

2021中国(水头)全球石材/岩板机械辅料博览会昨日开幕 机械设备更智能 石材岩板都能切

■本报记者 蔡静琦 文/图

8日上午,2021中国(水头)全球石材/岩板机械辅料博览会在南安水头弘一机械城开幕。本届博览会是以石材机械辅料为主的专业化展会,以“智造 节能 融合”为主题,汇聚了华隆机械、巨轮机械、先达机械、伟业机械、圣宏威机械等56家品牌企业。

前沿科技,创新产品。本届博览会为期4天,吸引了众多多自动化、智能化的机械设备和节能环保设施精彩亮相,为石材(岩板)企业提供交流采购新平台。

更智能

石材岩板一体化成趋势

在展会上,除了展示石材设备,不少石材机械商也纷纷亮出自研发的岩板生产设备。不管是石材机械还是岩板机械,在性能上都更突出智能化。值得一提的是,一些商家为了扩大客户群体,生产的设备包容性更强,不但可以生产石材,同样适用于岩板。

位于展会入口处的晋陶机械,带来了许多劲爆产品,包括威力无比的“大黄蜂”,伺服电机、主轴均是高配,花岗岩、大理石都能通用。

知名矿山设备生产商华隆机械,展示了两款主打产品。其中一款设备则采用了远程控制系统,大大提高了矿山开采安全指数。据华隆机械董事长林天华介绍,华隆机械一直专注矿山机械,并自主研发了上百款产品,拥有国家知识产权专利证书近80项。近年来,该公司不断向智能化进军,研发了五轴加工中心等一系列智能化产品。

来自佛山的永达机电,也带来了目前市面上热捧的五轴桥切机,该设备可以轻松进行水刀、弧形边线的切



本次展会首次尝试线上直播。

割,同时适用于石材和岩板的深加工。晋江企业圣宏威机械推出的岩板智能版倒角开槽一体机,更是在展会当天上午就成功接单。

来自山东的正大机械,展出的设备同样是针对岩板加工。其新推出的五轴智能桥切,不仅能切四边倒角,还能切割弧形以及多边形。正大机械总经理周军强告诉记者,现在很多传统石材企业都看中石材家装和岩板这个风口,所以设备不单单用于某一种建材,相反,不管是石材还是岩板,都能进行切割生产。

更细分

从一机多用到单机单用

位于展馆一角的一台盲人拉丝机,成功引起了诸多参观者的关注。盛泓机械总经理陈科能告诉记者,本次展会,他们拿出了两个拥有独家专

利的产品,分别是盲人道拉丝机和背面倒角开槽机。

“拉丝面,传统是用红外线做的,正常一小时红外线可以拉数平方米,这种效率太低了。所以我们针对市场需求,特意研发了盲人拉丝机设备。”陈科能说,盲人拉丝机生产的石材主要应用于动车站等公共场所专为盲人设计的防滑道路。

陈科能表示,这种设备市场需求体量并不大,每年大概就卖100台。但现在市场竞争这么大,大家都想生产总体需求量的设备,竞争到最后,就是谁也捞不到好处,所以必须细化,从原本的一机多用慢慢过渡到单机单用。

“单机单用效率会比一机多用高很多,而且价格上也更有优势。”陈科能举例道,传统的红外线一台七八万元,而盲人拉丝机只要3万多元,不到一半的价格。再者,盲人拉丝机生产

拉丝面的效率是传统红外线的10倍。

此外,晋陶机械还针对小众需求,推出了小玉雕机,专门针对工艺品小件、小挂件,相较于其他雕刻机,精度更高。针对墓碑市场需求的上升,其推出了四个头圆雕机,做小狮子、小龙柱效率大大提高,三个半小时就能生产出12只小狮子。

更直观

小屏幕变大窗口

受疫情影响,部分展会纷纷试水展会直播,展会直播已然成为一种新趋势,人们可以不用再满足于单一的线下方式,而是选择拓展更宽的销售渠道,接受更加广阔的消费人群。

所以,本届展会也首次尝试展会直播的形式,“线上+线下”双管齐下,不但吸引了更多观众进入,也为参展商带来更多商机。据了解,本次展会主办方与南安市融媒体中心首次合作,借助南安市融媒体中心既有的成熟直播经验和渠道,把线下展会搬到了直播间。通过行业内的广泛分享,不断有参展商进入直播间观看、评论,“小屏幕”成了沟通展商与客商向世界展示中国制造创新力的巨大窗口。

而各个企业老板,面对镜头,也瞬间化身企业代言人,对着摄像机镜头介绍自家产品的特点和优势,并就直播里网友们提出的各种疑问进行了即时解答。

通过这种喜闻乐见的直播方式,也拉近了老板们与终端客户的距离。有粉丝表示,难得在直播间看到老板。据统计,直播首日,南安市融媒体中心通过直播南安、视频号、抖音号等多个直播平台进行直播,在线人数近10万。



国内首个铸造机械领域 风险评估系列标准即将制定

本报讯(通讯员 郑华婷 记者 李杨瑜)日前,由全国机械安全标准化技术委员会和全国铸造机械标准化技术委员会联合制定的《铸造机械风险评估指南》标准项目工作研讨会在四川召开。全国机械安全标准化技术委员会主任委员李勤,福建省闽旋科技股份有限公司创始人、全国机械安全标准化技术委员会/全国铸造机械标准化技术委员会副主任委员、南安市中机标准化研究院院长朱斌等人参加会议。

会上,与会专家对该标准的可行性、必要性进行研讨,考虑到我国铸造机械体系庞大、设备种类繁多、体量大、工序繁杂,存在着多危险因素,且不同的设备因工作性质的差异带来的安全隐患也各有差异,为杜绝安全风险以及确保所制定的标准更加具有可操作性,真正为推进铸造机械安全生产发展所用,最终决议以铸造机械产品模块化制定系列标准。

会议一致决定由李勤担任项目负责人统筹协调该项目,以《压铸设备风险评估指南》为该系列标准项目启动“第一炮”,并以此同步启动国际标准制定,做到超前部署、超前防范,促进铸造机械安全形势的持久稳定,进一步推动我国铸造机械高质量、高水平、高标准发展,抢占国际铸造安全发展的新坐标。

同时,该系列标准项目作为全国机械安全标准化技术委员会机械安全分技术委员会和全国铸造机械标准化技术委员会基础通用分技术委员会的归口范畴,南安市中机标准化研究院作为两份技术委员会的秘书处承担单位,朱斌表示将全力以赴高质量完成该系列标准的研制工作,根据具体定位召集有关专家共同推进工作进展。

年产可达6000万块标砖 群峰全自动制砖生产线云南投产

本报讯(记者 李杨瑜)历经数月的加紧安装,日前由群峰机械设计、制造,并提供全程安装、培训服务的“超音速”全自动制砖生产线在云南正式投产。

“作为云南省重点建材项目,早在立项之初就受到高度重视,并配套了多项扶持政策,该客户在设备选择时更加谨慎。项目基于智能化、大产量、多品类的建设目标,经过对国内外多家顶尖建材设备商的综合对比,最终便有了此次与群峰机械的合作。”群峰机械总经理助理张建海说。

据介绍,群峰“超音速”QS2000全自动制砖生产线,无论是单线生产规模、制品品质,还是自动化程度,在国内都称得上是旗舰级配置。其采用先进的四轴联动伺服振动系统,可实现高频振动、低振幅、急速运作的效果,速度响应快,将多余的电能回收至电网中,节能省电。

智能化生产让生产线从原材料配比、搅拌,再到成型、码垛、养护的整个生产过程实现自动化生产,无须人工过多干预,同时还具备配方自动存储功能、故障报警系统、远程诊断功能等系列自动化系统,让传统产业插上科技的翅膀,翱翔在“高效、节能、低碳”的碧海蓝天里。

“预计项目投产后,将形成6000万块标砖年产能,主要用于海绵城市透水砖、路面砖、路缘石、空心砖、多孔砖、仿石砖、砌块等各类混凝土制品的大规模生产,进一步满足市场需求。此外,还具有良好的环保效益,固废利用率达80%以上。”张建海告诉记者,该客户表示也会考虑在其他项目领域探寻与群峰机械更多更紧密的合作。

泉工股份亮相第四届进博会

本报讯(记者 李杨瑜 通讯员 张平)5日,第四届中国国际进口博览会上上海开幕,作为世界上第一个以进口为主题的大型国家级展会,进博会吸引了各行业顶尖企业亮相。其中,泉工股份德国策尼特以砖机行业唯一代表的身份应邀出席。

“进博会已成为加强对外贸易的新机会,加强对外联系的新窗口,具有广泛的国际影响力,借助这个绝佳的展示平台,泉工股份将积极进行观展、洽谈和采购。”泉工股份董事长傅炳煌表示,泉工将为世界提供集科技与创新,服务与品质为一体的制砖一体化解决方案。

据了解,策尼特公司产品以质量和安全著称,故障率极低,用工省、效率高,在国际制砖机械领域享有盛誉,全球拥有8000多名客户。2014年7月,泉工股份正式完成了对德国老牌砖机企业策尼特公司的收购,其拥有的制砖核心技术,给泉工带来至少20年的技术飞跃,而傅炳煌也成为国内砖机行业完成跨国收购第一人。

秉承初心、步履不停,泉工德国策尼特团队打造的中高端绿色智能装备,深受国内外重大项目承建商的青睐。其绿色智能化装备以煤矸石、尾矿、窑渣等固废为原料,经过骨料筛分,最终用以实现PC仿石砖、海绵城市透水砖、路缘石等高附加值制砖产品的生产,为固废处理企业实现固废不出厂、固废返生产利用,提供可合作、可借鉴的“泉工方案”。

南台青年齐聚南安 共话就业创业新未来

6日上午,来自泉州、南安和中国台湾、香港、澳门及各商协会等两岸青年代表齐聚泉州芯谷南安分园区,参加南台青年人才就业创业交流会。会上,两岸青年才俊分享了自己的创业心得,专家前辈们传授了宝贵经验,这不只是资本的互动,更是文化的兼容并蓄、理念的交流碰撞,通过紧密的交流互动,更好地带动各领域融合发展、互利共赢,携手共创两岸更加美好的未来。 本报记者 李杨瑜 文/图

吕博文:讲好“一国两制”的澳门故事



方向分享了自己的创业感悟。

“本次活动让我们更清楚地了解,两岸同胞同根同源,我们都有共同的文化、共同的信仰、共同的身份。历史更清晰地证明了,台湾是中国领土不可分割的一部分,两岸和平统一是顺民心、顺民意的必然结果。我们这一代青年创业者,特别是澳门青年创业者对外要讲好‘一国两制’的澳门故事,特别对台湾同胞,要让他们了解国家在经济、经贸、人权事业等方面的发展成就,为两岸和平统一贡献一份应有的力量,青年爱国力量也必须连成一线,团结一致,继续推动和保持着国家的繁荣稳定。”吕博文说。

陈文伟:加强交流合作应不止于经贸



资源公司,在持续服务城市建设和经济发展当中,不断成长、壮大,现已发展成为实力雄厚、多产业并举的现代化企业,也在积极探索培育战略性新兴产业。

陈文伟表示,随着南安市“人才港湾计划”,对台湾青年人才实行减税降费等各类政策补助的实施,加上南安具有很强的制造业基础,为海峡两岸的融合发展、为台湾青年同胞提供了良好创业就业机遇,能更好地吸引台资、台企、台湾青年人才到南安发展。

“作为新一代青年,我们应加强交流合作,不止在于经贸,更可在乡亲、姻亲、民间信仰等多方面进行互动。在各级政府相关政策的扶持下,相信像我们公司一样存在产业人才匮乏的企业,很快就能实现南台产业、技术、人才的融合发展。”言及此,陈文伟信心满满。

李彦宽:愿为南安水暖发展尽一分绵力



2017年3月,李彦宽从台湾彰化县来到南安仑苍创业,并成立了泉州罗力卫浴科技有限公司,主营水龙头及相关产品,而他也与泉州有着难以割舍的情分。

“我的祖籍是安溪湖头,算是迁台第九代。机缘巧合,所就任的公司2011年开始拓展大陆供应链,主要供应商集中在厦门以及南安仑苍。2014年9月,为了与供应商沟通产品细节,跟老板来到了大陆,还没来之前听说

过仑苍水暖产业规模大,到了之后真是大开眼界。这么多年过去,而今还能发现新事物。”李彦宽娓娓道来。

随着出差次数的日益频繁,对大陆市场也有了一定了解,再加上对供应商质量管控要求更高,2016年年底,李彦宽认为机会来了,说服老板提出要到大陆办的想法,并得到了认同。

2018年李彦宽更是把老婆孩子接到仑苍生活,一起打拼事业。“在这过程中,南安市台港澳办在惠台政策落实、小孩上学等方面提供了大量帮助,一家人在南安站稳了脚跟,企业也逐渐步入正轨,开始专注于发展新型且独特功能的厨房水龙头产品。”而今天的李彦宽也证明自己的专业,其公司所研发生产的产品取得了6项专利,还有1项发明专利、2项实用新型专利,4项外观设计专利在申请中。

李彦宽表示,愿意用自己所学以及12年的水暖行业经验,为南安水暖产业发展尽一分绵薄之力。

吕联煌:石材业有意想不到的收获



海峡两岸一衣带水、血脉相连。《爱拼才会赢》这首闽南语歌曲,两岸青年耳熟能详,这种精神一直激励着大家去创业。“我代表盛达石材集

团,真诚欢迎台湾青年到南安水头,到盛达参观,热切希望你们能够积极了解、拥抱石材产业。这里拥有全世界最大、产业集中度最高、发展水平最高的石材行业。”作为一名石二代,盛达石业吕联煌也有着自己独特的见解。

“半个世纪以来,我们的工业发展水平日新月异,取得了长足进展。南安的石材企业也在转型升级,积极拥抱工业互联网,走向现代化、标准化、智能化,而人才是不可或缺的重要组成部分。”吕联煌表示,新时代新责任,所有的青年人不应把目光放在类似石材行业这些行业上,将会有意想不到的收获。