和按月支付两种方式,不少银行规定在第一期时一次性收取手续费,因此,后期提前还款,也不退回款项;也有的银行规定手续费分期缴纳,如提前还款要一次性偿还剩余分期数的分期手续费。

(本报记者 王小清 整理)

近200名银行员工参与第四届银协杯登山比赛圆满举行



登山比赛开始。

安市支行的洪毓玲获得;中国银行南安支行洪培珍、南安农商银行杨柳燕获二等奖。

此后,泉州银保监分局南安监管组、南安市银行业协会会长单位、理事单位领导为获奖选手颁奖。

“疫情期间坚持上跑步机跑步,耐力明显提高了。”第一次参加登山比赛就摘得名次的杨柳燕分享道,以前她也爱跑步但荒废多年了,今年跑步加上每天早晨的快走,身体素质和精神状态都提升了许多,运动让人更快乐。

本次的登山活动,不仅让银行员工享受了大自然的清新空气,锻炼了身体,有助于缓解工作压力,又拉近了彼此的距离,让大家以饱满的精神状态投入工作,进一步推进南安市银行业的稳健发展,更好地服务地方经济。

南安多家银行争推养老型理财产品

正是他们苦恼的问题。而各银行推出养老理财产品自然是为有针对地对老年人进行理财服务,以往,特别推出养老理财的银行并不多,今年来,银行理财产品纷纷扎堆布局养老理财产品市场。

4月,兴银理财推出的一款养老型理财产品,该产品采用5年期封闭式管理,1元起购,免首次风险面签,且产品100%投资于固定收益类资产,不参与股票投资,业绩基准为5%-5.5%。

记者了解到,目前已有工银理财、

中银理财、建信理财、招银理财、交银理财、中邮理财等多家银行理财产品

推出养老理财产品,收益高于普通理财产品。

如中银理财推出面向养老客群的养老系列,其中一款期限395天的中银理财“稳健”固收增强产品,起售金额1万元,预期年化收益

率就为4.00%。

虽然养老理财产品相比去年明显增多,但对于银行客户经理而言,他们在给客户介绍时却不会特地推广养老理财产品。

普莲路一家股份制银行

客户经理告诉记者,为客户推介产品时,一般是先介绍新客理财,其次根据客户的对收益、风险及产品期限等各方面的综合需求来为客户推荐。

“养老理财产品期限在3-5年,许多客户比较介意,因此选择养老理财的还是少数。”

上述客户经理表示,养老理财的投资方向和相对稳健的普通理财产品差异也不大,因此不太叫座。

投资理财须注意防范风险

记者对比多款养老理财产品发现,投资期限比较长,确实是多款养老型理财产品的共同点。相比普通理财产品3个月、半年、1年、2年等期限,养老型理财产品的期限少则3年、多则5年。以某股份制银行推出的安愉理财产品为例,3款产品中2款期限为3年,1款投资期限5年。

而这并非个例,根据普益标准统计,2019年发行的152款养老型理财产品

的平均投资期限超过1年,达到428天,而普通理财产品的平均投资期限仅有185天,运作期限普遍较长,3

至5年的产品占比较高。

由于投资期限长,养老理财的预期年化收益相比一般理财产品也要高一些,业绩比较基准多在4%-6%之间。对于期限长这一问题,不少银行通过分红、质押加大产品的灵活性设置,比如某银行发行的养老3年封闭式产品,为满足客户的日常生活流动性需求,这款产品可以按月分红,也可以按季度或者年度来分红,而一旦客户有旅游或者医疗的资金需求,也可以在客户端质押自己的理财产品获取流动性。有的银行发行5年期的产品,承诺在第一、二、四年进行分红。

当前,市场上供老年人选择的投

资品种有定期储蓄、大额存单、养老理

财,还包括分红型保险、基金或基金定

投等。值得注意的是,不论是投资养

老型理财产品,还是其他品种,都要注

意和养老储蓄有本质上的区别,即使

是低风险等级的理财产品也不代表没

有风险。因此,投资者投资时,一定要

提前了解产品信息,配置和自身投资

经验、风险承受能力相当的产品。